

# **ФИНАНСОВО- ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ИССЛЕДОВАНИЯ**

**НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ • SCIENTIFIC JOURNAL**

**FINANCIAL  
AND ECONOMIC  
RESEARCH**

**№3 2024**

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации  
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования «Донецкий государственный университет»  
Учетно-финансовый факультет

# **ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ИССЛЕДОВАНИЯ**

НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ

Под общей редакцией  
проф. Егорова П.В.

**№ 3 2024**

Выходит 4 раза в год

# ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ИССЛЕДОВАНИЯ

Научный журнал

№3            2024

*Научный журнал «Финансово-экономические исследования» является правопреемником научных изданий «Финансы. Учет. Банки» (основан в 1998 году).*

Журнал включён в базу данных РИНЦ (договор 510-09/2016).

Рекомендовано к печати Ученым советом Федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Донецкий государственный университет» (протокол № 12 от 5.11.2024 г.).

**Периодичность издания – 4 раза в год.**

*Языки публикаций – русский, английский.*

Научный журнал «Финансово-экономические исследования» выпускается с целью освещения актуальных теоретических, методологических и практических проблем формирования современных экономических теорий и школ, финансов, банковской системы, бухгалтерского и управленческого учёта; статистического анализа структурных процессов в экономике, развития отраслей сферы услуг и маркетинга; решения вопросов стратегии социально-экономического развития государства в условиях экономической нестабильности.

Предназначен для практикующих специалистов, ученых, преподавателей, аспирантов и магистрантов.

На страницах журнала публикуются результаты оригинальных экономических исследований. К рассмотрению и публикации принимаются ранее не опубликованные статьи по проблемам экономики и управления в рамках научных специальностей: 5.2.1 Экономическая теория; 5.2.3 Региональная и отраслевая экономика; 5.2.4 Финансы.

Точка зрения редакции не всегда совпадает с точкой зрения авторов.  
Ответственность за точность приведенных фактов, фамилий, цитат несут авторы

## Редакционная коллегия

**Главный редактор** – Егоров Петр Владимирович, доктор экономических наук, профессор, заведующий кафедрой финансов и банковского дела, ФГБОУ ВО «Донецкий государственный университет», г. Донецк

**Заместитель главного редактора** – Дмитриченко Лилия Ивановна, доктор экономических наук, профессор, заведующий кафедрой экономической теории ФГБОУ ВО «Донецкий государственный университет», г. Донецк

**Ответственный секретарь** – Химченко Андрей Николаевич, кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры экономической теории ФГБОУ ВО «Донецкий государственный университет», г. Донецк

## Члены редколлегии

Алексеевко Наталья Викторовна	кандидат экономических наук, доцент, декан учётно-финансового факультета, доцент кафедры финансов и банковского дела, ФГБОУ ВО «Донецкий государственный университет», г. Донецк
Ангелина Ирина Альбертовна	доктор экономических наук, профессор, заведующий кафедрой туризма ФГБОУ ВО «Донецкий национальный университет экономики и торговли имени Михаила Туган-Барановского», г. Донецк
Богачкова Людмила Юрьевна	доктор экономических наук, профессор, профессор кафедры прикладной информатики и математических методов в экономике ФГАОУ ВО «Волгоградский государственный университет», г. Волгоград
Болдырев Кирилл Александрович	доктор экономических наук, профессор, заведующий кафедрой торгового дела ГОУ ВО «Луганский государственный университет имени Владимира Даля», г. Луганск
Возиянова Наталья Юрьевна	доктор экономических наук, профессор, профессор кафедры маркетинга и торгового дела ФГБОУ ВО «Донецкий национальный университет экономики и торговли имени Михаила Туган-Барановского», г. Донецк
Волощенко Лариса Михайловна	доктор экономических наук, доцент, заведующий кафедрой финансовых услуг и банковского дела ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы», г. Донецк
Головинов Олег Николаевич	доктор экономических наук, профессор, заведующий кафедрой коммерции и таможенного дела, ФГБОУ ВО «Донецкий государственный университет», г. Донецк
Карпова Елена Ивановна	кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры финансов и банковского дела, ФГБОУ ВО «Донецкий государственный университет», г. Донецк
Кухенная Маргарита Андреевна	кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры экономической статистики ФГБОУ ВО «Донецкий государственный университет», г. Донецк

Ниворожжина Людмила Ивановна	<i>доктор экономических наук, профессор, заведующий кафедрой статистики, эконометрики и оценки рисков ФГБОУ ВО РГЭУ (РИНХ), г. Ростов-на-Дону</i>
Омельянович Лидия Александровна	<i>доктор экономических наук, профессор заведующий кафедрой финансов и экономической безопасности, ФГБОУ ВО «Донецкий национальный университет экономики и торговли имени Михаила Туган-Барановского», г. Донецк</i>
Павловская Ирина Геннадьевна	<i>кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры коммерции и таможенного дела, ФГБОУ ВО «Донецкий государственный университет», г. Донецк</i>
Петренко Светлана Николаевна	<i>доктор экономических наук, профессор, заведующий кафедрой бухгалтерского учета ФГБОУ ВО «Донецкий национальный университет экономики и торговли имени Михаила Туган-Барановского», г. Донецк</i>
Пискунова Наталья Васильевна	<i>кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры учета, анализа и аудита ФГБОУ ВО «Донецкий государственный университет», г. Донецк</i>
Пономаренко Наталья Шахрияровна	<i>доктор экономических наук, доцент, заведующий кафедрой информационных систем управления ФГБОУ ВО «Донецкий государственный университет», г. Донецк</i>
Попова Ирина Витальевна	<i>доктор экономических наук, доцент, заведующий кафедрой банковского дела ФГБОУ ВО «Донецкий национальный университет экономики и торговли имени Михаила Туган-Барановского», г. Донецк</i>
Рязанцева Наталья Александровна	<i>доктор экономических наук, доцент, профессор кафедры экономической кибернетики и прикладной статистики ГОУ ВО «Луганский государственный университет имени Владимира Даля», г. Луганск</i>
Салита Светлана Викторовна	<i>доктор экономических наук, профессор, заведующий кафедрой финансов и кредита ФГБОУ ВО «Луганский государственный университет имени Владимира Даля», г. Луганск</i>
Сердюк Вера Николаевна	<i>доктор экономических наук, профессор, заведующий кафедрой учета, анализа и аудита ФГБОУ ВО «Донецкий государственный университет», г. Донецк</i>
Чаусовский Александр Михайлович	<i>доктор экономических наук, профессор, профессор кафедры экономической теории ФГБОУ ВО «Донецкий государственный университет», г. Донецк</i>
Юрина Наталья Александровна	<i>кандидат экономических наук, доцент, заведующий кафедрой экономической статистики ФГБОУ ВО «Донецкий государственный университет», г. Донецк</i>

## Editorial Board

**Editor-in-Chief** – Egorov Petr, *Doctor of Economics, Professor, Head of the Department of Finance and Banking, Donetsk State University, Donetsk*

**Deputy Editor-in-Chief** – Dmitrichenko Liliya, *Doctor of Economics, Professor, Head of the Department of Economic Theory, Donetsk State University, Donetsk*

**Executive Secretary** – Khimchenko Andrey, *Candidate of Economic Sciences, Associate Professor, Associate Professor of the Department of Economic Theory, Donetsk State University, Donetsk*

## Members of the editorial board

Alekseenko Natalya	<i>Candidate of Economic Sciences, Associate Professor, Dean of the Faculty of Accounting and Finance, Associate Professor of the Department of Finance and Banking, Donetsk State University, Donetsk</i>
Angelina Irina	<i>Doctor of Economics, Professor, Head of the Department of Tourism, Donetsk National University of Economics and Trade named after Mikhail Tugan-Baranovsky, Donetsk</i>
Lyudmila Bogachkova	<i>Doctor of Economics, Professor, Professor of the Department of Applied Informatics and Mathematical Methods in Economics, Volgograd State University, Volgograd</i>
Boldyrev Kirill	<i>Doctor of Economics, Professor, Head of the Department of Trade Business at Vladimir Dahl Lugansk State University, Lugansk</i>
Voziyanova Natalya	<i>Doctor of Economics, Professor, Professor of the Department of Marketing and Trade Affairs, Donetsk National University of Economics and Trade named after Mikhail Tugan-Baranovsky, Donetsk</i>
Voloshchenko Larisa	<i>Doctor of Economics, Associate Professor, Head of the Department of Financial Services and Banking, Donetsk Academy of Management and Public Service, Donetsk</i>
Golovinov Oleg	<i>Doctor of Economics, Professor, Head of the Department of Commerce and Customs Affairs, Donetsk State University, Donetsk</i>
Karpova Elena	<i>Candidate of Economic Sciences, Associate Professor, Associate Professor of the Department of Finance and Banking, Donetsk State University, Donetsk</i>
Kukhennaya Margarita	<i>Candidate of Economic Sciences, Associate Professor, Associate Professor of the Department of Economic Statistics, Donetsk State University, Donetsk</i>
Nivorozhkina Lyudmila	<i>Doctor of Economics, Professor, Head of the Department of Statistics, Econometrics and Risk Assessment, Rostov State University of Economics, Rostov-on-Don</i>
Omelyanovich Lydia	<i>Doctor of Economics, Professor, Head of the Department of Finance and Economic Security, Donetsk National University of Economics and Trade named after Mikhail Tugan-Baranovsky, Donetsk</i>
Pavlovskaya Irina	<i>Candidate of Economic Sciences, Associate Professor, Associate Professor of the Department of Commerce and Customs Affairs, Donetsk State University, Donetsk</i>

Petrenko Svetlana	<i>Doctor of Economics, Professor, Head of the Department of Accounting, Donetsk National University of Economics and Trade named after Mikhail Tugan-Baranovsky, Donetsk</i>
Piskunova Natalya	<i>Candidate of Economic Sciences, Associate Professor, Associate Professor of the Department of Accounting, Analysis and Audit, Donetsk State University, Donetsk</i>
Ponomarenko Natalia	<i>Doctor of Economics, Associate Professor, Head of the Department of Management Information Systems, Donetsk State University, Donetsk</i>
Popova Irina	<i>Doctor of Economics, Associate Professor, Head of the Department of Banking, Donetsk National University of Economics and Trade named after Mikhail Tugan-Baranovsky, Donetsk</i>
Ryazantseva Natalya	<i>Doctor of Economics, Associate Professor, Professor of the Department of Economic Cybernetics and Applied Statistics, Vladimir Dahl Lugansk State University, Lugansk</i>
Salita Svetlana	<i>Doctor of Economics, Professor, Head of the Department of Finance and Credit, Vladimir Dahl Lugansk State University, Lugansk</i>
Serdyuk Vera	<i>Doctor of Economics, Professor, Head of the Department of Accounting, Analysis and Audit, Donetsk State University, Donetsk</i>
Chausovsky Alexander	<i>Doctor of Economics, Professor, Professor of the Department of Economic Theory «Donetsk State University, Donetsk</i>
Yurina Natalya	<i>Candidate of Economic Sciences, Associate Professor, Head of the Department of Economic Statistics, Donetsk State University, Donetsk</i>

## СОДЕРЖАНИЕ

### Экономическая теория

- Дегтярева А.А.* Оценка влияния научно-исследовательской деятельности на развитие экономики Донецкой Народной Республики (на примере Ростовской области) ..... 10
- Хорошева А.С.* Бихевиоральный подход к изучению поведения потребителя в микроэкономике ..... 22

### Финансы

- Алексеевко Н.В., Карпова Е.И., Гаврильченко Н.А.* Медицинское страхование в системе социальной защиты населения..... 30
- Васильева В.В.* Учет банковских операций: основные принципы и важность для финансовой стабильности ..... 39
- Егоров П.В., Степанцова Л.А.* Классификация финансовой устойчивости предприятия на каждой стадии его жизненного цикла..... 45
- Хорошева Е.И.* Компоненты бюджетного потенциала обеспечения экономической безопасности государства..... 53

### Региональная и отраслевая экономика

- Волович Н., Попадюк О.И.* Проблемы при проведении таможенного контроля: пути решения и совершенствование правового механизма..... 62
- Никитенко А.А., Литвиненко Е.И.* Особенности переходного периода в сфере бухгалтерского учета в новых регионах России..... 73
- Кухенная М.А., Овчаренко Э.Р.* Статистическая оценка роли информатизации в экономическом развитии Российской Федерации..... 82



## CONTENTS

### **Economic theory**

- Degtyareva A.A.* Assessment of the impact of research activities on the development of the economy of the Donetsk People's Republic (on the example of the Rostov region) ..... 10
- Khorosheva A.S.* A behavioral approach to the study of consumer behavior in microeconomics..... 22

### **Finance**

- Alekseenko N.V., Karpova E.I., Gavrilchenko N.A.* Medical insurance in the social protection system of the population..... 30
- Vasilyeva V.* Accounting for banking transactions: basic principles and importance for financial stability ..... 39
- Egorov P.V., Stepantsova L.A.* Classification of financial stability of an enterprise At each stage of its life cycle..... 45
- Khorosheva E.I.* Components of the budget potential for ensuring state economic security..... 53

### **Regional and sectoral economics**

- Volovich N., Popadyuk O.I.* Problems in customs control: ways to solve them and improve the legal mechanism..... 62
- Nikitenko A.A., Litvinenko E.I.* Features of the transition period in the sphere of accounting in new regions of russia ..... 73
- Kukhennaya M.A., Ovcharenko E.R.* Statistical assessment of the role of information in the economic development of the russian federation..... 82

## Экономическая теория

УДК 330.101.8

DOI 10.5281/zenodo.14199094

### ОЦЕНКА ВЛИЯНИЯ НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА РАЗВИТИЕ ЭКОНОМИКИ ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ (НА ПРИМЕРЕ РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ)

*Дегтярева А.А.*

**Аннотация.** В статье дан краткий анализ социально-экономической ситуации в Донецкой Народной Республике, на основании которого определено, что новый регион нуждается в инновационном росте через развитие науки и научно-исследовательской деятельности. Проведен анализ инновационного развития Ростовской области, определяющий взаимосвязь научно-исследовательской деятельности и развитии экономики в современных условиях. Для подтверждения данной зависимости использован метод корреляционно-регрессионного анализа. Установлено, что выбранная модель статистически точна и достоверна, что подтверждает гипотезу влияния научно-исследовательской деятельности на экономический рост территории.

**Ключевые слова:** экономический рост, научно-исследовательская деятельность, государство, развитие, новые регионы.

### ASSESSMENT OF THE IMPACT OF RESEARCH ACTIVITIES ON THE DEVELOPMENT OF THE ECONOMY IN THE DONETSK PEOPLE'S REPUBLIC (ON THE EXAMPLE OF THE ROSTOV REGION)

*Degtyareva A.A.*

**Abstract.** The article provides a brief analysis of the socio-economic situation in the Donetsk People's Republic, on the basis of which it is determined that the new region needs innovative growth through the development of science and research activities. The analysis of the innovative development of the Rostov region is carried out, which determines the relationship between research activities and economic development in modern conditions. To confirm this dependence, the method of correlation and regression analysis was used. It is established that the chosen model is statistically accurate and reliable, which confirms the hypothesis of the influence of research activities on the economic growth of the territory.

**Keywords:** economic growth, research activities, state, development, new regions.

Современное развитие экономики, которое происходит в период трансформационных процессов и сдвигов, можно охарактеризовать как сложную переходную систему, нуждающуюся в новых методах и моделях становления и функционирования. Российская экономика находится не только в условиях массовых ограничений и санкционных запретов, но и претерпевает территориальные изменения. Так, присоединение новых территорий повлекло за собой расширение территориальных возможностей и приобретение новых ресурсов, а также спровоцировало ряд задач перед обществом и государством в целом.

Важнейшим ресурсом для территориального развития можно считать человеческий потенциал, под которым понимается совокупность способностей человека, как врожденных, так и сформированных в процессе социализации, которые могут быть реализованы как в трудовой деятельности, так и в других сферах общественной жизни в целях решения социально-экономических проблем для совершенствования личностных компетенций,

приобретения навыков жизнедеятельности в социуме и формирования индивидуальной высоко прогрессивной личности как обязательного условия создания высокоинтеллектуального инструмента развития различных сфер и отраслей функционирования экономики.

Иными словами, инновационное развитие даже в условиях существенных ограничений возможно за счет человека и его способностей генерировать идеи, создавать проекты и находить креативные управленческие решения. Такой подход во многом является ключевым фактором успеха для выведения экономики на новый уровень: нестандартность в управлении позволяет создавать новации и гибко реагировать на все изменения в мировом пространстве, за счет чего создаются условия для устойчивого развития и повышения конкурентоспособности государства в целом.

*Целью* статьи является выявление зависимости между научно-исследовательской деятельностью и развитием экономики Донецкой Народной Республики.

Проведя анализ новых моделей и подходов развития современной экономики, можно сделать вывод о первостепенности инноваций и науки в целом в развитии всех сфер и секторов. При этом важен учет особенностей каждой территории и развитие ее с точки зрения ее ресурсной базы для формирования основ устойчивого регионального развития.

Для понимания перспективных направлений и поиска необходимых ресурсов, важно оценивать потенциал каждого нового субъекта, как количественный, так и качественный. Донецкая Народная Республика является наиболее крупной территориальной единицей, располагающей основными промышленными комплексами, инфраструктурными объектами, научно-исследовательскими центрами и человеческими ресурсами.

Так, по данным Донецкстата, по состоянию на 01.11.2024 г. в ДНР проживает 2 121 453 наличного населения, что превышает численность Луганской Народной Республики, Запорожской и Херсонской областей на 33%, 68% и 65% соответственно [1].

По уровню образования около 20% населения имеет высшее образование, 40% – среднее профессиональное, среднее и неполное среднее 14,6% и 16,5% соответственно. Без образования – менее 1% [1].

Несмотря на сложную социально-экономическую ситуацию, около 60% всего населения – официально заняты по секторам экономики. При этом всего менее 6% составляют безработные. Это говорит о том, что Республика имеет высокий уровень человеческих ресурсов, в том числе экономически активных.

Рост численности работников в 2023 г. к аналогичному периоду зафиксирован в сфере государственного управления и социального обеспечения на 35,2%, в деятельности по операциям с недвижимостью – на 14,1%, в области здравоохранения – на 1,6%. Такие изменения связаны прежде всего с ростом среднемесячной начисленной заработной платы всех работников предприятий, учреждений и организаций в ДНР на 41,2% [3].

Среди промышленных видов деятельности наиболее высокооплачиваемыми в Республике на 01.10.2024 г. являются работники предприятий добычи полезных ископаемых – 44 972,8 рос. руб. и работники предприятий обеспечения электрической энергией, газом и паром – 41 208, 8 рос. руб. [3].

Несмотря на положительные тенденции, наблюдается снижение численности работников в промышленном секторе на 21,4% и в общем по экономике на 6,1% [3], что связано с оттоком квалифицированной рабочей силы в другие регионы Российской Федерации: аналогичная заработная плата по Ростовской области в промышленном секторе в зависимости от отрасли от 20% до 50% выше, чем в ДНР.

Анализируя ситуацию на рынке труда, отмечается превышение предложения над спросом: центры занятости ДНР располагают сведениями о наличии 25 600 свободных рабочих мест, в то время как на регистрационном учёте состоит 1214 человек в целях поиска подходящей работы.

Одной из основных причин наличия свободных рабочих мест является низкий уровень оплаты труда: удельный вес вакансий с заявленным уровнем зарплаты,

превышающем среднюю по Республике (47 441 руб.) колеблется от 0 до 26,3% [4].

Еще одной тенденцией в Республике является востребованность менее квалифицированных сотрудников по сравнению с высококвалифицированными, что свидетельствует о механизации труда, упрощении процесса производства и удешевлении рабочей силы

Таким образом, можно говорить о проблемах обеспечения человеческими ресурсами разных отраслей и секторов экономики, о низком уровне человеческого потенциала и возможностях его для развития региона и государства в целом.

На сегодняшний день в Донецкой Народной Республике основным приоритетом устойчивого развития можно считать переход экономики с экспортно-сырьевой модели развития на инновационную, способствующую интенсивному и устойчивому экономическому росту.

Именно знания, воплощенные в жизнь с помощью потенциала человека, являются основой экономических трансформаций. Главным ориентиром для секторов экономики являются показатели валового регионального продукта (ВРП). В условиях экономики знаний на его рост оказывают влияние высокотехнологичных наукоемкие отрасли промышленности, представляющие собой результат интеграции науки, образования и производства. Как следствие, наука становится необходимым стратегическим базисом, обеспечивающим экономический рост территории. В данном контексте именно образовательные организации являются основой развития научного потенциала, промышленный сектор – основным потребителем инноваций, формирующий спрос на знания.

Такими учеными как Р. Барро, А. Маршалл, Р. Морено, Д. Одретч, К. Сала-и-Мартин и М. Фелдман были проведены исследования, позволяющие определить зависимость между затратами на научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы и темпами валового регионального продукта, как показателя, характеризующего инновационную активность государства. Исходя из этого, можно предположить, что высокая научно-исследовательская деятельность способна оказать положительный эффект на прирост через активизацию инновационной деятельности по отраслям экономики.

Для определения данной связи в количественном выражении необходимо использовать метод корреляционно-регрессионного анализа (КРА), с помощью которого возможно определить зависимость одной переменной от другой.

В связи с отсутствием данных относительно ВРП в Донецкой Народной Республике, а также данных о внутренних затратах на научные исследования и разработки, в работе проведен анализ на основе данных Ростовской области. Данный субъект Российской Федерации был выбран исходя из схожести образовательных систем с ДНР, идентичностью направлений подготовки, схожих территориальных особенностей развития, в том числе специализации территории. Стоит также отметить, что статистический сборник данных периодичен. При анализе данных использованы последние опубликованные статистические данные по Ростовской области.

Важно, что Ростовская область входит топ-20 регионов по инновационному развитию и обладает мощным научным потенциалом. В 2024 г. количество организаций, выполняющих научные исследования и разработки, составляет 90 ед., или 45,7% от общего количества научных организаций, расположенных в границах Южно-Федерального округа. Инфраструктура региона включает в себя 12 ВУЗов, 3 технопарк, 7 бизнес-инкубаторов и 6 центров инновационного развития, что обуславливает распределение более половины всех внутренних затрат на научные исследования и разработки в ЮФО на Ростовскую область. Также регион является лидером среди субъектов ЮФО по числу выданных патентов и созданных передовых производственных технологий.

Несмотря на снижение численности персонала, занятого научными исследованиями и разработками на 32% в 2021 г. по сравнению с 2010 г., численность исследователей, имеющих ученую степень имеет стабильно положительную тенденцию: на протяжении всего периода ежегодно в среднем число кандидатов и докторов наук увеличивается на 3% (рис. 1).

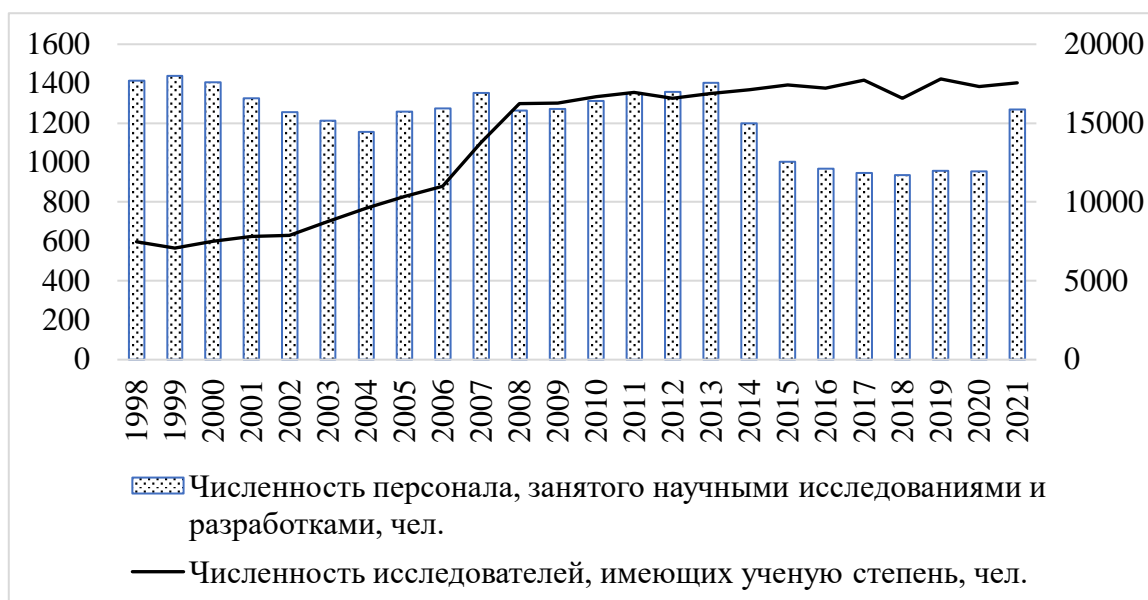


Рис. 1. Численность персонала, занятого научными исследованиями и разработками и исследователей, имеющих ученую степень за 1998-2021 гг. по Ростовской области, чел. (составлено автором по данным [5])

Увеличение количества ученых непосредственно сказывается на объеме инновационных товаров, работ и услуг. За весь анализируемый период количество таких продуктов увеличилось в 21,4 раза, а ежегодно в среднем наблюдается рост на 53 446 инновационных товара (рис. 2). Существующие тенденции также связаны с увеличением внутренних затрат на научные исследования и разработки. В 2021 г. данный показатель составил 15 559,2 млн. руб., что в 2,33 раза больше, чем в 2010 г. и в 12,4 раза, чем в 1998 г.

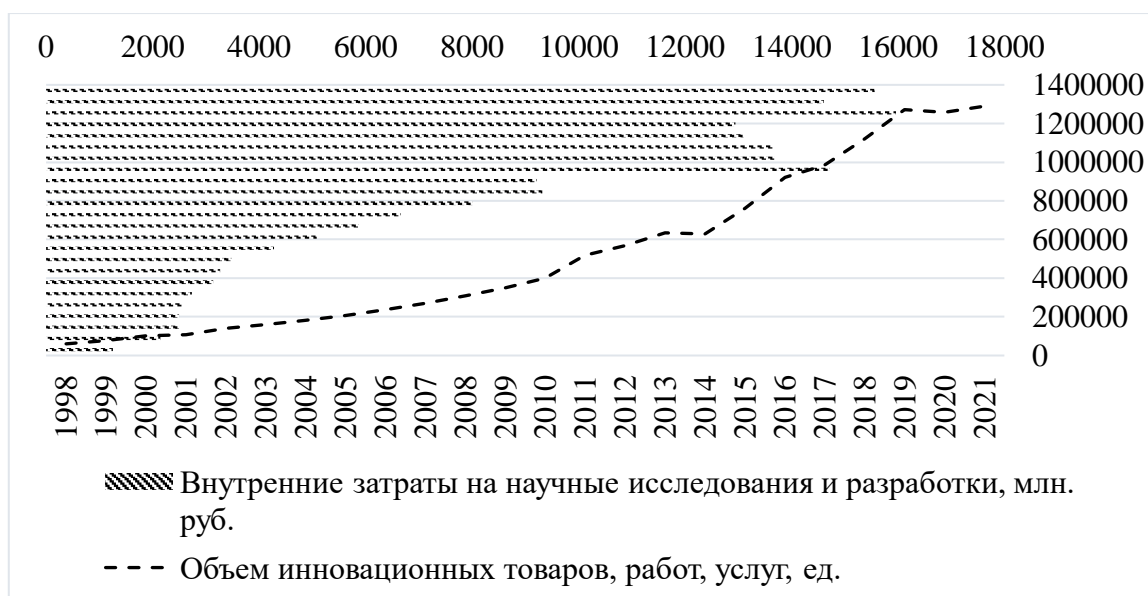


Рис. 2. Показатели финансирования научных работ и количества инновационных продуктов за 1998-2021 гг. по Ростовской области (составлено автором по данным [5])

С увеличением внутренних затрат на научные исследования и разработки наблюдается увеличение количества разработанных и используемых в производстве передовых технологий в 4 и 1,7 раза соответственно. Данные представлены на рис. 3.



Рис. 3. Соотношение разработанных и используемых производственных технологий за 1998-2021 гг. по Ростовской области, ед. (составлено автором по данным [5])

Значительную роль в разработке технологий оказывают студенты и студенческие объединения, принимающие участие в грантовых проектах. В среднем ежегодно количество таких студентов увеличивается на 210 человек, а количество студенческих научных обществ на 17,8% (рис. 4).

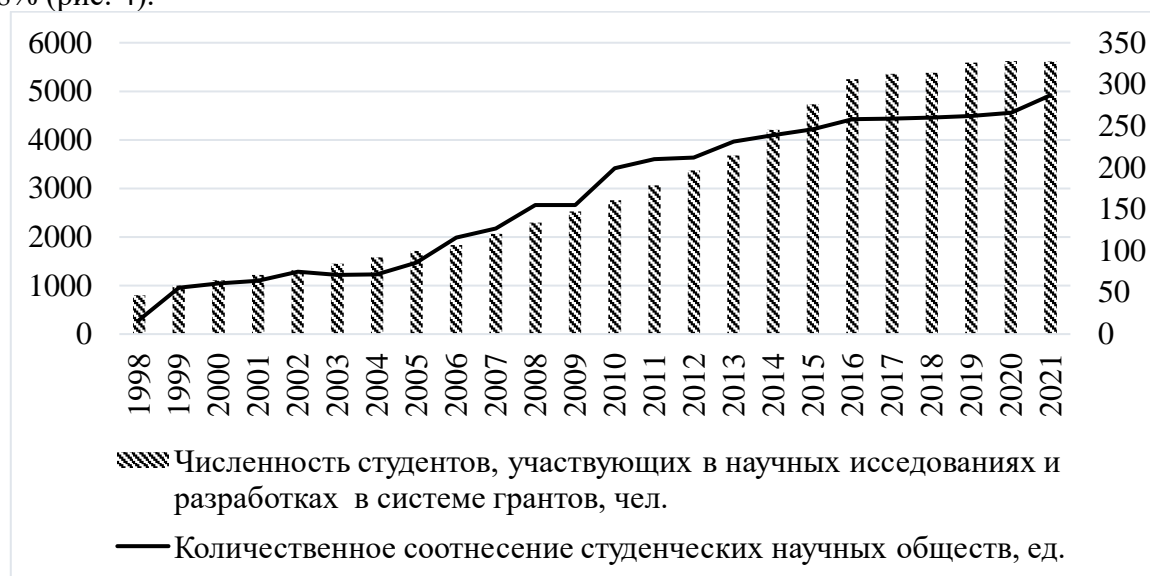


Рис. 4. Динамика студенческих объединений и студентов, участвующих в системе грантов за 1998-2021 гг. по Ростовской области (составлено автором по данным [5])

Как следствие, возрастает доля дипломных проектов, рекомендованных к внедрению. В 2021 г. к внедрению было рекомендовано 388 дипломных проекта, что в 1,8 раза больше, чем в 2010 г. и в 21,3 раза чем в 1998 г. (рис. 5).

Таким образом, на основе полученных результатов исследования, можно утверждать о наличии взаимосвязей между уровнем затрат на научные исследования и разработки, количеством исследователей с ученой степенью, студентов, участвующих в НИР, объемом инновационных продуктов и проектов, на основе которых разработаны и внедрены в производство передовые технологии.

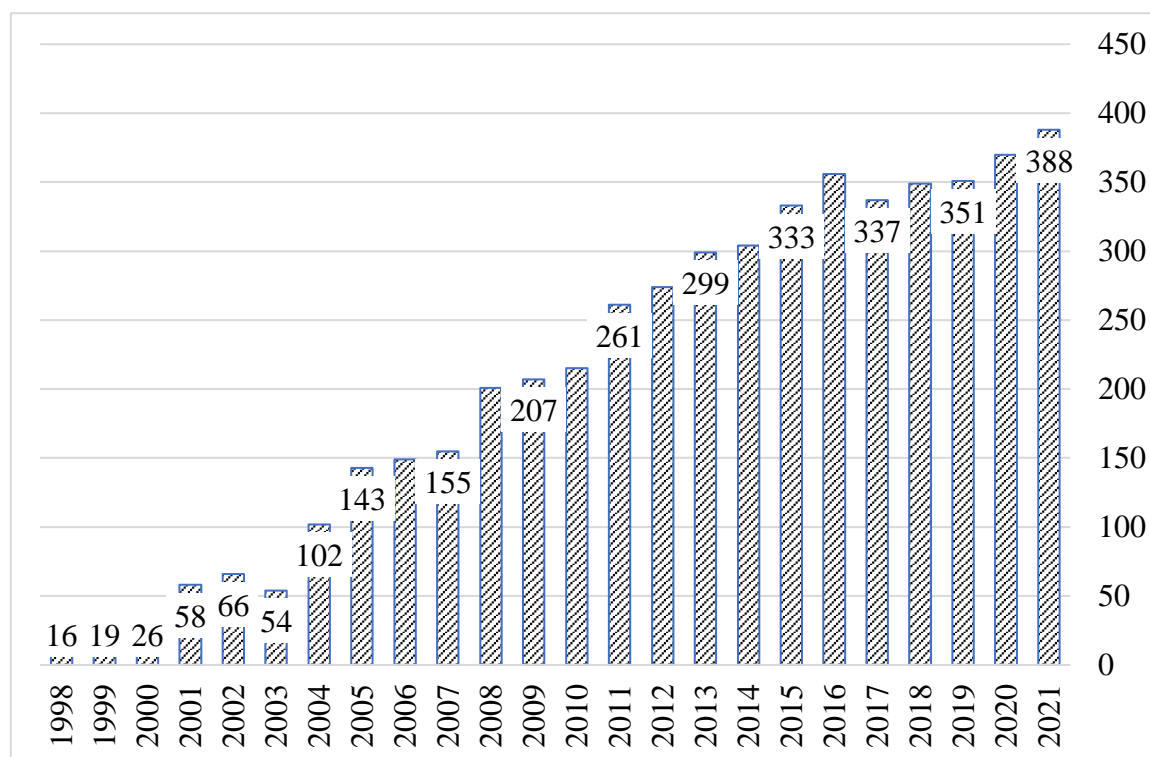


Рис. 5. Количество дипломных проектов, рекомендованных к внедрению за 1998-2021 гг. по Ростовской области, ед. (составлено автором по данным [5])

Исходя из этого, можно предположить о наличии зависимости экономического роста от участников и результатов НИР, в нашем случае зависимости валового регионального продукта (ВРП) Ростовской области ( $Y$ ) от ряда показателей, характеризующих ВРП в Российской Федерации. Среди таких факторов были выделены:

внутренние затраты на научные исследования и разработки ( $X_1$ );

численность студентов, участвующих в научных исследованиях и разработках в системе грантов ( $X_2$ );

численность занятых в экономике, имеющих высшее образование ( $X_3$ ).

Данные факторы были выбраны на основе априорного содержательного анализа. Данные факторы были выбраны на основе априорного содержательного анализа.

В табл. 1 представлены исходные данные для проведения многофакторного корреляционно-регрессионного анализа.

На основании исходных данных, представленных в табл. 1 было построено корреляционное поле, с помощью которого можно будет судить о наличии связи между изучаемыми признаками. Корреляционное поле было построено между результативным признаком ( $Y$ ) и каждым факторным признаком ( $X_1, X_2, X_3$ ).

Таблица 1

Исходные данные для построения регрессионной модели

Период	$Y$ – Валовой региональный продукт (ВРП) (в текущих основных ценах), млн. руб.	$X_1$ – Внутренние затраты на научные исследования и разработки, млн. руб.	$X_2$ – Численность студентов, участвующих в научных исследованиях и разработках в системе грантов, чел.	$X_3$ – Численность занятых в экономике, имеющих высшее образование в процентах к итогу (всего занятых в экономике – 100 %)
1	2	3	4	5
1998г.	37891,8	1259	801	17,6
1999г.	64207,2	2148	1003	17,9

Продолжение таблицы 1

1	2	3	4	5
2000г.	88955	2498	1109	18,5
2001г.	118762,5	2501	1215	19,1
2002г.	140773,3	2543,04	1321	19,7
2003г.	171849	2741,04	1450	19,7
2004г.	221167,4	3138,04	1579	19,7
2005г.	263051,5	3264,04	1708	20,4
2006г.	340012,5	3490,04	1837	21,7
2007г.	450434,7	4284,63	2066	22,9
2008г.	576125,7	5079,22	2295	23,7
2009г.	555917,1	5873,81	2524	23,9
2010г.	659667,4	6668,4	2753	24,1
2011г.	765967,2	8005,4	3061	24,6
2012г.	843560,3	9319,7	3369	25,9
2013г.	917689,1	9216,4	3677	26
2014г.	1007759	14722,6	4203	26,3
2015г.	1189144	13682,2	4729	26,8
2016г.	1375107	13663,8	5255	27,1
2017г.	1441723	13102,3	5361	27,1
2018г.	1548223	12944,3	5380	28,6
2019г.	1636018	15960,6	5590	28,8
2020г.	1692407	14614,3	5623	29
2021г.	1950841	15559,2	5612	29,3

Для анализа зависимости между отобранными факторами, а также для проверки наличия мультиколлениарности ( $x_1$  и  $x_j$  ( $i \neq j$ ;  $i, j = \overline{1, m}$ )) они не должны быть связаны между собой ни функциональной (мультипликативной или аддитивной), ни тесной корреляционной связью, т.е.  $x_i \neq x_1 \cdot x_2 \cdot \dots \cdot x_k$  или  $x_i \neq x_1 + x_2 + \dots + x_k$ ,  $k \in \overline{1, m}$ ; или  $|r_{x_i x_j}| \leq 0$ ), в выбранном признаковом пространстве в автоматическом режиме ППП Excel была построена матрица парных коэффициентов корреляции (таб. 2).

Таблица 2

**Матрица парных коэффициентов корреляции (разработано автором)**

	Y	X <sub>1</sub>	X <sub>2</sub>	X <sub>3</sub>
Y	1			
X <sub>1</sub>	0,97	1		
X <sub>2</sub>	0,99	0,98	1	
X <sub>3</sub>	0,96	0,95	0,97	1

Проведя анализ матрицы парных коэффициентов можно сделать вывод, что между значением ВРП (Y) и внутренними затратами на научные исследования и разработки (0,97) существует весьма высокая прямая связь; между значением ВРА (Y) и численностью студентов, участвующих в научных исследованиях и разработках в системе грантов (0,99) – весьма высокая прямая зависимость; между значением ВРП (Y) и численностью занятых в экономике, имеющих высшее образование (0,96) – весьма высокая прямая зависимость (согласно шкале Чеддока).

Для проверки статистической однородности показателей рассчитываются коэффициенты вариации. Коэффициент вариации рассчитывается по следующей формуле [6]:



$$V = \frac{\sigma}{\bar{x}} * 100 \quad (1)$$

где  $\bar{x}$  – среднее значение признака в совокупности;  
 $\sigma$  – среднее квадратическое отклонение:

$$\sigma = \sqrt{S} \quad (2)$$

где S – дисперсия:

$$\sigma = \frac{\sum(x-\bar{x})^2}{n} \quad (3)$$

Данные для расчета коэффициента вариации и показатель коэффициента вариации представлены в таблице табл. 3.

Таблица 3

**Описательная статистика (разработано автором)**

Показатели	max	min	среднее	S	$\sigma$	V
Y	1 950 841,00	37 891,80	752 385,55	3,603E+11	600 246,12	79,78
X <sub>1</sub>	15 960,60	1 259,00	7 761,63	26 905 5505,67	5 187,06	66,83
X <sub>2</sub>	5 623,00	801,00	3 063,38	3 007 751,46	1 734,29	56,61
X <sub>3</sub>	29,30	17,60	23,68	14,90	3,86	16,30

Расчеты показали, что по всем показателям Y, X<sub>1</sub> и X<sub>2</sub> коэффициент вариации не превышает 33%, а значит, их значения соответствуют критерию статистической однородности.

Рассчитаем линейную, степенную, квадратическую и гиперболическую модели регрессии. По сочетанию формальных критериев выберем оптимальный вариант (табл. 4).

Таблица 4

**Формальные критерии аппроксимации регрессионных моделей (разработано автором)**

Модели	Формальные критерии аппроксимации			ВРП
	Относительная ошибка	Кэф. детерминации (R <sup>2</sup> )	Критерий Фишера	
<b>Линейная модель</b>				
$\bar{y} = 682\,177,05 - 16,2 * x_1 + 343,5 * x_2 + 448,04 * x_3$	20,45	0,98	310,02	156 604 989 815,90
<b>Степенная модель</b>				
$\bar{y} = -5,3 * X_1^{-0,2} * X_2^{1,1} * X_3^{3,8}$	<b>1,10</b>	0,97	249,10	<b>0,10</b>
<b>Квадратическая модель</b>				
$\bar{y} = -488\,200,26 - 0,0003X_1^2 + 0,03X_2^2 + 1\,569,50X_3^2$	8,83	<b>0,99</b>	<b>721,95</b>	67 810 691 963,17
<b>Гиперболическая модель</b>				
$\bar{y} = 5\,925\,732,87 - 70\,757\,134,45 \frac{1}{X_1} - 1\,567\,405\,194,39 \frac{1}{X_2} - 135\,942\,296,59 \frac{1}{X_3}$	53,94	0,89	54,69	444 413 112 377,4

Как видно, по соотношению статистических критериев аппроксимации наиболее оптимальной моделью сложившейся зависимости соответствует степенная функция.

Множественные коэффициенты корреляции и детерминации оценивают тесноту связи всех факторов, которые включены в регрессию, на изменение резульативного признака.

По степенной зависимости  $R=0,99$ , а  $R^2 = 0,97$ , что свидетельствует о высокой зависимости ВРП от трех факторных признаков, т.е. 97% изменения ВРП обусловлено изменением одновременно от внутренних затрат на научные исследования и разработки, численности студентов, участвующих в научных исследованиях и разработках в системе грантов, численности занятых в экономике, имеющих высшее образование.

Для того чтобы подтвердить, что полученные оценки носят объективный характер и их с определенной вероятностью можно распространить на аналогичную генеральную совокупность проведем проверку статистической достоверности и точности степенной регрессии, а также статистической достоверности показателей тесноты связи.

Статистическая достоверность уравнения проверяется с помощью F-критерия или критерия Фишера-Снедекора [132]:

$$F_p = \frac{\Sigma(y-\bar{y})^2 - \Sigma(y-\bar{y}_{x_i})^2}{\Sigma(y-\bar{y}_{x_i})^2} * \frac{n-m}{m-1} = 249,10 \quad (4)$$

По таблице F - критерия находим теоретическое значение критерия:  $F_{табл}$ , при заданном уровне статистической достоверности ( $\alpha$ ) и числам степеней свободы:

$$V_1=m, V_2=n-m-1 \quad (5)$$

где  $m$  – количество факторов,  $n$  – число наблюдений

Тогда, если  $F_{расч} \geq F_{табл}$ , то уравнение связи является статистически достоверным.

$$F_a = \left\{ \begin{array}{l} a = 0,05 \\ V_1 = 2 \\ V_2 = 20 \end{array} \right\} = 3,49.$$

$$249,10 > 3,49.$$

С вероятностью 0,95 можно утверждать, что степенная регрессионная модель статистически достоверна, т.е. объективно отражает сложившиеся зависимости между анализируемыми показателями.

Статистическая точность модели оценивается относительной ошибкой аппроксимации ( $\epsilon_{отн.}$ ) [6]:

$$\epsilon_{отн} = \left( \sum \frac{|y - \bar{y}_x|}{y} \right) : n \cdot 100 \quad (6)$$

Если  $\epsilon_{отн} \leq 15\%$ , то полученное уравнение связи считается статистически точным, т.е. достаточно хорошо отображает изучаемую зависимость.

$$\epsilon_{отн} = \frac{0,264}{24} * 100 = 1,10\%.$$

Таким образом, степенная регрессионная зависимость статистически точная.

Статистическая достоверность показателей тесноты связи проверяется с помощью t-критерия.

Таким образом, все статистические характеристики отвечают критериям статистической точности и достоверности, что свидетельствует об объективности и адекватности оценок зависимостей, полученных по многофакторному уравнению регрессии.

Важным условием повышения экономического роста государства является прогнозирование изменений в экономической, социальной и других сферах жизнедеятельности.

Прогнозирование – это очень важный элемент практически любой сферы деятельности. Целью любого прогнозирования является выявление текущей тенденции, и определение предполагаемого результата в отношении изучаемого объекта на определенный момент времени в будущем.

Произведем прогнозирование факторов на 4 года в перед с помощью экстраполяционного метода. Полученные результаты представлены. Полученные результаты представлены в табл.5.

Таблица 5

**Прогнозная оценка ВРП в период на 2022–2025 гг.**

Модель	F <sub>рас</sub>	Коэффициент т детерминации	ε <sub>отн</sub> , %	прогноз на			
				2022	2023	2024	2025
X <sub>1</sub> – внутренние затраты на научные исследования и разработки							
$\hat{y}_t=1033,8+703,63t$	32,2	0,92	44,47	18 624,55	19 328,18	20 031,81	18 624,55
X <sub>2</sub> – численность студентов, участвующих в научных исследованиях и разработках в системе грантов							
$\hat{y}_t=59.52+240.31t$	251,9	0,96	14.56	6 067.27	6 307.58	6 547.89	6 788.20
X <sub>3</sub> – численность занятых в экономике, имеющих высшее образование							
$\hat{y}_t=16,913+0,5417t$	671,2	0,98	1.52	30.46	30,99	31,53	32,08

Для построения прогноза ВРП в полученное уравнение модели экономического роста подставляются рассчитанные точки прогноза факторов:

На 2022 г.:

$$\bar{y} = e^{-5,287} * 18\ 624,55^{-0,225} * 6\ 067,27^{1,076} * 30,46^{3,763} = 2\ 484\ 732,91.$$

На 2023 г.:

$$\bar{y} = e^{-5,287} * 19\ 328,18^{-0,225} * 6\ 307,58^{1,076} * 31,00^{3,763} = 2\ 745\ 461,75.$$

На 2024 г.:

$$\bar{y} = e^{-5,287} * 20\ 031,81^{-0,225} * 6\ 547,89^{1,076} * 31,54^{3,763} = 3\ 026\ 236,74.$$

На 2025 г.:

$$\bar{y} = e^{-5,287} * 18\ 624,55^{-0,225} * 6\ 788,20^{1,076} * 32,08^{3,763} = 3\ 409\ 631,92.$$

Доверительные интервалы прогноза с учетом 2-х погрешностей, связанных с выбором формы уравнения регрессии и оценки ее параметров, определяются по соотношению (табл. 2.17):

$$[\bar{y}_{x_i, n+L} \pm t_a S_{\bar{y}_{x_i}}] \quad (9)$$

где  $\bar{y}_{x_i, n+L}$  – точечный прогноз на (n+L) год;  
 $t_a$  – критерий Стьюдента;  $t_a \left\{ \begin{matrix} a = 0,05 \\ V = 8 \end{matrix} \right\} = 2,07$ .

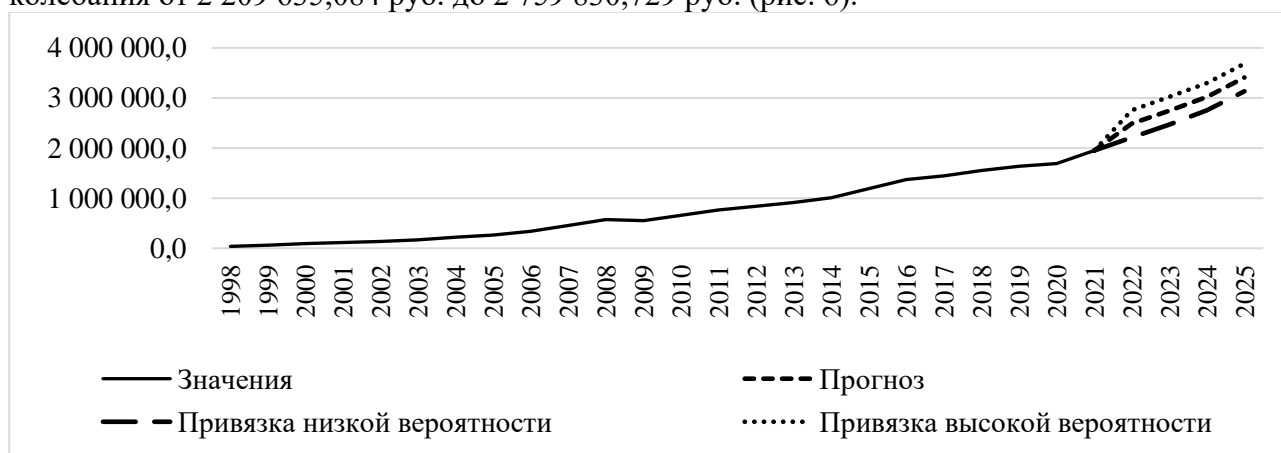
$$S_{\bar{y}_{x_i}} = \sqrt{\frac{\sum(y - \bar{y}_{x_i})^2}{10 - 2 - 1}} = 5,6 \quad (10)$$

Таблица 6

**Прогнозные значения ВРП на 2022-2025**

Год прогноза	Период упреждения	Прогнозные значения			
		ВРП, млн. руб	$t_a S_{\bar{y}_{x_i}}$	Доверительный интервал	
				Нижняя граница	Верхняя граница
2022	25	2 484 732,907	275 097,8	2 209 635,084	2 759 830,729
2023	26	2 745 461,752		2 470 363,930	3 020 559,575
2024	27	3 026 236,738		2 751 138,915	3 301 334,560
2025	28	3 409 631,920		3 134 534,097	3 684 729,742

Результаты прогнозирования, представленные в табл. 6, показывают, что при сложившейся в среднем за 1998-2021 гг. зависимости между ВРП и выбранными факторами, а также при сохранении закономерности их изменения ВРП в 2022 г. может составить 2 484 732,907 руб. При этом с вероятностью 0,95 можно допустить возможные границы его колебания от 2 209 635,084 руб. до 2 759 830,729 руб. (рис. 6).



**Рис.6. Прогнозные значения ВРП на 2022-2025 гг. млрд. руб. (разработано автором)**

Необходимо отметить, что по данным РБК ВРП Ростовской области в 2023 г. оценивается в 2 400 000, 000 руб., а прогнозные значения ВВП на 2022 г. по выбранной модели находились в границах 2 470 363,930 руб. до 3 020 559,575 руб. что подтверждает статистическую точность и достоверность выбранной модели.

Таким образом можно сделать вывод, что зависимость между ВВП и выбранными факторами лучше всего отражает степенная модель регрессии. Составленный прогноз на 2022-2025 гг. показывает увеличение ВВП при сложившихся тенденциях.

Полученные результаты позволяют определить, что научно-исследовательская деятельность влияет на экономическое развитие территории за счет инноваций и инновационных методов управления. Следовательно, можно предположить, что в ДНР необходим комплексный подход для развития территории за счет привлечения в реальный

сектор экономики науки. Этому будет способствовать региональная поддержка научно-исследовательской сферы, образования и ученых как приоритетных ресурсов экономического роста в условиях военных действий и ограничений.

#### **СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ**

1. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Донецкой Народной Республике : офиц. сайт. – URL: <https://80.rosstat.gov.ru/> / (дата обращения: 01.10.2024). – Текст : электронный.
2. Министерство образования и науки Донецкой Народной Республики : офиц. сайт – URL: <http://mondnr.ru/> (дата обращения: 03.10.2024). – Текст : электронный.
3. Министерство экономического развития Донецкой Народной Республики : офиц. сайт. – URL: [https://mer.govdnr.ru/index.php?option=com\\_content&view=article&id=8&Itemid=110](https://mer.govdnr.ru/index.php?option=com_content&view=article&id=8&Itemid=110) (дата обращения: 04.09.2024). – Текст : электронный.
4. Официальный сайт Республиканского Центра Занятости Донецкой Народной Республики. – URL: <https://rcz-dnr.ru/> (дата обращения: 01.10.2024). – Текст : электронный.
5. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Ростовской области: офиц. сайт. – URL: [https://61.rosstat.gov.ru/storage/mediabank/наука-2022\\_сайт.pdf](https://61.rosstat.gov.ru/storage/mediabank/наука-2022_сайт.pdf) / (дата обращения: 01.10.2024). – Текст : электронный.
6. Фишера-Снедекора распределение (F-распределение) – URL: [https://science.fandom.com/ru/wiki/Фишера-Снедекора\\_распределение\\_\(F-распределение\)](https://science.fandom.com/ru/wiki/Фишера-Снедекора_распределение_(F-распределение)) (дата обращения: 20.09.2024). – Текст : электронный.

#### **REFERENCES**

1. The territorial body of the Federal State Statistics Service for the Donetsk People's Republic : ofic. website. – URL: <https://80.rosstat.gov.ru/> / (date of access: 01.10.2024). – Text : electronic.
2. Ministry of Education and Science of the Donetsk People's Republic : ofic. website URL: <http://mondnr.ru/> / (date of access: 03.10.2024). – Text : electronic.
3. Ministry of Economic Development of the Donetsk People's Republic : ofic. website. – URL: [https://mer.govdnr.ru/index.php?option=com\\_content&view=article&id=8&Itemid=110](https://mer.govdnr.ru/index.php?option=com_content&view=article&id=8&Itemid=110) (date of application: 04.09.2024). – Text : electronic.
4. The official website of the Republican Employment Center of the Donetsk People's Republic. – URL: <https://rcz-dnr.ru/> / (date of access: 01.10.2024). – Text : electronic.
5. The territorial body of the Federal State Statistics Service for the Rostov region: ofic. website. – URL: [https://61.rosstat.gov.ru/storage/mediabank/наука-2022\\_сайт.pdf](https://61.rosstat.gov.ru/storage/mediabank/наука-2022_сайт.pdf) / (date of access: 01.10.2024). – Text : electronic.
6. Fischer-Snedekor distribution (F-distribution) – URL: [https://science.fandom.com/ru/wiki/Фишера-Снедекора\\_распределение\\_\(F-redefinition\)](https://science.fandom.com/ru/wiki/Фишера-Снедекора_распределение_(F-redefinition)) (date of issue: 09/20/2024). – Text : electronic.

*Статья поступила в редакцию: 10.10.2024*

*Информация об авторе*

**Дегтярева Анастасия Александровна** – к.э.н., ФГБОУ ВО «ДонГУ», [a.torba.dongu@mail.ru](mailto:a.torba.dongu@mail.ru)

*Information about the author*

**Degtyareva Anastasia Alexandrovna** – Candidate of Economics, DonGU, [a.torba.dongu@mail.ru](mailto:a.torba.dongu@mail.ru)

УДК 330.8

DOI 10.5281/zenodo.14181550

## БИХЕВИОРАЛЬНЫЙ ПОДХОД К ИЗУЧЕНИЮ ПОВЕДЕНИЯ ПОТРЕБИТЕЛЯ В МИКРОЭКОНОМИКЕ

*Хорошева А.С.*

**Аннотация.** В статье раскрываются особенности бихевиоральной экономики и ее необходимости внедрения ее достижений в курс микроэкономики. В условиях современного рынка, характеризующегося стремительными изменениями и насыщенностью разнообразными товарами и брендами, традиционные методы изучения потребительского поведения всё чаще демонстрируют свои ограничения. Стандартные инструменты, которые используют представители неоклассического направления микроэкономики, менее пригодны для глубокого анализа сложных, многослойных предпочтений современных потребителей. Степень неопределенности, связанная с интуитивными и эмоциональными аспектами покупательских решений, требует разработки и внедрения новых методик, обеспечивающих более полное и точное понимание потребительских мотиваций.

**Ключевые слова:** потребительский выбор, поведенческая экономика, бихевиоризм, рациональность, иррациональность, импринтинг, эффект якоря, фрейминг эффект.

## A BEHAVIORAL APPROACH TO THE STUDY OF CONSUMER BEHAVIOR IN MICROECONOMICS

*Khorosheva A.S.*

**Abstract.** The article reveals the features of behavioral economics and its need to introduce its achievements into the course of microeconomics. In the conditions of the modern market, characterized by rapid changes and saturation with a variety of goods and brands, traditional methods of studying consumer behavior are increasingly showing their limitations. The standard tools used by representatives of the neoclassical microeconomics are less suitable for in-depth analysis of complex, multi-layered preferences of modern consumers. The degree of uncertainty associated with the intuitive and emotional aspects of purchasing decisions requires the development and implementation of new techniques that provide a more complete and accurate understanding of consumer motivations.

**Keywords:** consumer choice, behavioral economics, behaviorism, rationality, irrationality, imprinting, anchor effect, framing effect.

Ускоренное развитие науки и техники позволяет, используя междисциплинарный подход, внедрять достижения НТП в области социологии, математики, психологии, нейробиологии, в исследование особенностей поведения потребителей в условиях неопределенности. Результатом такого симбиоза стало возникновение таких направлений экономической теории, как экспериментальная экономика, поведенческая (бихевиориальная) экономика и нейроэкономика.

Актуальность темы поведенческой экономики обусловлена необходимостью более глубокого понимания человеческого поведения в современных экономических условиях, в которых традиционные модели рациональности часто оказываются недостаточно эффективными для объяснения разнообразия действий экономических агентов. Исторической основой поведенческой экономики является работа Даниэля Канемана [1], который обратил внимание на важность учета психологических факторов в экономической науке. Отход от предположения строгой рациональности позволяет предложить более комплексные модели анализа поведения потребителей и помогает выявлять иррациональные мотивы, которые до сих пор оставались вне поля зрения экономистов.

Однако, как известно, еще А. Смит в 1759 г. опубликовал свой труд «Теория нравственных чувств», в которой он объяснял необходимость быть богатым не материальными причинами, а желанием получить внимание, похвалу и в результате их прийти к определенным выгодам. Как писал Смит: «Причина, которая движет человеком в стремлении улучшить собственное положение, повысить социальный статус, состоит в том, чтобы обратить на себя внимание, вызвать одобрение, похвалу, сочувствие с целью удовлетворения своих экономических интересов» [2]. Следовательно, уже в 18 веке существовало понимание, что на потребительский выбор, помимо стремления к рациональному поведению, влияют еще и психологические факторы.

Тем не менее, с появлением маржинализма в 1870-1890-х гг., объяснение стратегии поведения потребителя обрело рациональный характер. Значимым стало привнесение маржиналистами в экономическую теорию таких категорий как ценность, предельная полезность, рыночное равновесие и др. Они легли в основу традиционного курса микроэкономики, на долгие годы сформировав представления о человеке, как существе рациональном, который стремится максимизировать свою выгоду в условиях ограниченных ресурсов.

С развитием психологии и бихевиоризма (поведенческих теорий), все больше ученых стало приходиться к выводу, что поведение человека на рынке скорее иррациональное и потребитель в процессе осуществления выбора подвергается влиянию различных факторов, как внешних, так и внутренних.

Основные различия традиционного и поведенческого подходов к анализу поведения потребителей можно охарактеризовать через составляющие их методологии (таблица 1).

Таблица 1

**Различия в составляющих методологии традиционного и поведенческого подходов к изучению и анализу поведения потребителя (составлено автором)**

<b>Составляющие методологии</b>	<b>Традиционный подход</b>	<b>Поведенческий подход</b>
<b>Цель</b>	Анализ воздействия цен и ресурсов на рациональных агентов и равновесие	Выявление закономерностей влияния психологических и социальных факторов на экономическое поведение
<b>Ключевые категории</b>	Предельная полезность, равновесие рынка, спрос и предложение	Эмоции, предвзятости, ограниченная рациональность и социальное влияние
<b>Инструменты анализа</b>	Математические модели, статистика, оптимизация	Психологические эксперименты, анкетирование и эмпирические исследования
<b>Человек как объект анализа</b>	Рациональный агент, который максимизирует полезность. В повседневной жизни люди вычисляют ценность всех вариантов выбора и следуют наиболее оптимальному пути действий.	Люди не всегда рациональны. Такие факторы, как эмоции или предвзятость, глубоко укоренились в непредсказуемой природе человека и проявляются в процессе принятия решений.

Необходимо отметить, что объектом исследования в поведенческой экономике выступают различные аспекты экономического поведения, включая потребление, сбережения и инвестиции, а также управление рисками. Основная задача поведенческой экономики заключается в выявлении и объяснении отклонений от рационального поведения, что позволяет создавать более точные и релевантные модели экономического анализа, приспособленные к реалиям современной жизни.

Вопреки опасениям приверженцев неоклассического направления экономики, поведенческая экономика не стремится заменить традиционные экономические теории, а дополняет их, расширяя их предсказательные возможности. Этот подход предлагает комплексное понимание экономического поведения, которое учитывает как рациональные, так и эмоциональные и когнитивные аспекты. Поведенческая экономика заслуженно занимает ключевое место в современной науке, открывая новые горизонты как для теоретического осмысления, так и для практического применения в области экономического анализа и разработки экономической политики.

Поведенческая экономика, как новое направление научной мысли, стремится соединить психологические и экономические исследования для более глубокого понимания человеческого поведения в экономической среде. Как было выше отмечено, основоположником поведенческой экономики считается Даниэль Канеман, который включил данные психологических исследований в экономическую науку, особенно в области суждений человека и принятия решений в условиях неопределенности [1]. Такая интеграция с психологией позволила лучше учитывать поведенческие аспекты, которые традиционные экономические модели упускают из виду.

Помимо Д. Канемана вопросам потребительского поведения уделяли внимание такие знаменитые ученые как Г. Саймон [3], А. Тверски [1], Р. Талер [4] и др.[2] В таблице 2 дана характеристика основных достижений пионеров поведенческой экономики.

Таблица 2

**Основные труды и достижения основателей поведенческой экономики**

Автор (годы жизни): основные труды в области экономики	Основные достижения
<p><b>Г. Саймон</b> (1916-2001): «Административное поведение» (1947); «Модели человека» (1957); «Модели ограниченной рациональности» (1982); «Стандартный метод» (1997)</p>	<p>-лауреат Нобелевской премии по экономике 1978 года; -ввел концепцию "ограниченной рациональности"; -исследовал когнитивные процессы и моделировал человеческое мышление; -разработал теорию ограниченной рациональности;</p>
<p><b>Д. Канеман</b> (1934-2024), <b>А. Тверски</b> (1937 – 1996): «Перспективная теория: анализ решений при риске» (1979); «Когнитивные иллюзии в суждениях и принятии решений» (1974); «Представительность и доступность: два эвристических правила для суждений» (1972); «Ошибки в оценке вероятностей» (1972); «Потеря, риск и принятие решений» (1984); «Рациональный выбор в условиях неопределенности» (1974); «Фрейминг эффекты в принятии решений» (1981); «Когнитивная психология и принятие решений» (1982)</p>	<p>- разработали перспективную теорию. Она стала основой поведенческой экономики и получила Нобелевскую премию по экономике в 2002 году; - ввели в научный оборот концепцию когнитивных искажений; - представили две эвристики, используемые людьми для принятия решений: эвристика представительности и эвристика доступности; - доказали, как люди неправильно оценивают вероятности событий, что приводит к систематическим ошибкам в принятии решений; - предложили альтернативный классической экономической теории подход, основанный на ограниченной рациональности; - внесли в научный оборот понятие «фрейминг эффект».</p>



Продолжение таблицы 2

<p><b>Р. Талер</b> (1945 – наст. время): «Представительность и доступность: два эвристических правила для суждений» (1972); «Ошибки в оценке вероятностей» (1972); «Потеря, риск и принятие решений» (1984); «Когнитивные иллюзии в суждениях и принятии решений» (1974); «Перспективная теория: анализ решений при риске» (1979); «Выбор и благополучие» (1991), «Экономика поведенческая» (2000); «Толчок: как сделать правильный выбор легким» (2008); «Нерациональное поведение: как люди думают, чувствуют и принимают решения» (2015)</p>	<p>- нобелевский лауреат 2017 г.; -одним из первых применил принципы когнитивной психологии к экономическим решениям; - предложил концепцию «ментальных счетов»; - выявил эффект «потери-неприятности»; - описал концепцию «толчка»; -разработал «эвристику ограниченной рациональности»;</p>
---	---

Герберт Саймон, выдающийся американский экономист и политолог, оставил неизгладимый след в научной мысли XX века. Его работы охватывают широкий спектр тем, от экономической теории до международных отношений, но центральное место занимает его вклад в развитие теории игр.

Саймон был пионером в области применения математических моделей к анализу сложных социальных систем. Он показал, что рациональность индивидов не всегда приводит к оптимальному результату для общества в целом. В своей работе «Административное поведение» Саймон утверждал, что решения, принимаемые людьми в реальных ситуациях, часто ограничены доступной информацией и когнитивными способностями [5].

Внеся значительный вклад в теорию игр, Саймон показал, как рациональные агенты могут взаимодействовать друг с другом в условиях неопределенности. Его работы по теории организаций и менеджмента также оказали глубокое влияние на развитие управленческой науки. Саймон подчеркивал важность адаптации и самоорганизации в сложных системах.

Труд Герберта Саймона был признан многими престижными наградами, включая Нобелевскую премию по экономике в 1978 году. Его работы продолжают вдохновлять исследователей во всем мире, стимулируя развитие новых подходов к пониманию поведения людей и функционирования социальных систем.

Наследие Саймона – это не просто набор теорий и моделей, но и философия, которая ставит под сомнение догмы рационального выбора и подчеркивает важность контекста, ограниченной рациональности и адаптивности в сложных системах.

Новаторская работа Даниэля Канемана и Амоса Тверски произвела революцию в понимании процесса принятия решений человеком. Их совместные исследования, длившиеся десятилетиями, выявили глубокие предубеждения, которые систематически влияют на суждения и выбор, часто уводя их в сторону от рационального поведения. экономики.

Наиболее влиятельный вклад Канемана и Тверски - теория перспектив. Опубликованная в 1979 году, эта теория объяснила, почему люди часто делают, казалось бы, иррациональный выбор, сталкиваясь с риском и неопределенностью. Они продемонстрировали, что люди, как правило, более чувствительны к потенциальным потерям, чем к выгодам, что приводит к поведению, не склонному к риску, когда сталкиваются с потенциальными выгодами, и поведению, стремящемуся к риску, когда сталкиваются с потенциальными потерями [1].

Более того, их исследование выявило силу эффектов фрейминга. Способ представления информации может существенно влиять на потребительский выбор, даже если лежащие в его

основе варианты остаются неизменными. Это подчеркнуло уязвимость человеческого суждения к когнитивным сокращениям и эмоциональным предубеждениям.

Их работа не ограничивалась теоретическими построениями. Канеман и Тверски провели многочисленные эксперименты, тщательно демонстрируя эти предубеждения в реальных сценариях. Их выводы имели далеко идущие последствия в различных областях, от финансов и маркетинга до государственной политики и здравоохранения.

Влияние работ Канемана и Тверски продолжает ощущаться и сегодня. Их идеи стали фундаментальными для понимания процесса принятия решений, напоминая о том, что люди не всегда являются теми рациональными существами, какими стремятся быть. Признавая когнитивные ограничения, потребитель может стремиться к более осознанному выбору, ведущему к лучшим индивидуальным и общественным результатам.

Одним из ярких проявлений поведенческой экономики является переосмысление потребительского поведения. Интеграция поведенческих принципов объясняет феномены, которые выходят за рамки рационального выбора, такие как предпочтение потребителями экологически чистых продуктов и использование возобновляемых источников энергии. Интересным является феномен "эффекта обладания", при котором люди переоценивают свои вещи, просто потому что они принадлежат им, демонстрирует, как иррациональные факторы могут менять экономическую динамику.

Первооткрывателем эффекта владения Р. Талер [4]. Когда он был студентом экономического факультета Рочестерского университета, он заметил, что профессор Р. Розетт, обладающий коллекцией хороших вин, покупал их на аукционах не дороже чем за 35 долларов за бутылку. Однако продать их он был не готов даже за 100 долларов. Это поведение профессора расходится с теорией традиционной экономической теории, которая полагает, что любой человек, который продает свой товар, ориентируется на его оценку и профессор должен был продать бутылку вину за любую цену, которая будет выше обозначенной им.

Минимальная продажная цена и максимальная цена для покупки должны совпадать, но на деле между ними оказался большой разрыв в 65 долларов. Такая разница объясняется неприятием потерь: негативные эмоции из-за расставания с бутылкой из собственной коллекции перевешивают радость от покупки новой.

Талер пришел к выводу, что продажа имущества воспринимается как потеря. В отличие от этого, покупка воспринимается как приобретение. Нежелание продавца признавать потерю заставляет его или её просить немного больше, чем готовы дать потенциальные покупатели. Ученый применял эффект владения, приводя в пример поведение инвесторов, которые, чтобы избежать риска, отказываются от прибыльных продаж акций.

Подобный эффект можно наблюдать на рынке недвижимости, когда владельцы объектов при продаже зачастую устанавливают цену гораздо выше рыночной. Это объясняется желанием нивелировать чувство, возникающее при вероятной потере имущества, при этом понимая, что это возможно повысит риск не продать имущество.

Эти примеры подтверждают, что экономическое поведение определяется не только расчётами, но и интуицией, эмоциями и социальными нормами, что делает поведенческую экономику важным инструментом для анализа современных экономических реальностей. В то время как традиционная модель рационального выбора, основываясь на предположении о том, что потребители и производители всегда принимают решения в рамках максимизации пользы и прибыли, часто не принимает во внимание эмоциональные и социальные факторы, влияющие на выбор.

Признание значимости психологических факторов в экономическом поведении обозначает важный шаг в направлении критики и переосмысления традиционных моделей рационального выбора.

В процессе своего развития поведенческая экономика привлекала все больше ученых: экономистов, психологов, нейробиологов. Так, одним из знаменитых исследователей бихевиористических теорий стал Дэн Ариели (1967 – наст. время) [6], который отметил себя благодаря применению своих достижений в маркетинге и бизнесе. Одним из самых важных

достижений Ариэли является его вклад в развитие теории "предопределенного выбора". Он показал, что люди склонны выбирать варианты, которые им предлагаются по умолчанию, даже если они не являются оптимальными. Эта теория нашла широкое применение в различных областях, от здравоохранения и финансов до образования и маркетинга.

Ариэли также провел важные исследования в области "иррационального поведения". Он показал, что люди часто принимают решения, которые противоречат их собственным интересам, под воздействием эмоций, предвзятости и других когнитивных искажений. Его работы помогли понять, почему люди склонны к импульсивным покупкам, почему они откладывают важные дела на потом и почему они попадаются на уловки маркетологов.

Гэри Беккер (1913-2014), американский экономист и лауреат Нобелевской премии по экономике 2002 года, оставил неизгладимый след в области экономической науки. Его новаторские идеи и исследования оказали существенное влияние на понимание рыночной экономики и социальной политики.

Одним из главных достижений Беккера является развитие теории человеческого капитала. В своих работах он показал, что инвестиции в образование, здоровье и другие формы "человеческого капитала" аналогичны инвестициям в физический капитал, приводя к росту производительности и благосостояния. Эта теория помогла понять важность образования и здравоохранения для экономического развития [7].

Беккер также внес значительный вклад в теорию дискриминации. Он показал, что дискриминация может быть рациональным экономическим поведением, если она приводит к снижению издержек или увеличению прибыли. Это открытие вызвало ожесточенные дебаты и заставило общество пересмотреть свои взгляды на дискриминацию.

Кроме того, Беккер провел глубокие исследования в области демографии, семейной экономики и криминологии. Он изучал влияние экономических факторов на брак, рождаемость, преступность и другие социальные явления. Его работы помогли понять сложные взаимосвязи между экономикой и обществом.

Вклад Гэри Беккера в экономическую науку огромен. Его работы расширили границы экономической теории, заставили переосмыслить многие социально-экономические проблемы и оказали влияние на разработку государственной политики.

Одним из ярких проявлений поведенческой экономики является переосмысление потребительского поведения. Интеграция поведенческих принципов объясняет феномены, которые выходят за рамки рационального выбора, такие как предпочтение потребителями экологически чистых продуктов и использование возобновляемых источников энергии. Интересным является феномен "эффекта обладания", при котором люди переоценивают свои вещи, просто потому что они принадлежат им, демонстрирует, как иррациональные факторы могут менять экономическую динамику.

Особое внимание в поведенческой экономике уделяется аспектам, связанным с интуитивными решениями и когнитивными искажениями, такими как эффект якоря или ошибка выжившего [4]. Эти феномены подчеркивают, что интуиция и эмоции оказываются столь же важны, как и логика, в процессе принятия решений. Современные исследования в этой области позволяют более полно понять, как факторы, такие как неудовлетворенность текущей ситуацией или краткосрочные желания, могут влиять на долгосрочные финансовые решения индивидуума. Такие исследования имеют ключевое значение для формирования более эффективной экономической политики.

Интеграция поведенческих принципов в микроэкономические модели способствует глубокому пониманию поведенческих реакций потребителей и их последствий для рыночных структур. Переосмысление потребительского поведения в этой парадигме дает новые инструменты для анализа рынка, особенно в условиях, когда традиционные теории не могут дать полных ответов, предполагая, что потребители всегда делают рациональный выбор в целях максимальной пользы. Реальное же поведение часто подчиняется иным законам, таким как социальное влияние и предпочтение немедленных удовольствий. Это подтверждает, что поведенческая экономика не только бросает вызов традиционным моделям, но и активно

взаимодействует с ними для разработки более точных экономических предсказаний и стратегий.

Поведенческая экономика, являясь важной вехой в развитии экономической науки, демонстрирует необходимость пересмотра традиционных понятий рациональности в экономическом поведении. Основная часть работы представила аргументацию того, что психологические факторы играют значительную роль в экономическом выборе, предоставляя новый инструментарий для анализа потребительского поведения и экономической деятельности в условиях неопределенности. Признание значимости таких факторов позволяет глубже понимать механизмы экономических решений, что открывает возможности для пересмотра существующих моделей и предсказательных методов.

Если подходить к исследованию поведенческой экономики с точки зрения методологии, то различия между ней и неоклассической теорией практически не заметны. Действительно, бихевиористическое направление призвано развивать традиционный подход, дополняя его результатами эмпирической аналитики. До сих пор не сложилось единого мнения среди ученых по поводу того, какой должна быть поведенческая экономическая теория, чтобы она разумно и логически объясняла поведение потребителя в различных условиях.

Например, Р. Талер утверждал, что экономисты могут посмотреть на поведение потребителя и со стороны экономики, т.е. с точки зрения стимулов, интересов, ценности и со стороны психологии, т.е. учитывая восприятия и суждения. Таким образом формируется предсказание того, как изменится поведение при изменении условий принятия решений [4].

В исследовании подчеркивается, что подходы поведенческой экономики имеют потенциал для улучшения предсказательных возможностей классических экономических теорий. Наиболее заметные примеры её влияния наблюдаются в изменении интерпретации потребительского поведения, где традиционные модели часто не способны учесть эмоциональные и социальные аспекты, такие как предпочтение экологически чистых продуктов. Поведенческая экономика не стремится заменить устоявшиеся теории, а напротив, дополняет их, помогая объяснить экономическую динамику через призму интуиции, эмоций и когнитивных искажений.

Важность исследуемой темы заключается не только в её теоретическом, но и практическом значении, позволяя компаниям принимать обоснованные решения в условиях цифровой трансформации. Будущие исследования могут быть сосредоточены на развитии технологий, углубляющих понимание эмоциональных и подсознательных процессов, влияющих на поведение потребителей. Такой подход может способствовать разработке ещё более ориентированных на потребности стратегий, обеспечивающих устойчивый рост и адаптация компаний в условиях динамически изменяющегося рынка.

Одним из главных достижений поведенческой экономики является разработка концепции "поведенческих аномалий", которые отклоняются от предсказаний стандартной экономической теории. К ним относятся эффект привязанности, боязнь потерь, фрейминг эффект и другие. Изучение этих аномалий позволило улучшить понимание, почему люди ведут себя иррационально в определенных ситуациях, таких как инвестиционные решения, выбор страховок или поведение на рынке труда.

Поведенческая экономика внесла значительный вклад в разработку политики государственного регулирования. Она помогла понять, как незначительные изменения условий выбора могут стимулировать желаемое поведение, не ограничивая свободу выбора. Например, автоматическое зачисление людей в пенсионные фонды увеличивает уровень сбережений, а информация о калорийности блюд в меню ресторанов способствует более здоровому питанию.

Кроме того, достижения поведенческой экономики применяются в различных областях, таких как маркетинг, реклама и дизайн. Понимание психологических факторов, влияющих на принятие решений, позволяет компаниям разрабатывать более эффективные стратегии продвижения товаров и услуг.

Несмотря на значительные успехи, поведенческая экономика всё ещё находится в стадии развития. Дальнейшие исследования необходимы для более глубокого понимания

сложных взаимодействий между когнитивными процессами, социальными факторами и экономическим поведением. Тем не менее, уже сейчас очевидно, что поведенческая экономика представляет собой мощный инструмент для анализа и прогнозирования экономических явлений, а также для разработки эффективных политических решений.

#### СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Канеман Д, Тверски А. Теория перспектив: анализ принятия решений в условиях риска [Текст] / Д. Канеман, А. Тверски // Экономика и математические методы. — 2015. — № 1, том 51. — С. 3-25.
2. Хорошева А. С. Предпосылки возникновения нейроэкономического подхода к теории потребительского выбора [Текст] / А. С. Хорошева // Новое в экономической кибернетике. — 2024. — № 3. — С. 168-178.
3. Simon H.A. A Behavioral Model of Rational Choice // Quarterly Journal of Economics, February 1955, v.69, p.99–118.
4. Талер Р. Новая поведенческая экономика / Р. Талер; [перевод с английского А.В. Прохоровой]. — Москва: Эксмо, 2024. — 576 с.
5. Simon, Herbert A. 1947 [1997]. Administrative Behavior, 4th edn. New York: Free Press.
6. Д. Ариели Предсказуемая иррациональность: скрытые силы, определяющие наши решения [Текст] / Дэн Ариели – 2019: ООО «Альпина Паблишер» — 411 с.
7. Гэри С. Беккер Человеческое поведение. Экономический подход [Текст] / Гэри С. Беккер — . — Москва: ГУ ВШЭ, 2003 — 647 с.

#### REFERENCES

1. Kaneman D, Tverski A. Teoriia perspektiv: analiz priniatiia reshenii v usloviakh riska [Tekst] / D. Kaneman, A. Tverski // Ekonomika i matematicheskie metody. — 2015. — № 1, tom 51. — S. 3-25.
2. Khorosheva A. S. Predposylki vozniknoveniia neuroekonomicheskogo podkhoda k teorii potrebitel'skogo vybora [Tekst] / A. S. KHorosheva // Novoe v ekonomicheskoi kibernetike. — 2024. — № 3. — 168-178 с.
3. Simon H.A. A Behavioral Model of Rational Choice // Quarterly Journal of Economics, February 1955, v.69, p.99–118.
4. Taler R. Novaia povedencheskaia ekonomika / R. Taler; [perevod s angliiskogo A.V. Prokhorovoi]. — Moskva: Eksmo, 2024. — 576 p.
5. Simon, Herbert A. 1947 [1997]. Administrative Behavior, 4th edn. New York: Free Press.
6. D. Arieli Predskazuemaia irratsional'nost': skrytye sily, opredeliaiushchie nashi resheniia [Tekst] / Den Arieli – 2019: ООО «Al'pina Pablisher» — 411 с.
7. Geri S. Bekker Chelovecheskoe povedenie. Ekonomicheskii podkhod [Tekst] / Geri S. Bekker — . — Moskva: GU VSHE, 2003 — 647 с.

*Статья поступила в редакцию: 02.09.2024*

#### *Информация об авторе*

**Хорошева Анна Сергеевна** – к.э.н., доцент кафедры экономической теории ФГБОУ ВО «Донецкий государственный университет», askhorosheva.dongu@mail.ru

#### *Information about the author*

**Khorosheva Anna Sergeevna** – Candidate of Economics, Associate Professor of economic theory, Donetsk State University, askhorosheva.dongu@mail.ru

## Финансы

УДК 368.9.06

DOI 10.5281/zenodo.14181844

### МЕДИЦИНСКОЕ СТРАХОВАНИЕ В СИСТЕМЕ СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ НАСЕЛЕНИЯ

*Алексеевко Н.В., Карпова Е.И., Гаврильченко Н.А.*

**Аннотация.** Данная статья посвящена практике организации медицинского страхования в Российской Федерации, проблемам и перспективам его развития на современном этапе. Рассмотрены модели финансирования системы здравоохранения.

**Ключевые слова:** медицинское страхование, социальная защита, медицинская помощь, здравоохранение.

### MEDICAL INSURANCE IN THE SOCIAL PROTECTION SYSTEM OF THE POPULATION

*Alekseenko N.V., Karpova E.I., Gavrilchenko N.A.*

**Abstract.** This article is devoted to the practice of organizing medical insurance in the Russian Federation, the problems and prospects of its development at the present stage. The models of financing the healthcare system are considered

**Keywords:** medical insurance, social protection, medical care, healthcare.

**Введение.** Важнейшее стороной социальной защиты населения является обеспечение доступности медицинской помощи. В этой сфере адекватным рыночной экономике методом финансирования является медицинское страхование.

Система обязательного медицинского страхования, гарантируя всем гражданам Российской Федерации равные возможности в получении медицинской помощи (предоставляемой за счет средств ОМС в объеме и на условиях, соответствующих программе ОМС), через свою финансовую политику способна также в некоторой степени оказывать влияние на уровень здоровья населения.

Значительный вклад в разработку вопросов развития социальной защиты, социального и обязательного медицинского страхования внесли: В.С.Андреев, Л.В.Аникеева, Е.И.Астрахан, В.А.Ачаркан, С.М.Березин, В.Н.Бобков, Н.А.Волгин, Н.Н.Гриценко, В.В.Дрошнев, М.Л.Захаров, С.В.Кадомцева, П.Л.Каминский, С.В.Калашников, Р.П.Колосова, Ю.П.Кокин, Л.А.Костин, В.В.Куликов, М.С. Ланцев, В.И. Плакся, В.В.Пешехонов, Б.В.Ракитский, Л.С.Ржаницына, Н.М.Римашевская, В.Д.Роик, Н.И.Сидоров, Л.П.Якушев, Р.А.Яковлев, С.Ю.Янова.

В то же время ряд важных аспектов, касающихся развития медицинского страхования в России исследован все еще недостаточно, что в конечном итоге отражается на эффективности функционирования всей системы социальной защиты.

**Основная часть.** Медицинское страхование представляет собой систему общественного здравоохранения, экономическую основу которой составляет финансирование из специальных страховых фондов. Величину страхового фонда и его необходимый резерв рассчитывают на основе вероятности наступления, так называемого рискованного случая заболевания.

В части 1 статьи 41 Конституции РФ сказано, что каждый имеет право на охрану

здоровья и медицинскую помощь. Медицинская помощь в государственных и муниципальных учреждениях здравоохранения оказывается гражданам бесплатно за счет средств соответствующего бюджета, страховых взносов, других поступлений.

Цель медицинского страхования - гарантировать гражданам при возникновении страхового случая получение медицинской помощи за счет накопления средств и финансировать профилактические мероприятия.

Медицинское страхование по формам организации осуществляется в двух видах: обязательном и добровольном. Основные различия обязательного и добровольного медицинского страхования приведены в таблице 1.

Таблица 1

**Основные различия обязательного и добровольного медицинского страхования**

№	Обязательное медицинское страхование (ОМС)	Добровольное медицинское страхование (ДМС)
1	Некоммерческое	Коммерческое
2	Один из видов социального страхования	Один из видов личного страхования
3	Всеобщее массовое	Индивидуальное или групповое
4	Регламентируется Федеральным законом «Об обязательном медицинском страховании в Российской Федерации» от 29.11.2010 N 326-ФЗ (посл. ред.)	Регламентируются гл. 48 «Гражданского кодекса РФ (часть вторая)» от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 01.07.2021, с изм. от 08.07.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2022), Законом РФ «Об организации страхового дела в Российской Федерации» от 27.11.1992 № 4015-1 (посл.ред.), подзаконными нормативными актами. В настоящее время в РФ нет специального закона, посвященного ДМС. Согласно ст. 927 ГК РФ договор личного страхования, к которому относится и ДМС, является публичным договором.
5	Осуществляется государственными или контролируруемыми государством органами	Осуществляется страховыми организациями различных форм собственности
6	Правила страхования определяются государством	Правила страхования определяются страховыми организациями
7	При наступлении страхового случая – субсидиарная ответственность	При наступлении страхового случая – возмещение суммы страхового взноса

Рассматривая медицинское страхование как институт социальной защиты целесообразно обозначить сильные и слабые стороны данного вида защиты населения.

Система медицинского страхования дает отрасли ряд преимуществ:

- расширение финансовых возможностей за счет активного привлечения внебюджетных ресурсов, прежде всего средств хозрасчетных предприятий;
- децентрализация управлений лечебно-профилактической деятельности путем передачи субъектам Федерации и территориям основных прав по созданию и использованию фондов обязательного медицинского страхования;
- повышение эффективности применения хозяйственной самостоятельности объектов социально-медицинского комплекса;
- создание предпосылок для перехода к рынку медицинских услуг при сохранении их преимущественной бесплатности для социально незащищенных слоев населения;
- усиление социальной и экономической ответственности персонала медучреждений за

результаты своей работы;

- создание материальной заинтересованности граждан и предприятий в улучшении условий труда и оздоровлении образа жизни, природоохранной деятельности, снижении заболеваемости за счет проведения комплекса мер по ее профилактике.

В основе медицинского страхования лежит организация сети страховых организаций, осуществляющих страховую деятельность путем заключения договоров о страховании. Экономическая категория страхования отличается замкнутой (солидарной) раскладкой ущерба в пространстве и времени, возвратностью нетто-платежей за тарифный период. Оно обладает рисковой, предупредительной и сберегательной функциями. Страховой фонд имеет строго целевое назначение, связанное с возмещением ущерба от болезни. Спектр применения резервного фонда значительно шире, и этот фонд используется временно. Страховой фонд действует непрерывно, а резервный, как правило, в течение года.

В начале 90-х годов российское здравоохранение встало перед необходимостью коренных преобразований во всех сферах деятельности. В основу этих преобразований лег принцип перехода к системе медицинского страхования. Смысл введения системы медицинского страхования в России в новых экономических условиях заключается в следующем:

- осуществлении демонополизации и децентрализации управления системой здравоохранения. Главенство государственной администрации на всех уровнях порождает монопольную структуру, которая руководит и производством и потреблением медицинских услуг. Монополия пренебрегает интересами потребителя, попирает права человека. Поэтому, главной мерой предупреждения возрождения монопольной системы является разделение администраций, осуществляющих кредитование производителей медицинских товаров и услуг, и посредников, обслуживающих потребителя, а также граждан, покупающих эти медицинские товары и услуги;

- постепенной передаче сферы управления лечебным делом (первого элемента здравоохранения, способного перейти на внебюджетное финансирование) нарождающемуся частному сектору. Государственное здравоохранение должно сохранять за собой контроль за состоянием медицинской помощи принятыми в мировой практике методами экономического регулирования текущей деятельности и контроля за ходом реформ в указанной сфере. Это осуществляется путем создания целевых фондов, финансируемых программ, а также введением регулирующих льгот или санкций;

- ускорении самоорганизации равноправных участников (субъектов медицинского страхования) цивилизованных рыночных отношений в деле оказания населению качественной медицинской помощи: самостоятельно хозяйствующих производителей услуг, посредников, выражающих интересы застрахованных и полноправных организованных потребителей. Полезность посредничества - арбитражной деятельности страховых или иных организаций оценивается способностью грамотно представлять интересы сторон, содействовать заключению справедливых договоров и сделок, установлению рациональных нормативов, систем контроля качества и прочих элементов самоуправления;

- изменении хозяйственно-управленческой роли государственных органов и властей всех уровней в вопросах предоставления населению лечебно-профилактической помощи. Государственное руководство должно свестись к контролю за балансом сил и возможностей субъектов медицинского страхования с целью не допустить диктата одних над другими.

В первую очередь, медицинское страхование призвано устранить унаследованное от государственной монополии игнорирование интересов гражданина-потребителя медицинских услуг;

- высвобождении сил государственной медицинской администрации и имеющихся бюджетных средств здравоохранения всех уровней власти для осуществления деятельности, заключающейся в выработке и осуществлении политики массовых мер, направленных на повышение уровня общественного здоровья, увеличение средней продолжительности и качества жизни населения.



Однако в ходе начавшейся перестройки бюджетные ассигнования на здравоохранение были сокращены в больших размерах, чем собираемая сумма страховых взносов. Тем самым, в финансовом смысле переход на медицинское страхование во главу угла поставил проблему выбора приоритетов инвестиций в здравоохранение. Произошедшее перемещение финансирования в более выгодную лечебную сферу вызвало сужение деятельности в области профилактики заболеваний населения. Вместе с тем, выход из демографического кризиса, согласно мировому опыту, зависит в первую очередь от инвестиций в профилактические программы и в гораздо меньшей степени - от вложений в лечебный сектор. Представителями медицинских услуг реформа воспринята в целом положительно, и это нетрудно понять: изменение источников финансирования носит пока что чисто формальный характер. Для всех руководителей, которых реформа распределила между бюджетом здравоохранения и бюджетами ОМС в рамках базовой программы страхования поменялись только сроки поступления авансов, порядок ведения новой отчетности по проведенным затратам. При этом повысилась четкость поступления средств по договорам, возникли штрафные санкции за нарушение сроков финансирования, стороны научились оперировать тарифными соглашениями, выпиской счетов-фактур, почувствовали зависимость между количеством проделанной работы и суммой зарабатываемых средств.

Однако, больших сдвигов в повышении престижа организации, ее финансовых, ресурсных и кадровых возможностей реформа пока не вызвала. Представляют серьезную угрозу будущему рост задолженностей и неплатежей, которые лихорадят нормально работающие медицинские службы, в общем зависящие от нестабильности ситуации со сбором средств территориальными фондами обязательного медицинского страхования, а также от задержки отчислений за неработающих групп населения местными органами власти.

Ограничение финансовых возможностей государства, вызванное общим замедлением темпов роста производства, при нарастании бюджетного дефицита сделало невозможным обеспечение необходимых расходов на здравоохранение только за счет государственных фондов. Стал насущным переход к новой системе организации здравоохранения. Более того, назрела необходимость радикальных качественных перемен в рамках самой этой системы. Система здравоохранения в России нуждалась, прежде всего, в антимонопольных мерах, децентрализации и разгосударствлении. Все это заставило приступить к кардинальным преобразованиям отрасли; в противном случае нарастала социальная напряженность, так как медицинские учреждения не удовлетворяли потребности населения.

В 2021 году в городах России с населением от 100 тыс. чел. объем сектора ОМС составил 854,2 млн. приемов, что на 19% превысило значение 2020 году. Росту числа приемов способствовала реализация отложенного спроса после жестких ограничений 2020 года. На фоне высокой заболеваемости в госсекторе проводилось большое число лабораторных исследований на выявление коронавируса и антител к нему. Росту числа приемов способствовала также массовая вакцинация. В течение 2021 года возобновилась диспансеризация, которая была приостановлена в период карантинных ограничений. Кроме того, программа диспансеризации была расширена и включала обследование пациентов, перенесших коронавирусную инфекцию. В первую очередь на обследования приглашались пациенты с хроническими заболеваниями. Наибольшее количество медицинских приемов по полисам ОМС было проведено в Москве (163,9 млн. по итогам 2021 года), Санкт-Петербурге (70,4млн.), Нижнем Новгороде (15,3млн.), Новосибирске (14,5 млн.) и Екатеринбурге (13,2 млн.).

В 2022 году западные санкции привели к колебаниям курса рубля, удорожанию кредитов, трудностям с логистикой и взаиморасчетами при закупках импортного медоборудования. Перечисленные неблагоприятные факторы уже вызвали существенное удорожание медицинских приемов. В результате, клиенты с доходами ниже среднего стали полностью или частично отказываться от платных услуг и перешли на обслуживание по ОМС.

Таким образом, объем медицинской помощи по программе госгарантий продолжил рост. В ближайшие годы существенное влияние на рост числа проведенных медицинских

приемов в секторе ОМС будет оказывать пандемия и ее последствия: вакцинация и ревакцинация против COVID-19, массовая диспансеризация россиян (в том числе переболевших коронавирусом), реабилитация переболевших коронавирусом за счет средств ОМС.

Как известно, РФ является социальным государством, одной из основных задач которого выступает обеспечение гражданина качественным, а также бесплатным здравоохранением. Поэтому необходимо постоянно совершенствовать данный институт, чтобы он отвечал реалиям нового времени.

Стоит сказать о том, что самым первым законом в данной отрасли был Закон РФ от 28.06.1991 № 1499-1 «О медицинском страховании граждан в РФ» от 28 июня 1991 года. Он действовал до 1 января 2011 года и на смену ему пришел Федеральный Закон от 29.11.2010 N 326-ФЗ «Об обязательном медицинском страховании в Российской Федерации» (с изменениями).

Данный Федеральный закон значительно обновил законодательную базу в сфере обязательного медицинского страхования, однако, не смотря на все изменения, до сих пор существует ряд проблем. Основной проблемой, которая присутствует на всем пути развития ОМС, является недостаточность финансирования. Среди причин можно выделить то, что на сегодняшний день в законодательных нормах отсутствуют положения по регулированию размеров финансирования на региональных уровнях.

Также, отмечается, что финансирование медицинских организаций происходит по остаточному принципу.

Стоит сказать о том, что одной из причин проблем с финансированием является недостаточно проработанная система ДМС.

Во-первых, целесообразно ввести для граждан, которые используют систему ДМС определенные налоговые послабления. Такое положение может быть оправдано тем, что сами организации ДМС направляют средства в систему государственного здравоохранения.

Кроме того, в РФ отсутствует закон, который бы регламентировал деятельность по ДМС. В науке давно высказываются мнения о том, что необходимо законодательно определить место ДМС в системе финансирования здравоохранения.

Во-вторых, многие учреждения здравоохранения пытаются заработать на системе ДМС в противовес оказанию помощи по ОМС.

Соответственно, страдает качество предоставляемых услуг, ведь можно не раз слышать истории о том, когда человек приходит за помощью по ОМС и ему не оказывают ее квалифицированно и тогда он обращается за помощью в платную клинику, где сидит тот же врач, только там он уже ведет себя по-другому.

В большинстве случаев работник, осуществляющий лечение по ОМС не заинтересован в предоставлении таких услуг по причине низкой оплаты труда, которая не соответствует ни занимаемой должности, ни размеру ответственности, которую он ежедневно несет.

В-третьих, сами клиники зачастую тормозят развитие системы по причине нежелания осуществлять и предоставлять сбор и анализ различной статистики. Это помогло бы оптимизировать структуру расчета страховых взносов.

Решением такой проблемы, несомненно, является цифровизация, вопрос о которой давно висит в воздухе. Необходимо создать такую электронную систему органов здравоохранения, которая могла бы работать с большими данными, анализировать работу отдельных учреждений и самих врачей.

К сожалению, многие учреждения до сих пор работают исключительно посредством бумажных журналов, которые могут потеряться или как-то повредиться. Более того, это в принципе пойдет на благо медицины, поскольку бывают ситуации, когда для получения какой-либо консультации не обязательно присутствие самого человека. Например, для закрытия больничного листа, когда во время пандемии коронавируса, ради одной печати выстраивались многочасовые живые очереди.

Еще одной проблемой является тот факт, что со стороны Министерства здравоохранения РФ отсутствует должный контроль за деятельностью учреждений здравоохранения.

Так, в процессе проверки зачастую могут возникнуть ситуации, когда организация бесосновательно либо завысит, либо занизит объем требуемой медицинской помощи.

Возможным вариантом решения данной проблемы может выступать усиление контроля над деятельностью комиссии, которая занимается вопросами финансирования, а также разработкой критериев для распределения объемов медицинской помощи, что еще раз подтверждает несостоятельность нормативной базы в рассматриваемой области. Более того, решение данной проблемы позволит понизить уровень и коррупционных правонарушений.

Еще одной значительной проблемой выступает то, что на сегодняшний день не существует единого кодифицированного нормативного акта, касающегося вопроса института ОМС.

Данный список не является законченным, есть еще достаточно большое количество актов, регулирующих данный вопрос. Их объединение в единый акт позволит не только облегчить работу государственных органов, а также квалифицированных юристов, но и позволит гражданам лучше знать свои права, так как будет отсутствовать необходимость в постоянном поиске нужной информации и ее разборе.

Зачастую на практике права работающих граждан нарушаются, пока сами граждане об этом даже не подозревают. Согласно закону, страхователь имеет право самостоятельно выбрать страховую компанию, с которой он бы хотел работать.

Однако, почти всегда, работодатели не учитывают данный вопрос. Гражданин, по сути, лишается права на ознакомление с предоставляемыми услугами и условиями в том или ином медицинском учреждении, не может выбрать оптимальный вариант лично для себя.

Решением подобной проблемы может быть возложение на работодателя обязанности уведомить работника о возможности выбора и ответственности за выбор медицинского учреждения без учета мнения работника.

Внезапное появление и масштабное распространение коронавирусной инфекции повлияло на весь мир. Аномальная нагрузка на систему здравоохранения сразу выявила ее слабые места:

- неоперативное реагирование системы здравоохранения на ЧС;
- отсутствие единых подходов к обеспечению эпидемнадзора;
- затрудненный обмен медицинским опытом;
- отсутствие достаточных кадровых резервов;
- неготовность фармотрасли к увеличению производственной нагрузки.

При этом медицинские учреждения столкнулись с тем, что пришлось экстренно пересматривать и перестраивать процессы оказания медпомощи, что повлияло в конечном итоге и на финансирование:

- сократились обращения в поликлиники в плановых и профилактических целях;
- стационарная помощь была экстренно переориентирована в первую очередь на лечение инфекционных заболеваний, анестезиологию и реанимацию;
- отдельным медучреждениям пришлось прекратить работу в связи с карантином;
- больницы вынуждены перепрофилировать коечный фонд под лечение больных коронавирусом.

Экстремальные условия, вызванные пандемией, негативно отразились на финансовой стабильности медицинских учреждений. При этом механизмы компенсации финансовых потерь при экономической нестабильности не предусмотрены.

По результатам исследований в пользу действующей финансовой модели ОМС приводятся несколько весомых доводов:

1. финансирование происходит за счет целевых взносов, а значит текущие приоритеты государства распределения бюджета не влияют на стабильность финансирования;

2. финансовое обеспечение по регионам страны выровнено;
  3. независимый выбор поставщика медицинских услуг способствует здоровой конкуренции на рынке;
  4. возможность «миграции» пациентов между регионами (оказание помощи застрахованному лицу за пределами региона постоянного проживания).
- Однако, в современной России, далеко не каждый из этих элементов реально работает. Сравнение двух подходов к финансированию здравоохранения с отражением основных критериев приведено в таблице 2.

Таблица 2

**Сравнение двух подходов к финансированию здравоохранения**

№ п/п	Критерий	Бюджетная модель	Социально - страховая модель
1.	Характер источника финансирования	Нецелевой. Налоговые, неналоговые и безвозмездные поступления в государственный бюджет	Целевой. Взносы работодателей, работников (за рубежом) и государства во внебюджетные фонды ОМС
2.	Охват населения медицинским обслуживанием	Для всего населения	Для застрахованных лиц
3.	Объем медицинского обслуживания (гос. гарантии)	Включает практически все медицинские услуги	Включает только медицинские услуги, определенные в программе ОМС
4.	Механизмы финансового обеспечения медицинской помощи	Бюджетные механизмы финансирования (субсидии, субвенции, доведение лимитов бюджетных обязательств и др.)	Оплата страховой компании по тарифам ОМС за законченный случай лечения по клинико-статическим группам (КСГ), прикрепленное население
5.	Наличие финансовых посредников	Нет. Прямое государственное финансирование поставщиков медицинских услуг	Да. Финансирующей стороной выступают фонды ОМС и/или страховые компании
6.	Получение медицинской помощи за пределами региона постоянного проживания	Да, но с бюрократическим ограничением	Нет, свободный выбор поставщика медицинских услуг
7.	Контроль качества медицинской помощи	Преимущественно органы государственной власти	Преимущественно страховые компании
8.	Характеристика поставщиков медицинских услуг	Преимущество отдается государственным учреждениям здравоохранения	Равноправное участие государственных и частных организаций здравоохранения

Как видно у бюджетной модели финансирования немало преимуществ, Впрочем, и страховая система может работать эффективно.

Сейчас в процессе реформы здравоохранения активно внедряется пациентоориентированный подход, проекты вроде «Бережливой поликлиники» и так далее, но прежде всего, необходима модернизация ключевых элементов финансовой модели ОМС:

1. Повышение прозрачности тарифной политики: определение тарифов ОМС следует производить на основе обоснованных нормативных затрат на единицу медицинской услуги и размещать открыто в сети Интернет в едином информационном ресурсе;

2. Разделение финансовых рисков: сверхнормативные затраты на медицинскую помощь должны покрываться в полном объеме за счет перечисляемой из территориальных фондов ОМС (далее - ТФОМС) субсидии. Финансирование дефицита ТФОМС необходимо включить в расходные обязательства РФ или Фонда национального благосостояния и региональных бюджетов в пропорции 50/50.

3. Автоматизация операционных процессов в отрасли: необходимы единые классификаторы медицинских услуг с указанием платности, бесплатности или частичной платности. Это позволит не только исключить конфликтные ситуации и споры по предоставлению услуг на платной основе, но и даст возможность застрахованным гражданам ознакомиться с доступной информацией по ОМС, чего сейчас, к сожалению, не наблюдается.

Можно сказать о том, что действительно, от медицинского страхования зависит жизнь не только отдельного человека, но и благополучие государства. От уровня медицинских услуг повышаются показатели населения страны, что влияет в первую очередь на демографию, а также экономику, поскольку для работы человеку важно быть здоровым. Государственная политика РФ в области здравоохранения должна быть направлена на рост качества и доступности оказываемой медицинской помощи. Видится, что решением проблемы может послужить дополнительное финансирование и серьезный контроль, что вместе позволит решить основные насущные проблемы, с которыми пытаются бороться много лет.

**Заключение.** Таким образом, были выделены проблемы в развитии системы ОМС в России. Для их решения можно предложить следующие направления совершенствования:

- увеличение государственного финансирования здравоохранения через систему обязательного медицинского страхования;
- внедрение механизмов финансового планирования и оплаты медицинской помощи, стимулирующие рост эффективности использования ресурсов в здравоохранении;
- создание устойчивой финансовой основы для оказания населению бесплатной медицинской помощи в рамках обязательного медицинского страхования;
- программа государственных гарантий оказания медицинской помощи населению должна быть бездефицитной;
- усиление государственного регулирования платной медицинской помощи, оказываемой в государственных и муниципальных лечебно-профилактических учреждениях;
- переобучение и повышение квалификации медицинских работников;
- необходимо обязать работодателей и местные органы власти страховые взносы за своих работников;
- необходимо обеспечить рост зарплаты медицинских работников;
- провести анализ обоснованности оптимизации сети лечебных учреждений;
- провести оценку деятельности системы массового обслуживания и обоснованности штрафных санкций, отказов в оплате и разработать единые критерии деятельности экспертов.

Цель государственной политики в области здравоохранения – повышение качества и доступности медицинской помощи, улучшение на этой основе показателей здоровья населения, увеличение продолжительности жизни, снижение смертности. Достижение этой цели предполагает сохранение стратегии приоритетного развития здравоохранения: необходимо провести институциональные преобразования в системе управления и финансирования здравоохранения. В сочетании с дополнительными вложениями это

позволит решить наиболее острые возникающие проблемы. Важно сделать развитие здравоохранения элементом политики борьбы с неравенством, обеспечив надежную защиту граждан от особо значительных расходов в случае серьезных заболеваний. Уровень этой защиты должен стать важнейшим индикатором результативности функционирования отрасли.

#### СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 г.) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 г. № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 г. № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 г. № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 г. № 11-ФКЗ) // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2014. – № 31. – Ст. 4398.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая): федеральный закон от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ (в ред. ФЗ от 03.08.2018 г. №339-ФЗ) // Российская газета. – 1994. – 08.12. – № 238-239.
3. Федеральный закон от 29 ноября 2010 г. № 326-ФЗ (ред. от 06.02.2019 г. № 6-ФЗ) «Об обязательном медицинском страховании в Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 06.02.2019) // Российская газета. – 2010. – 03.12. – № 274.
4. Акимов В. Медицинское страхование как система / В. Акимов. – М., 2012. – 168 с.
5. Вронская М.В. Институт права на охрану здоровья в системе социальной защиты граждан РФ / М.В. Вронская // Социальное и пенсионное право. – 2011. – № 2. – С. 5-9.
6. Герасименко Л.В. Некоторые предпосылки правового статуса страховщика по медицинскому страхованию / Л.В. Герасименко // Общество и право. – 2011. – № 3. – С. 12-18.

#### REFERENCES

1. Konstituciya Rossijskoj Federacii (prinyata vsenarodnym golosovaniem 12.12.1993 g.) (s uchetom popravok, vnesennyh Zakonami RF o popravkah k Konstitucii RF ot 30.12.2008 g. № 6-FKZ, ot 30.12.2008 g. № 7-FKZ, ot 05.02.2014 g. № 2-FKZ, ot 21.07.2014 g. № 11-FKZ) // Sobranie zakonodatel'stva Rossijskoj Federacii. – 2014. – № 31. – St. 4398.
2. Grazhdanskij kodeks Rossijskoj Federacii (chast' pervaya): federal'nyj zakon ot 30 noyabrya 1994 g. № 51-FZ (v red. FZ ot 03.08.2018 g. №339-FZ) // Rossijskaya gazeta. – 1994. – 08.12. – № 238-239.
3. Federal'nyj zakon ot 29 noyabrya 2010 g. № 326-FZ (red. ot 06.02.2019 g. № 6-FZ) «Ob obyazatel'nom medicinskom strahovanii v Rossijskoj Federacii» (s izm. i dop., vstup. v silu s 06.02.2019) // Rossijskaya gazeta. – 2010. – 03.12. – № 274.
4. Akimov V. Medicinskoe strahovanie kak sistema / V. Akimov. – M., 2012. – 168 s.
5. Vronskaya M.V. Institut prava na ohranu zdorov'ya v sisteme social'noj zashchity grazhdan RF / M.V. Vronskaya // Social'noe i pensionnoe pravo. – 2011. – № 2. – S. 5-9.
6. Gerasimenko L.V. Nekotorye predposylki pravovogo statusa strahovshchika po medicinskomu strahovaniyu / L.V. Gerasimenko // Obshchestvo i pravo. – 2011. – № 3. – S. 12-18.

*Статья поступила в редакцию: 14.09.2024*

#### *Информация об авторах*

**Алексеев Н.В.** – к.э.н., доцент ФГБОУ ВО «Донецкий государственный университет»  
**Карпова Е.И.** – к.э.н., доцент ФГБОУ ВО «Донецкий государственный университет»  
**Гаврильченко Н.А.** – магистрант ФГБОУ ВО «Донецкий государственный университет»

#### *Information about the authors*

**Alekseenko N.V.** – Candidate of Economics, Associate Professor, Donetsk State University  
**Karpova E.I.** – Candidate of Economics, Associate Professor, Donetsk State University  
**Gavrilchenko N.A.** – Master's student, Donetsk State University

УДК 351.82.078.3:348.127  
DOI 10.5281/zenodo.14181876

## УЧЕТ БАНКОВСКИХ ОПЕРАЦИЙ: ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ И ВАЖНОСТЬ ДЛЯ ФИНАНСОВОЙ СТАБИЛЬНОСТИ

*Васильева В.В.*

**Аннотация.** В статье обсуждается концепция, цели, правила и техники регистрации банковских действий. Кроме того, акцент делается на особенностях регистрации операций с различными типами банковских предложений и возможностях автоматизации этой процедуры.

**Ключевые слова:** банк, учет, контроль, оценка, операция, кредит, запись.

## ACCOUNTING FOR BANKING TRANSACTIONS: BASIC PRINCIPLES AND IMPORTANCE FOR FINANCIAL STABILITY

*Vasilyeva V.V.*

**Abstract.** The article discusses the concept, goals, rules and techniques of registration of banking activities. In addition, the focus is on the specifics of registering transactions with various types of banking offers and the possibilities of automating this procedure.

**Keywords:** bank, accounting, control, evaluation, operation, loan, record.

**Введение:** мы разберемся в целях, задачах и принципах бухгалтерского учета в банках, рассмотрим основные методы учета банковских операций и изучим особенности работы с различными видами банковских продуктов. Кроме того, мы затронем вопросы автоматизации процессов учета и анализа банковской деятельности.

**Основная часть:** банковский учет – это система регистрации и отражения всех финансовых сделок банка. Он включает запись и анализ операций с деньгами, кредитами, платежами и другими банковскими услугами.

Цели банковского учета:

- Обеспечение точной и полной информации о состоянии банка
- Контроль за соблюдением законов и выполнением операций
- Оценка эффективности работы банка и принятие решений по управлению
- Подготовка отчетов для внутренних и внешних пользователей

Принципы банковского учета:

- Двойная запись: каждая операция записывается как перемещение средств между счетами
- Непрерывность учета: учет операций ведется в реальном времени
- Достоверность и полнота информации: все операции должны записываться правильно и полностью
- Разграничение операций: операции разделяются по видам для удобства анализа и контроля

Банковский учет может проводиться разными методами, например, вручную или с помощью электронных таблиц.

Цель банковского учета – точно и систематически регистрировать все финансовые операции банка и предоставлять информацию о его финансовом состоянии и эффективности работы.

Среди задач банковского учета можно выделить:

- Регистрация и классификация банковских операций: учет должен фиксировать все проведенные банком операции и распределять их по категориям в зависимости от их характера и цели.

- Отслеживание движения денежных средств: учет должен отслеживать поступление и выбытие денежных средств, а также перемещение средств между различными счетами и операциями.

- Определение финансовых результатов: учет должен позволять определять прибыль или убытки, полученные банком от своей деятельности.

- Предоставление информации для принятия решений по управлению: учет должен предоставлять информацию о финансовом положении банка, его активах, обязательствах, доходах и расходах для принятия решений в области управления.

- Обеспечение контроля и анализа: учет должен обеспечивать контроль над финансовыми операциями и анализ финансовых показателей с целью выявления возможных рисков и проблем.

Принципы банковского учета включают в себя следующие основные положения:

- Принцип двойной записи: каждая финансовая операция отражается в учете дважды по дебету одного счета и кредиту другого. Это обеспечивает баланс между активами и обязательствами банка.

- Принцип достоверности и полноты: информация, содержащаяся в учете, должна быть точной и полной. Это требует правильной классификации и оценки финансовых операций, а также своевременного и полного отражения их в учете.

- Принцип оценки: финансовые операции оцениваются по их справедливой стоимости. Активы и обязательства банка оцениваются по рыночным ценам или другим объективным критериям.

- Принцип периодичности: финансовые операции учитываются на периодической основе. Это позволяет анализировать и контролировать финансовую деятельность банка на регулярной основе.

Банковский учет включает в себя несколько видов учета для отслеживания и контроля финансовой деятельности банка:

- Основной учет: регистрация и отражение всех операций с денежными средствами на клиентских и банковских счетах, включая открытие и закрытие счетов, поступление и списание средств, платежи и переводы, начисление процентов и комиссий и прочие банковские операции.

- Вспомогательный учет: детализация и уточнение информации из основного учета с добавлением дополнительных сведений о клиентах, операциях, счетах и прочих аспектах банковской деятельности для более подробного анализа и контроля операций и предоставления более полной информации для принятия управленческих решений.

- Аналитический учет: анализ и контроль финансовых показателей и результатов работы банка с детальным разделением операций по различным параметрам (тип операции, клиент, счет, период, валюта и т.д.) для выявления возможных рисков, проблем и определения направлений оптимизации деятельности банка.

Методы учета банковских операций могут быть разными, в зависимости от особенностей банка и используемой системы учета. Вот некоторые из них:

- Метод двойной записи - основной метод учета банковских операций, основанный на принципе баланса активов и обязательств банка. Каждая операция отражается дважды - на стороне активов и пассивов баланса.

- Кассовый метод используется для учета операций с наличными средствами, учитывает приход, расход и остаток наличных средств.

- Синтетический метод учитывает операции по счетам, объединяющим однотипные операции. Например, счета «Расчеты с клиентами», «Выдача кредитов» и т.п.



- Аналитический метод детализирует информацию синтетического учета по различным параметрам - клиентам, операциям, счетам и т. д.
- Статистический метод используется для сбора и анализа статистических данных о деятельности банка, таких как количество и объем операций, динамика показателей, структура операций и т. п.

Автоматизация учета банковских операций – это использование специального программного обеспечения для упрощения и ускорения процесса учета финансовых операций.

Это позволяет повысить точность и скорость учета, улучшить контроль и анализ данных, обеспечить удобство работы и гибкость настроек, а также сократить затраты на ручной труд.

Примерами автоматизации являются использование специализированных программ, автоматизация ввода данных, анализ больших данных, использование искусственного интеллекта для принятия решений на основе анализа данных.

Анализ и контроль учета банковских операций. Анализ и контроль учета банковских операций являются важными составляющими эффективного управления банком. Они позволяют банку оценить свою финансовую деятельность, выявить возможные риски и проблемы, а также принять меры по их устранению.

Цели анализа и контроля учета банковских операций:

1. Оценка финансового состояния банка: Анализ учета банковских операций позволяет оценить финансовое положение банка, его ликвидность, рентабельность и стабильность. Это позволяет банку принимать обоснованные решения и планировать свою деятельность.

2. Выявление рисков и проблем: Анализ учета банковских операций помогает выявить возможные риски и проблемы, связанные с финансовой деятельностью банка. Это могут быть проблемы с кредитным портфелем, недостаточная ликвидность, неправильное учетное обслуживание и т.д. Выявление таких проблем позволяет банку принять меры по их устранению и предотвратить возможные негативные последствия.

3. Контроль за соблюдением нормативных требований: Анализ учета банковских операций также позволяет контролировать соблюдение банком нормативных требований и правил, установленных регуляторами. Это включает контроль за правильностью учета операций, соблюдение лимитов и ограничений, а также соблюдение требований по отчетности.

Для анализа используются различные методы, такие как анализ финансовых показателей, анализ динамики операций, сравнение с показателями других банков, анализ рисков и контроль за соблюдением законодательства.

Контроль за учетом банковских операций осуществляется путем проверки правильности отражения операций в учете, соответствия учетных данных реальному положению дел, а также контроля за соблюдением лимитов и нормативов.

Кроме того, анализ и контроль учета помогают выявить недостатки в работе банка и принять меры по их устранению, а также оптимизировать процессы и улучшить качество работы банка в целом.

Таблица 1

**Сравнительная таблица учета банковских операций**

Тема	Определение	Свойства
Учет банковских операций	Систематическая фиксация и отражение банковских операций в учетной системе	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Обеспечивает контроль и анализ финансовой деятельности банка</li> <li>• Позволяет отслеживать движение средств и состояние активов и пассивов банка</li> <li>• Служит основой для составления отчетности и планирования банковских операций</li> </ul>

Цель и задачи учета банковских операций	Обеспечение достоверной и полной информации о финансовых операциях банка	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Определение финансового состояния банка</li> <li>• Контроль за исполнением банковских операций</li> <li>• Анализ эффективности деятельности банка</li> </ul>
Основные принципы учета банковских операций	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Принцип двойной записи</li> <li>• Принцип непрерывности учета</li> <li>• Принцип историчности</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Обеспечивают точность и достоверность учетной информации</li> <li>• Позволяют отслеживать изменения в финансовом состоянии банка</li> <li>• Обеспечивают возможность анализа и контроля операций</li> </ul>
Виды учета банковских операций	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Основной учет</li> <li>• Вспомогательный учет</li> <li>• Аналитический учет</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Обеспечивают детализацию и структурирование учетной информации</li> <li>• Позволяют проводить анализ по различным параметрам и категориям операций</li> </ul>
Особенности учета операций с различными видами банковских продуктов	Учет операций с кредитами, депозитами, платежными картами и другими банковскими продуктами	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Требуют специфического подхода к учету и отражению операций</li> <li>• Имеют свои особенности в расчете процентов, комиссий и других платежей</li> </ul>
Методы учета банковских операций	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Метод начисления</li> <li>• Метод фактического движения</li> <li>• Метод смешанного учета</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Определяют способ отражения операций в учете</li> <li>• Учитывают особенности банковских операций и требования законодательства</li> </ul>
Автоматизация учета банковских операций	Применение специализированных программ и систем для учета и обработки банковских операций	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Упрощает и ускоряет процесс учета и обработки операций</li> <li>• Повышает точность и надежность учетной информации</li> <li>• Обеспечивает автоматическую генерацию отчетности и анализ данных</li> </ul>
Анализ и контроль учета банковских операций	Проверка и оценка правильности и полноты учета банковских операций	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Позволяет выявить ошибки и несоответствия в учете</li> <li>• Обеспечивает контроль за исполнением операций и соблюдением правил и нормативов</li> <li>• Позволяет проводить анализ эффективности и рентабельности банковской деятельности</li> </ul>

**Заключение:** учет банковских операций является важной составляющей банковского дела. Он позволяет банкам отслеживать и контролировать свою финансовую деятельность, а также предоставляет информацию для принятия управленческих решений.

Цель учета банковских операций – обеспечить достоверность и полноту информации о финансовых операциях банка. Для этого применяются различные методы и принципы учета, а также автоматизация процесса. Анализ и контроль учета банковских операций позволяют выявлять ошибки и несоответствия, а также принимать меры по их исправлению. Все это способствует эффективному функционированию банка и обеспечению его финансовой устойчивости.

#### СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Банки и небанковские кредитные организации и их операции: Учебник / Под ред. Е.Ф. Жукова, Н.Д. Эриашвили. - М.: Юнити, 2012. - 559 с.
2. Банки и небанковские кредитные организации и их операции: Учебник / Под ред. Жукова Е.Ф.. - М.: Вузовский учебник, 2018. - 319 с.

3. Банки и небанковские кредитные организации и их операции: Учебник / Под ред. Жукова Е.Ф., Эриашвили Н.Д.. - М.: Юнити, 2018. - 128 с.
4. Банк и банковские операции : Учебник / Под ред. Лаврушина О.И.. - М.: КноРус, 2018. - 303 с.
5. Бекултанова Д. А. Управление финансовыми рисками населения в системе потребительского кредитования // Синергия Наук. - 2020. - №. 44. - С. 104-114.
6. Муллинова С. А. Бухгалтерский учет в банках : учеб. пособие / С. А. Муллинова, С. С. Морозкина. - Майкоп, Изд-во Магарин О. Г., 2017. - 224 с.
7. Румянцев И. А. Базовые принципы потребительского кредитования // Аллея науки. - 2018. - Т. 1. - №. 6. - С. 782-793.
8. Статистический бюллетень Банка России [электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.cbr.ru/collection>.
9. Чепик, О. В. Финансы и кредит : учебное пособие / О. В. Чепик, Н. М. Томина, А. А. Романов. - Рязань : Академия ФСИН России, 2019. - 212 с.
10. Корсунова, Н. Н. Развитие дистанционных каналов банковского обслуживания и их влияние на организацию обслуживания корпоративных клиентов в условиях цифровизации финансовой системы / Н. Н. Корсунова // Естественно-гуманитарные исследования. - 2021. - № 33(1). - С. 130-146. - DOI 10.24412/2309-4788-2021-10845. - EDN YYYXMI.
11. Львова, М. И. Стратегия цифровизации банковского регулирования на основе внедрения инструментов SupTech и RegTech / М. И. Львова, Н. Н. Мокеева // Вестник Академии знаний. - 2022. - № 51(4). - С. 417-423. - EDN TSSJBH.
12. Морозкина, С. С. Сравнительная характеристика потребительских кредитов банков / С. С. Морозкина, А. В. Послехова, И. А. Фадеева // Деловой вестник предпринимателя. - 2020. - № 2(2). - С. 67-71. - EDN VVYZJY.
13. Цвырко, А. А. Адаптация банковского бизнеса к современным цифровым трендам / А. А. Цвырко, Н. В. Сухорукова, Т. Н. Иващенко // Естественно-гуманитарные исследования. - 2022. - № 41(3). - С. 372-381. - EDN MCKURA.

## REFERENCES

1. Banki i nebankovskie kreditnye organizacii i ih operacii: Uchebnik / Pod red. E.F. Zhukova, N.D. Eriashvili. - M.: Yuniti, 2012. - 559 с.
2. Banki i nebankovskie kreditnye organizacii i ih operacii: Uchebnik / Pod red. Zhukova E.F.. - M.: Vuzovskij uchebnik, 2018. - 319 с.
3. Banki i nebankovskie kreditnye organizacii i ih operacii: Uchebnik / Pod red. Zhukova E.F., Eriashvili N.D.. - M.: Yuniti, 2018. - 128 с.
4. Bank i bankovskie operacii : Uchebnik / Pod red. Lavrushina O.I.. - M.: KnoRus, 2018. - 303 с.
5. Beksultanova D. A. Upravlenie finansovymi riskami naseleniya v sisteme potrebitel'skogo kreditovaniya // Sinergiya Nauk. - 2020. - №. 44. - S. 104-114.
6. Mullinova S. A. Buhgalterskij uchet v bankah : ucheb. posobie / S. A. Mullinova, S. S. Morozkina. - Majkop, Izd-vo Magarin O. G., 2017. - 224 s.
7. Rumyancev I. A. Bazovye principy potrebitel'skogo kreditovaniya // Alleya nauki. - 2018. - T. 1. - №. 6. - S. 782-793.
8. Statisticheskij byulleten' Banka Rossii [elektronnyj resurs]. - Rezhim dostupa: <http://www.cbr.ru/collection>.
9. Chepik, O. V. Finansy i kredit : uchebnoe posobie / O. V. Chepik, N. M. Tomina, A. A. Romanov. - Ryazan' : Akademiya FSIN Rossii, 2019. - 212 s.
10. Korsunova, N. N. Razvitie distancionnyh kanalov bankovskogo obsluzhivaniya i ih vliyanie na organizaciyu obsluzhivaniya korporativnyh klientov v usloviyah cifrovizacii finansovoj sistemy / N.

N. Korsunova // Estestvenno-gumanitarnye issledovaniya. - 2021. - № 33(1). - S. 130-146. - DOI 10.24412/2309-4788-2021-10845. - EDN YYXYMI.

11. L'vova, M. I. Strategiya cifrovizacii bankovskogo regulirovaniya na osnove vnedreniya instrumentov SupTech i RegTech / M. I. L'vova, N. N. Mokeeva // Vestnik Akademii znaniy. - 2022. - № 51(4). - S. 417-423. - EDN TSSJBH.

12. Morozkina, S. S. Sravnitel'naya harakteristika potrebitel'skih kreditov bankov / S. S. Morozkina, A. V. Posledo-va, I. A. Fadeeva // Delovoj vestnik predprinimatel'ya. - 2020. - № 2(2). - S. 67-71. - EDN VVYZJY.

13. Cvyрко, A. A. Adaptaciya bankovskogo biznesa k sovremennym cifrovym trendam / A. A. Cvyрко, N. V. Suhorukova, T. N. Ivashchenko // Estestvenno-gumanitarnye issledovaniya. - 2022. - № 41(3). - S. 372-381. - EDN MCKURA.

*Статья поступила в редакцию: 05.09.2024*

*Информация об авторах*

**Васильева В.В.** - к.э.н., доцент ФГБОУ ВО «Донецкий государственный университет»,  
vasilevavita464@mail.ru

*Information about the authors*

**Vasilyeva V.V.** – Candidate of Economics, Associate Professor, Donetsk State University,  
vasilevavita464@mail.ru

УДК 338.24.01

DOI 10.5281/zenodo.14181905

## КЛАССИФИКАЦИЯ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ НА КАЖДОЙ СТАДИИ ЕГО ЖИЗНЕННОГО ЦИКЛА

*Егоров П.В., Степанцова Л.А.*

**Аннотация.** В статье предложена классификация видов финансовой устойчивости предприятия, с учетом стадии его жизненного цикла. Определение вида финансовой устойчивости предприятия и учет стадии его жизненного цикла дает возможность предприятию повысить результативность его деятельности, и в конечном итоге предпринять те меры, которые будут способствовать улучшению финансового положения предприятия и предотвращению его банкротства.

**Ключевые слова:** финансовая устойчивость, классификация, управление, эффективность, стадии жизненного цикла предприятия.

## CLASSIFICATION OF FINANCIAL STABILITY OF AN ENTERPRISE AT EACH STAGE OF ITS LIFE CYCLE

*Egorov P.V., Stepanцова L.A.*

**Abstract.** The article proposes a classification of types of financial stability of an enterprise, taking into account the stage of its life cycle. Determining the type of financial stability of an enterprise and taking into account the stage of its life cycle enables the enterprise to improve the effectiveness of its activities, and ultimately take those measures that will contribute to improving the financial position of the enterprise and preventing its bankruptcy.

**Keywords:** financial stability, classification, management, efficiency, stages of the life cycle of an enterprise.

**Введение.** В настоящее время финансовая устойчивость предприятия является одним из наиболее обсуждаемых и актуальных экономических вопросов, которые ставят перед собой ученые. Финансовая устойчивость обеспечивает свободное распоряжение денежными средствами предприятия и путем эффективного их использования способствует бесперебойному процессу производства и реализации продукции.

Для того чтобы обеспечить финансовую безопасность предприятия, иметь возможность противостоять возникающим рискам, опасностям и угрозам, а также нежелательным изменениям структуры предприятия или его ликвидации, необходимо поддерживать финансовую устойчивость и финансовую независимость предприятия.

В этой связи, объективная оценка финансового состояния предприятия, в первую очередь, его финансовой устойчивости, имеет большое значение в рыночной экономике, особенно в кризисные периоды. При этом четкое определение вида финансовой устойчивости предприятия является необходимым условием для разработки адекватной системы показателей и методики ее оценки.

Исследования, посвященные вопросу классификации видов финансовой устойчивости предприятия, нашли свое отражение в трудах множества отечественных ученых и специалистов, в числе которых стоит отметить работы Абрютиной М.С., Рокотянской В.В., Павленкова М., Герасимова А.Н., Смирновой Н., Корчагиной Е.В., Сайфулина Р.С., Емельяновой Е.Ю., Ковалева А.Д., Кирильчук С.П.

В настоящее время существует достаточно большое количество классификаций видов финансовой устойчивости предприятия, что позволяет достаточно глубоко изучить теоретические основы управления финансовой устойчивостью. Однако, несмотря на разнообразие подходов к классификации финансовой устойчивости, предложенных различными учеными, до сих пор недостаточно изучен вопрос классификации видов финансовой устойчивости на каждом этапе жизненного цикла предприятия.

Целью исследования является разработка классификации видов финансовой устойчивости предприятия с учетом каждой стадии его жизненного цикла.

**Основная часть.** В рыночных условиях финансовая устойчивость служит залогом выживаемости и основой стабильного положения предприятия. Если предприятие финансово устойчиво, то оно имеет ряд преимуществ перед другими предприятиями того же профиля, для получения кредитов, привлечения инвестиций, в выборе поставщиков и в подборе квалифицированных кадров. Чем выше финансовая устойчивость предприятия, тем более оно независимо от неожиданного изменения рыночной конъюнктуры и, следовательно, тем меньше риск оказаться на краю банкротства [2].

Эффективное управление финансовой устойчивостью предприятия играет важную роль в рыночной экономике, особенно в период кризиса. При этом четкое определение вида финансовой устойчивости предприятия является обязательной предпосылкой для разработки адекватной системы управления данным процессом.

Так, например, на рисунке 1 [5] проанализируем классификацию видов финансовой устойчивости предприятия, которая наиболее часто встречается в научной литературе.



Рис. 1. Классификация видов финансовой устойчивости предприятия

По времени финансовую устойчивость предлагается классифицировать на: краткосрочную, среднесрочную и долгосрочную.

Краткосрочная финансовая устойчивость заключается в своем проявлении на относительно короткое время. Среднесрочная финансовая устойчивость заключается в своем достижении на определенный период времени, который зависит от возможностей, имеющихся у предприятия, производственного потенциала. Долгосрочная финансовая устойчивость заключается в своем проявлении на протяжении довольно длительного промежутка времени, невзирая на смены жизненного цикла предприятия [6].

По структуре выделяют формальную и конкурентную финансовую устойчивость.

Формальная финансовая устойчивость создается и стимулируется искусственно, государством извне. Конкурентная финансовая устойчивость, напротив, предполагает экономическую эффективность в условиях конкуренции и с учетом возможностей расширенного производства. То есть формальная создается с внешней государственной помощью, а конкурентная формируется самостоятельно предприятием с использованием различных конкурентных преимуществ (новых технологий, эффективного использования ресурсов предприятия и т.д.).

Если выделять финансовую устойчивость по характеру возникновения, то она делится, на фактическую (абсолютную) и нормативную.

Под абсолютной финансовой устойчивостью понимается, фактически достигнутая, в текущем периоде и перспективе финансовая устойчивость, при отсутствии каких-либо отклонений от заданной траектории развития предприятия. Это состояние равновесия, которое сохраняется, несмотря на влияние внешних и внутренних факторов. Нормативная финансовая устойчивость – это научно-обоснованное состояние предприятия, предполагаемое в годовом финансовом плане.

По способам управления выделяют консервативную и прогрессивную финансовую устойчивость предприятия.

Консервативная финансовая устойчивость возникает вследствие осуществления предприятием консервативной политики, при которой все риски сводятся до возможных минимумов, тогда как прогрессивная, в свою очередь, является результатом проведения более совершенной, передовой, политики, проявляющейся в стремлении к конкуренции, завоеванию новых рынков. Прогрессивная финансовая устойчивость характеризуется как рискованная, более агрессивная политика, связанная с освоением новых технологий, рынков и методов управления [1].

С позиции постоянства финансовая устойчивость может быть переменной, постоянной и полной.

Переменная финансовая устойчивость говорит о нестабильной финансовой ситуации на предприятии на протяжении длительного периода времени, в то время как постоянная финансовая устойчивость свидетельствует об обратном - длительном стабильном финансовом состоянии предприятия. Полную финансовую устойчивость характеризует стабильный рост всех показателей.

Исходя, из возможности регулирования выделяют открытую и закрытую финансовую устойчивость.

Соответственно, открытая финансовая устойчивость позволяет менеджерам компании регулировать и преобразовывать показатели эффективности организации. В случае же закрытой финансовой устойчивости такая возможность отсутствует. Таким образом, открытая и закрытая виды финансовой устойчивости подразумевают наличие или отсутствие возможности регулирования и преобразования показателей эффективности деятельности предприятия, с учетом изменяющихся внешних условий.

По функциональному содержанию финансовая устойчивость бывает стратегической, экономической и социальной.

Стратегическая финансовая устойчивость определяет способность создавать, развивать и сохранять длительное время конкурентные преимущества на рынке в условиях ускоряющегося научно-технического прогресса. Экономическая устойчивость связана с преобладающей ролью экономических факторов в достижении стабильности функционирования предприятия, не за счет экстенсивных факторов ее роста, а за счет интенсивных факторов, – широкого использования интеллектуального потенциала. В свою очередь, социальная устойчивость обеспечивает динамичное развитие трудового коллектива предприятия.

Если рассматривать финансовую устойчивость с позиции динамики, то можно выделить ее внешние и внутренние факторы.

К внешним факторам относятся: экономическое регулирование, экспортно-импортная политика, природные факторы, действующее законодательство и другие составляющие. При этом их можно разделить по способу влияния на две основные группы: прямого и косвенного воздействия. К первой группе относят поставщиков, потребителей, трудовые, финансовые, материальные и прочие ресурсы, органы государственной власти и управления, местную администрацию, конкурентов, средства массовой информации. Ко второй группе относят состояние экономики, социально-политические, демографические, культурно-исторические, нормативно-правовые, природные и другие факторы.

Факторы внутренней среды определены условиями, при которых функционирует предприятие. Основные помехи финансовой устойчивости, как правило, заключены в сфере ее деятельности и содержат внутренние расхождения и противоречия по поводу целей, средств их достижения, ресурсов и управления ими.

По характеру признаков можно выделить индивидуальную и универсальную финансовую устойчивость.

Индивидуальная финансовая устойчивость обладает специфическими признаками в зависимости от условий отдельного региона (отрасли). Она непосредственно связана с конкретным регионом, его экономической и финансовой характеристикой. Универсальная финансовая устойчивость характеризуется общими для всех регионов (отраслей) признаками и мало зависит от специфики региона.

Далее рассмотрим финансовую устойчивость с позиции полезности. Так, в частности, активная финансовая устойчивость направлена на улучшение финансовых результатов деятельности и выполнение задач долгосрочного развития предприятий и, наоборот, пассивная - сосредотачивается на решении более общих и сравнительно быстро осуществляемых задач и не предусматривает серьезного вмешательства в развитие производства.

По природе (истории) возникновения выделяют унаследованную и приобретенную финансовую устойчивость. Унаследованная финансовая устойчивость формируется в случае наличия определенного запаса финансовой прочности, который накапливался на протяжении ряда лет и является защитой предприятия от резких перепадов внешних, неблагоприятных и дестабилизирующих факторов. Приобретенная финансовая устойчивость достигается соответствующей внутренней системой управления, отражает эффективность организации производства, при которой преобладает стабильное превышение доходов над расходами, способствует бесперебойному процессу производства и реализации, расширению и обновлению.

По амплитуде развития рассматривают циклическую и поступательную финансовую устойчивость. Циклическая финансовая устойчивость, - это закономерно повторяющаяся, через определенные промежутки времени, финансовая устойчивость, под влиянием внешних и внутренних воздействий. Поступательная финансовая устойчивость, заключается в способности предприятия оставаться в устойчивом (равновесном) состоянии независимо от влияния на него воздействий, не изменяя, при этом, своей структуры, и практически, не выходя за пределы равновесного состояния.

Исходя, из места возникновения, финансовая устойчивость классифицируется как локальная и глобальная. Локальная финансовая устойчивость возникает на предприятиях в пределах одного региона, а глобальная – в масштабах всей страны.

С позиции охвата планированием выделяют планируемую и непланируемую финансовую устойчивость. Планируемая финансовая устойчивость достигается в соответствии с планом, она заложена в финансовом плане предприятия. Непланируемая финансовая устойчивость достигается предприятием вопреки прогнозным ожиданиям.

По форме финансирования финансовая устойчивость делится на восстанавливаемую и слабую. В первом случае предприятие является достаточно финансово устойчивым и может возвращаться к своему нормальному состоянию после воздействия какого-либо внешнего фактора. Слабая финансовая устойчивость говорит о том, что предприятию свойственен



слабый запас финансовой прочности, а также высокий риск потери своего стабильного состояния в будущем.

Также, следует обратить внимание на определение классификации видов финансовой устойчивости предприятия, предложенной М. Павленковым и Н. Смирновой [4], который представлен на рисунке 2.



Рис. 2. Виды финансовой устойчивости

Несмотря на предложенные в данном исследовании, к рассмотрению наиболее часто встречаемые подходы к классификации видов финансовой устойчивости предприятия, в настоящее время, до сих пор, остается дискуссионным вопрос об определении видов финансовой устойчивости, с учетом особенностей этапов жизненного цикла предприятия.

Это объясняется тем, что финансовая устойчивость предприятия меняется в зависимости от стадии жизненного цикла. Так, в отдельные периоды объемы производства и реализации продукции возрастают, а в другие периоды сокращаются. Также, следует обратить внимание на то, что цикличность развития характерна для всех субъектов хозяйствования, а следовательно, все они могут временно терять финансовую устойчивость.

Отсюда следует, что при классификации видов финансовой устойчивости необходимо учитывать определенные стадии жизненного цикла предприятия. Данный подход объясняется тем, что развиваясь во времени, предприятие претерпевает изменения в структуре баланса, эффективности использования ресурсов, деловой активности.

В связи с этим, считаем необходимым, в рамках данного исследования, на основании ранее рассмотренных видов финансовой устойчивости предприятия привести авторскую классификацию видов финансовой устойчивости, на каждой стадии жизненного цикла предприятия (рис. 3.).

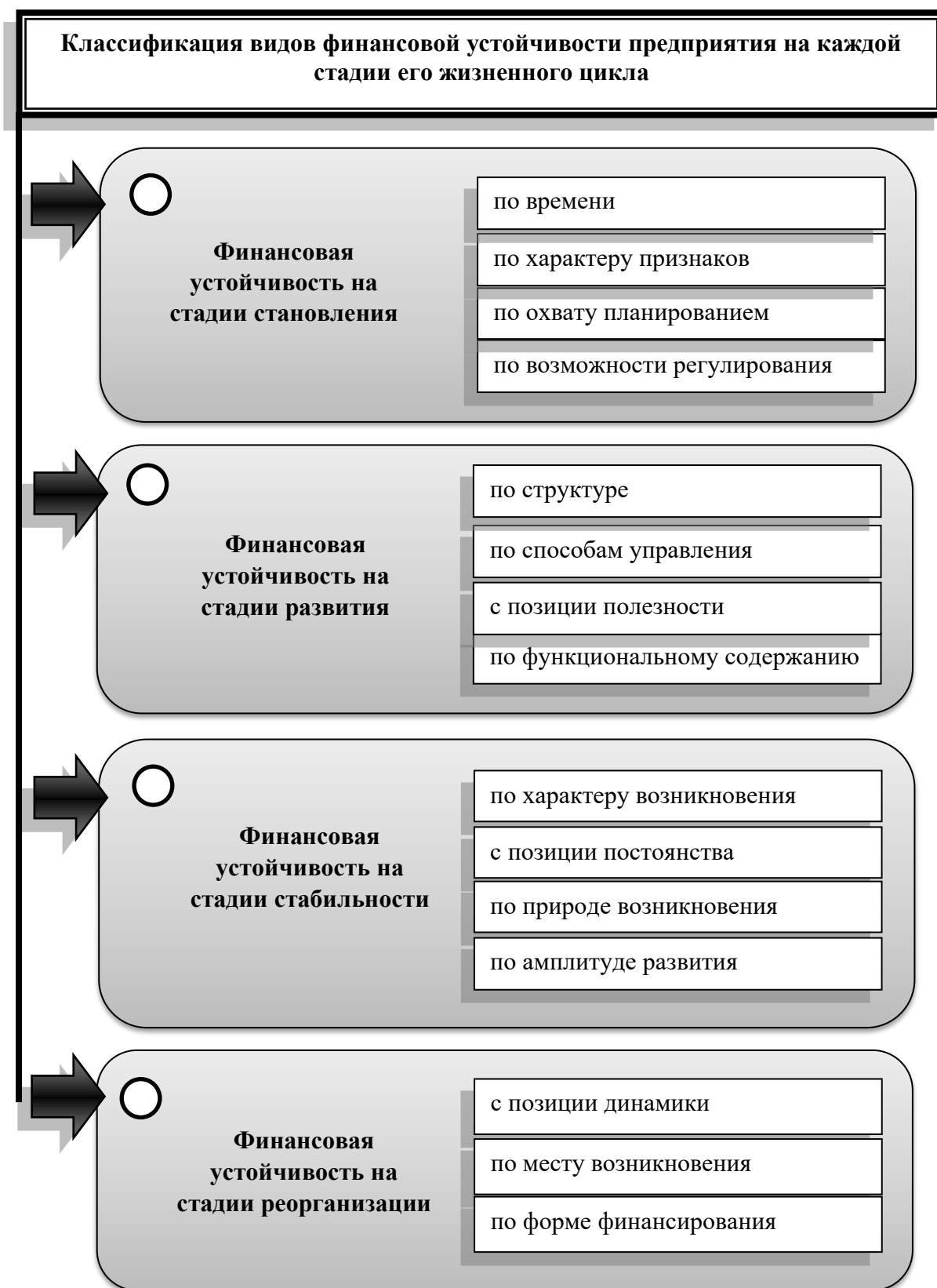


Рис. 3. Классификация видов финансовой устойчивости предприятия на каждой стадии его развития

А) Стадия становления предприятия связана с необходимостью удовлетворения интересов потребителей, созданием нового продукта или услуги и поиском и завоеванием предприятием свободной рыночной ниши. Этот этап характеризуется большими объемами финансовых вливаний в оборотный капитал, высокими издержками и существенным

процентом финансового риска, что обуславливает преобладание в структуре капитала доли заемных средств. На данной стадии происходит формирование стратегии конкурентной борьбы предприятия.

В связи с этим, на стадии становления предприятия, целесообразно, классифицировать финансовую устойчивость по следующим параметрам:

- по времени;
- по характеру признаков;
- по охвату планированием;
- по возможности регулирования.

Б) Стадия развития предприятия характеризуется быстрым экономическим ростом предприятия, осознанием своей миссии и формирования стратегии развития. На этом этапе наблюдается тенденция к устойчивому экономическому росту, что означает увеличение объемов получаемой прибыли, идет процесс ее распределения и резервирования, соответственно уменьшается доля затрат. В этой связи, предприятие получает возможность осуществлять другие виды деятельности, приносящие дополнительный доход. Главной задачей на данной стадии является создание условий для экономического роста и обеспечение высокого качества товаров и услуг.

Поэтому на данном этапе можно классифицировать финансовую устойчивость предприятия по следующим признакам:

- по структуре;
- по способам управления;
- по функциональному содержанию;
- с позиции полезности.

В) Стадия стабильности предприятия сменяет стадию его развития. Этот период характеризуется стабильным развитием предприятия, когда ему удается сохранять устойчивое положение, под влиянием факторов внутренней и внешней среды. На данной стадии предприятие сохраняет имеющуюся долю рынка под своим контролем, оно выходит на предельную производственную мощность, экономические показатели настолько стабильны, что в условиях жесточайшей конкуренции и изношенности основных фондов, возможен переход на этап реорганизации предприятия.

Для данной стадии выделяются следующие классификационные признаки видов финансовой устойчивости предприятия:

- по характеру и природе возникновения;
- с позиции постоянства;
- по амплитуде развития.

Г) На стадии реорганизации предприятия теряется его конкурентное преимущество, падает доля рынка. Снижение темпов наращивания прибыли предприятия не позволяет заменять технологические системы, что приводит к стагнации процесса производства и кризисному его состоянию. Это период характеризуется замедлением экономического роста предприятия и его структурными изменениями, в связи с чем, предприятие начинает бороться за свое существование и переходит к стратегии диверсификации бизнеса, развитию инноваций и прогнозированию новых потребностей. Главная цель данной стадии – оживление функционирования предприятия.

На основании вышесказанного, выделяются следующие классификационные признаки видов финансовой устойчивости предприятия:

- с позиции динамики;
- по месту возникновения;
- по форме финансирования.

**Заключение.** Предлагаемая классификация видов финансовой устойчивости предприятия, с учетом каждой стадии его развития, позволяет предприятию сконцентрироваться на управлении собственными ресурсами, направленными на достижение

тех видов финансовой устойчивости, которые соответствуют конкретной стадии ее жизненного цикла.

### СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Cernavskis Konstantins Financial stability of enterprise as the main precondition for sustainable development of economy/ Konstantins Cernavskis // Regional Formation and Development Studies. - 2020. - № 3 (8). - pp. 36 - 46.
2. Егоров П.В. Идентификация кризисных финансовых ситуаций предприятия: стратегический аспект / П.В. Егоров, Л.А. Степанцова // Финансы в условиях глобализации: Материалы VI-й Международной научно-практической интернет-конференции. - Донецк : Издательство ФЛП Кириенко С.Г., 2023. - С. 88-92
3. Корчагина Е.В. Экономическая устойчивость предприятия: виды и структура / Е.В. Корчагина // Проблемы современной экономики. - 2005. - № 3/4 (15/16).
4. Павленков М. Инструменты оценки финансовой устойчивости / М. Павленков, Н. Смирнова // Управляем предприятием. - 2011.- № 2.
5. Рокотянская В.В. Развитие инструментальных методов анализа финансовой устойчивости промышленного предприятия/ В.В. Рокотянская, А.Н. Герасимов// Пищевая промышленность. - 2015. - С. 34-38.
6. Экономика предприятия. Практикум: учеб. пособие для академического бакалавриата / С.П. Кирильчук [и др.]; [под ред. С.П. Кирильчук]. - М.:Издательство Юрайт, 2019.-517 с.

### REFERENCES

1. Cernavskis Konstantins Financial stability of enterprise as the main precondition for sustainable development of economy/ Konstantins Cernavskis // Regional Formation and Development Studies. - 2020. - № 3 (8). - pp. 36 - 46.
2. Egorov P.V. Identifikaciya krizisnyh finansovyh situacij predpriyatiya: strategicheskij aspekt / P.V. Egorov, L.A. Stepancova // Finansy v usloviyah globalizacii: Materialy VI-j Mezhdunarodnoj nauchno-prakticheskoy internet-konferencii. - Doneck : Izdatel'stvo FLP Kirienko S.G., 2023. - S. 88-92
3. Korchagina E.V. Ekonomicheskaya ustojchivost' predpriyatiya: vidy i struktura / E.V. Korchagina // Problemy sovremennoj ekonomiki. - 2005. - № 3/4 (15/16).
4. Pavlenkov M. Instrumenty ocenki finansovoj ustojchivosti / M. Pavlenkov, N. Smirnova // Upravlyaem predpriatiem. - 2011.- № 2.
5. Rokotyanskaya V.V. Razvitie instrumental'nyh metodov analiza finansovoj ustojchivosti promyshlennogo predpriyatiya/ V.V. Rokotyanskaya, A.N. Gerasimov// Pishchevaya promyshlennost'. - 2015. - S. 34-38.
6. Ekonomika predpriyatiya. Praktikum: ucheb. posobie dlya akademicheskogo bakalavriata / S.P. Kiril'chuk [i dr.]; [pod red. S.P. Kiril'chuk]. - M.:Izdatel'stvo Yurajt, 2019.-517 s.

*Статья поступила в редакцию: 10.09.2024*

#### *Информация об авторах*

**Егоров П.В.** – д. э. н, профессор, заведующий кафедрой финансов и банковского дела ФГБОУ ВО «Донецкий государственный университет», [1epv.epv@mail.ru](mailto:1epv.epv@mail.ru)

**Степанцова Л.А.** - ассистент кафедры финансов и банковского дела ФГБОУ ВО «Донецкий государственный университет», [lidiya\\_stepantsova@mail.ru](mailto:lidiya_stepantsova@mail.ru)

#### *Information about the authors*

**Egorov P.V.** – Doctor of Economics, Professor, head of the Department of Finance and Banking Donetsk State University

**Stepantsova L.A.** - Assistant at the Department of Financial Banking, Donetsk State University, [Donetsk\\_lidiya\\_stepantsova@mail.ru](mailto:Donetsk_lidiya_stepantsova@mail.ru)

УДК 336.14

DOI 10.5281/zenodo.14181916

## КОМПОНЕНТЫ БЮДЖЕТНОГО ПОТЕНЦИАЛА ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА

*Хорошева Е.И.*

**Аннотация.** В статье определены компоненты бюджетного потенциала в контексте обеспечения финансовой безопасности государства. Компоненты бюджетного потенциала и методы его оценки определены на основе анализа его возможностей по обеспечению экономического суверенитета и финансовой стабильности страны. Обосновано, что политические инструменты распределения бюджетных средств являются фундаментальным элементом управления бюджетным потенциалом государства. Предложен стратегический подход к минимизации рисков для финансовой стабильности государства. Отдельное внимание уделено Фонду национального благосостояния России как специфической компоненте бюджетного потенциала.

**Ключевые слова:** бюджетный потенциал, финансовая устойчивость, социальное благополучие, доходы федерального бюджета, расходы федерального бюджета, экономическая безопасность.

## COMPONENTS OF THE BUDGET POTENTIAL FOR ENSURING STATE ECONOMIC SECURITY

*Khorosheva E.I.*

**Abstract.** The article defines the components of the budget potential in the context of ensuring the financial security of the state. The components of the budget potential and methods of its assessment are determined based on an analysis of its capabilities to ensure the economic sovereignty and financial stability of the country. It is proved that political instruments for the allocation of budget funds are a fundamental element of managing the budget potential of the state. A strategic approach to minimizing risks to the financial stability of the state is proposed. Special attention is paid to the National Welfare Fund of Russia as a specific component of the budget potential.

**Keywords:** budget potential, financial stability, social well-being, federal budget revenues, federal budget expenditures, economic security.

Исследование возможностей повышения эффективности управления бюджетным потенциалом государства приобретает особую актуальность в условиях современной глобальной экономики, давления со стороны международных финансовых институтов и других факторов сдерживания экономического развития и ослабления экономического суверенитета. Бюджет государства представляет собой основополагающий инструмент, с помощью которого осуществляется не только финансирование основных функций, но и перераспределение общественных доходов для поддержания финансовой стабильности и решения социально-экономических задач. В этом контексте, анализ потенциала, заложенного в функционировании бюджетной системы государства, становится ключевой задачей, способствующей выявлению возможностей и ограничений в управлении бюджетным потенциалом, а также оценке влияния внутренних и внешних факторов на финансовую устойчивость страны.

Целью данного исследования является определение основ управления бюджетным потенциалом государства, что позволит не только генерировать текущие возможности государственной финансовой политики, но и выявить возможности для её оптимизации.

Одним из критически важных аспектов является оценка таких показателей, как эффективность перераспределительных процессов, способность бюджета адаптироваться к изменяющимся условиям и его роль в социальной и экономической структуре государства. Важность этой темы обусловлена значительным влиянием бюджета на экономическую стабильность и социальное благополучие населения. Объектом данного исследования выступает бюджетный потенциал государства, а предметом – механизмы управления его доходами и расходами.

Вопросам обеспечения финансовой и экономической безопасности посвящено много работ. Данное направление исследования стало особенно актуальным в контексте обоснования возможностей не только сохранения финансовой устойчивости, но и сохранения экономического суверенитета. В числе таких исследований целесообразно отметить монографию «Экономическая безопасность России: теоретическое обоснование и методы регулирования», авторам которой удалось комплексно подойти к анализу трансформаций в бюджетно-финансовой сфере под воздействием современных вызовов, рисков и угроз [1]. Исследование бюджетного потенциала в контексте обеспечения экономической и финансовой безопасности страны неминусом связано с обеспечением бюджетной безопасности. Бюджетную безопасность, как правило, рассматривают в качестве составляющей финансовой и экономической безопасности, отражающей определенное состояние бюджетно-финансовой системы [2], обеспечивающей достижение стратегического целеполагания, характерного для любой области экономической безопасности, а именно, формирование условий защиты экономических интересов.

Современные угрозы и вызовы стабильному развитию экономики государства требуют принятия мер, ориентированных на устойчивый долгосрочный экономический рост [3]. Поэтому данное исследование направлено на разработку подходов, обеспечивающих рациональное распределение ресурсов с учетом современных вызовов, таких как глобальная экономическая нестабильность и изменения во внутренней экономической политике. Изучение этих аспектов позволяет оценить, каким образом бюджет может служить инструментом экономической политики, контролируя использование финансовых ресурсов и реагируя на изменения в экономической среде.

Исследование бюджета как интегрирующего инструмента государственного управления также актуально в контексте глобализации, когда экономическая зависимость между странами усиливается, создавая дополнительные вызовы для финансовой устойчивости и финансового суверенитета.

Различные подходы к формированию и оценке финансового потенциала обусловлены разными аспектами управления им [4]. Стратегические цели задают параметры формирования стратегического потенциала на базе достижения устойчивости в реализации целей долгосрочного развития, что позволит не только противостоять кризисным явлениям в экономике, но и обеспечит устойчивое развитие как реального, так и финансового секторов экономики.

Анализ методов управления бюджетным потенциалом не только способствует оптимизации распределения ресурсов, но и позволяет предвидеть и смягчать влияние внешних экономических рисков на финансовую систему государства. Таким образом, систематизированное исследование бюджета государства, методов его анализа и оценки потенциала играет значительную роль в достижении финансовой стабильности и поддержании экономической независимости в условиях динамично изменяющейся мировой экономики.

Анализ бюджета государства представляет собой сложный процесс, требующий глубокого понимания его основных компонентов. Функционирование бюджета как финансового явления и элемента управления государственными финансами осуществляется через доходы и расходы, которые отражают финансовую деятельность государства. Доходы формируются за счет налоговых и неналоговых поступлений, в то время как расходы представляют собой распределение финансовых ресурсов на выполнение задач государства, включая социальные обязательства и развитие инфраструктуры. Таким образом,

взаимодействие этих компонентов играет ключевую роль в поддержании финансовой стабильности страны, поскольку оно определяет возможности государства в решении экономических и социальных вопросов.

В контексте финансового права бюджетный потенциал предлагается рассматривать как совокупность экономических, социальных, институциональных и других возможностей и факторов формирования бюджета в целях выполнения государственными органами власти и органами местного самоуправления задач устойчивого развития территории и повышения качества жизни населения [5]. В Бюджетном кодексе РФ уделено внимание налоговому потенциалу, воспринимаемому как синоним налоговой базы, которая в совокупности с уровнем развития и структуры экономики является основой для определения уровня бюджетной обеспеченности с учетом комплекса факторов социально-экономического, географического, климатического, технологического характера. Это вызвано потребностью определения стоимости услуг, предоставляемых на уровне государственных органов власти, что и формируется объем бюджетного потенциала. Свойство аддитивности бюджетного потенциала позволяет исследователям представлять бюджетный потенциал в виде суммы потенциалов доходов и расходов [6]. Это упрощает его оценку, позволяя применить метод абстрагирования для определения точечных показателей.

Методы оценки бюджетного потенциала включают в себя использование различных инструментов и подходов для анализа эффективности распределения финансовых ресурсов. Бюджет служит не только инструментом государственной финансовой политики, но и механизмом контроля за использованием государственных средств. Он отражает качество перераспределительных процессов и показывает, как эффективно используются бюджетные средства. Таким образом, тщательный анализ этих процессов позволяет выявить сильные и слабые стороны бюджетной политики, определить области для ее оптимизации и обеспечить более рациональное использование финансовых ресурсов в будущем. Кроме того, понимание взаимодействия доходов и расходов способствует более точной оценке потенциала бюджета в условиях изменяющихся экономических условий.

Бюджетный потенциал должен быть управляем с учетом политических и социально-экономических факторов, оказывающих влияние на финансовую устойчивость государства. Политические инструменты распределения бюджетных средств позволяют государству направлять ресурсы на приоритетные направления и обеспечивать распределение доходов, адекватное общественному запросу. В этом контексте важно учитывать внешние факторы, такие как глобальная экономическая конъюнктура, которые могут серьезно повлиять на эффективность управления бюджетной системой. Разработка стратегий минимизации рисков, связанных с внешними условиями, становится необходимостью, чтобы сохранить финансовую безопасность и стабильность. В конечном итоге, успешное управление бюджетным потенциалом требует интеграции современных технологий и принятия обоснованных решений, основанных на комплексном анализе текущей экономической ситуации и потенциальных вызовов.

Анализ бюджетного потенциала является многогранной задачей, которая требует тщательного рассмотрения его основных компонентов. Начальным этапом выступает изучение доходов и расходов, поскольку они являются отражением финансовой активности государства. Как отмечает Манжула Т.В., «функционирование бюджета осуществляется через доходы и расходы, которые отражают финансовую деятельность государства» [7, С. 6]. Эти элементы формируют основу для выполнения государством своих социальных и экономических функций, а также иллюстрируют его взаимодействие с различными субъектами экономики. Следовательно, именно понимание экономики доходов и структуры расходов закладывает основы для более глубокого анализа бюджетной политики и финансирования различных стратегических инициатив.

Второй важный аспект анализа бюджетного потенциала заключается в оценке степени взаимодействия доходов и расходов и их влияния на финансовую стабильность. Эта взаимосвязь играет критически важную роль в обеспечении устойчивости бюджета и его

способности решать текущие и перспективные задачи. В условиях изменяющихся экономических реалий, управление бюджетной динамикой требует ясного понимания механизмов перераспределения средств и их эффективного использования для достижения долгосрочной финансовой стабильности.

Наконец, для успешного управления бюджетным потенциалом необходимо учитывать различные методы оценки, которые позволяют контролировать и повышать эффективность использования финансовых ресурсов. Анализируя механизм оценки, становится очевидным, что грамотное распределение средств играет ключевую роль в поддержании устойчивости экономики. Понимание того, как доходы и расходы интегрируются в бюджетную систему, позволяет выявить потенциал для оптимизации, снизить риски финансовой неустойчивости и адаптировать бюджетную политику к внешним вызовам и внутренним потребностям государства. Это в конечном итоге способствует более целенаправленному распределению ресурсов, обеспечивая надлежащее функционирование государства в условиях глобальных и локальных экономических изменений.

Одним из аспектов сущности бюджета является его политический характер, заключающийся в реализации программных заявлений политической власти. Политические инструменты распределения бюджетных средств являются фундаментальным элементом управления бюджетным потенциалом государства. Они позволяют правительству эффективно распределять доступные финансовые ресурсы, направляя их на приоритетные направления развития. Подобное целенаправленное распределение служит важным инструментом для обеспечения социальной справедливости и повышения благосостояния населения. Подлинная сложность процесса распределения заключается в необходимости уравновесить интересы разных социальных групп и территорий, чтобы достичь сбалансированного роста и устойчивого развития. Использование бюджетного потенциала способствует интеграции различных экономических слоев и поддерживает социальное равновесие.

Этапы реализации политических инструментов распределения начинаются с формирования бюджета и заканчиваются его исполнением, которое проходит через множество контролирующих инстанций. Такой процесс требует тонкой настройки законодательных и административных механизмов, способных быстро адаптироваться к изменениям в экономической среде. Здесь важно отметить значимость политической воли и административной компетенции, которые играют решающую роль в успешной реализации бюджетной политики. Грамотно организованное распределение также предполагает прозрачность и эффективность, которые можно достичь посредством внедрения инновационных управленческих технологий и цифровых решений.

Наряду с процессами распределения в центре внимания остаются механизмы контроля и мониторинга. Эти механизмы необходимы для регулярной оценки и корректировки бюджетных планов, чтобы гарантировать целевое использование ресурсов. Они помогают обнаруживать и предотвращать возможные злоупотребления, минимизируя тем самым риски, связанные с неэффективным управлением государственными средствами. Благодаря постоянному совершенствованию систем учета и отчетности государства получают возможность более точно анализировать свои финансовые потоки и обеспечивать максимальную отдачу от вложенных средств. В конечном итоге это способствует экономической независимости и устойчивости государства на международной арене.

Политические инструменты распределения бюджетных средств действительно играют ключевую роль в управлении бюджетным потенциалом государства. Формирование и использование бюджета является важнейшей задачей, поскольку позволяет правительству централизовать и распределять валовой общественный доход. Процесс перераспределения ресурсов выполняет двойную функцию – экономическую и социальную. Во-первых, средства направляются на поддержку приоритетных секторов, таких как образование, здравоохранение и инфраструктура, что способствует экономическому росту и развитию. Во-вторых, государство обеспечивает социальную справедливость, предоставляя финансовую поддержку для улучшения условий жизни различных социальных групп. В этих рамках важно понимать,



что бюджетный потенциал формирует основу государственного управления в сфере централизации и перераспределении валового общественного дохода, что подчеркивает взаимосвязь между политическими решениями и распределением общественного богатства.

Кроме того, политические инструменты распределения средств должны быть гибкими, чтобы адаптироваться к динамическим изменениям в экономической и социальной среде. Эффективное распределение ресурсов не заканчивается на стадии бюджетирования; оно также включает в себя механизмы мониторинга и корректировки бюджета с учетом изменяющихся условий и потребностей. Процесс постоянной оценки с учетом изменений позволяет идентифицировать области, требующие дополнительных инвестиций или оптимизации. Например, внедрение современных технологий и аналитических инструментов может значительно улучшить прозрачность и эффективность управления финансовыми ресурсами. Это, в свою очередь, способствует усилению доверия со стороны общественности и внешних партнеров, что необходимо для нахождения консенсуса при стратегическом планировании и разработке стратегии формирования бюджетного потенциала обеспечения финансовой и экономической безопасности государства.

Наконец, необходимо признать, что политические инструменты распределения бюджетных средств также играют важную роль в обеспечении устойчивости на международной арене. Стратегическое перераспределение ресурсов помогает укрепить экономическую базу государства, снижая его зависимость от внешних факторов и влияния. В условиях глобализации и экономической нестабильности каждое государство должно стремиться к созданию такого бюджетного механизма, который бы обеспечивал не только внутреннюю, но и внешнюю финансовую безопасность. Это предполагает активное взаимодействие с международными финансовыми учреждениями и использование интернациональных стандартов, что только подчеркивает значимость качественного управления бюджетным потенциалом для достижения долгосрочных целей.

Риски внешнего воздействия и финансовая безопасность во многом обусловлены влиянием глобальных экономических факторов на управление бюджетным потенциалом. В эпоху глобализации и финансиализации управление бюджетным потенциалом государства приобретает всё большую значимость, особенно в условиях нестабильной мировой экономики. В процессе управления бюджетным потенциалом необходимо учитывать как внутренние, так и международные экономические факторы, которые могут повлиять на финансовую стабильность. «Процесс глобализации приводит к повышению экономической зависимости, что в условиях кризисов в мировой экономике затрудняет обеспечение внутренней социальной и финансовой стабильности» [8, С. 4]. Учитывая такую зависимость, государства вынуждены разрабатывать адаптивные стратегии, обеспечивающие устойчивость их финансовых систем в условиях как глобальных, так и локальных экономических изменений.

Одним из центральных аспектов адаптации является понимание и управление внешними экономическими рисками, которые могут негативно повлиять на бюджетный потенциал страны. При этом критически важно правильное распределение финансовых ресурсов, чтобы смягчить воздействие мировых экономических кризисов. Бюджетный потенциал, как отражение финансового здоровья государства, должен быть устойчивым к этим вызовам, обеспечивая возможность поддерживать приоритетные направления развития и социальные обязательства, несмотря на внешние воздействия. Эффективность такой политики зависит от гибкости государственных механизмов и их способности быстро реагировать на изменяющиеся условия.

Для более успешного управления бюджетным потенциалом в условиях глобальных изменений необходимо внедрение инновационных методов прогнозирования и управления рисками. Современные технологии и новые подходы к анализу данных позволяют строить более точные модели экономических изменений, что, в свою очередь, способствует более качественному планированию бюджета. Таким образом, интеграция таких инноваций в государственное управление не только укрепляет финансовую безопасность, но и

способствует повышению экономической и политической независимости стран. Закладывая фундамент для более стабильного будущего, эти стратегии позволяют государствам сохранять финансовую стабильность и социальное благополучие даже в условиях глобальных потрясений.

Необходимость разработки стратегии минимизации рисков для финансовой стабильности государства обусловлена тем, что в условиях глобализации усиливается экономическая взаимозависимость государств, что создает значительные вызовы для обеспечения внутренней финансовой стабильности. Повышение зависимости особенно критично в периоды экономических кризисов, когда устойчивость национальных бюджетов может оказаться под угрозой. «Процесс глобализации приводит к повышению экономической зависимости, что в условиях кризисов в мировой экономике затрудняет обеспечение внутренней социальной и финансовой стабильности» [8, С. 4]. Этот тезис подчеркивает, что в данной ситуации необходимо уделять первостепенное внимание адаптивным стратегиям управления, которые смогут обеспечить надежную защиту экономических интересов.

Сложность управления бюджетным потенциалом в эпоху глобализации требует внедрения продуманных и эффективных методов адаптации. Это означает, что государства должны разрабатывать комплексные подходы, ориентированные на управление рисками и использование передовых технологий для повышения устойчивости своих экономик. Примеры успешных стратегий включают диверсификацию источников дохода и активное участие в международных финансовых инициативах, что позволяет противостоять внешним шокам. Кроме того, интеграция инновационных аналитических инструментов открывает возможности для повышения качества прогнозирования экономических изменений, что чрезвычайно важно для укрепления бюджетного потенциала.

Обеспечение финансовой безопасности в условиях растущих внешних угроз также связано с необходимостью адаптации к глобальным экономическим тенденциям и финансовым переменам. Государства, стремящиеся сохранить свою экономическую независимость, должны не только реагировать на изменения в мировой экономике, но и предугадывать их последствия. Внедрение продуманных политических инструментов и расширение контроля над бюджетными расходами играют здесь решающую роль. Таким образом, стратегический подход к управлению бюджетным потенциалом обеспечивает не только финансовую независимость, но и устойчивость социально-экономического развития, что способствует преодолению негативных воздействий глобальных экономических факторов.

Отдельного внимания заслуживает потенциал фонда национального благосостояния России (ФНБ), потенциал которого позволяет реализовывать стратегические и приоритетные задачи страны, а также поддерживать финансовую устойчивость в долгосрочной перспективе. Основными средствами наполнения бюджета ФНБ являются доходы от активов фонда и поступления из нефтегазового сектора. Основная резервная функция ФНБ состоит в том, что он, будучи, составляющей бюджетного механизма, является с частью механизма пенсионного обеспечения граждан РФ на длительную перспективу.

Динамика активов ФНБ в последние годы является положительной и согласно курсу, обозначенному в бюджетной политике государства, такой тренд сохранится. Это формирует необходимый экономический потенциал для реализации стабилизационных мер в условиях современных вызовов и рисков. Однако, безусловно, исчерпаны не все возможности этой компоненты бюджетного потенциала обеспечения экономической безопасности государства. В течение 2025 – 2027 гг. предполагается формирование дополнительных нефтегазовых доходов вследствие возможного превышения прогнозируемых нефтегазовых доходов над базовым уровнем [9, С.71].

В контексте обеспечения финансовой безопасности государства к наиболее важным направлениям использования потенциала ФНБ относятся стабилизация курса рубля, финансирование масштабных государственных проектов, погашение государственного долга, финансовая поддержка региональных программ, финансирование бюджетного дефицита для

выполнения социальных обязательств по пенсионным выплатам и пособиям, а также для повышения заработных плат работникам бюджетной сферы. С точки зрения управления финансовыми ресурсами ФНБ выступает в роли финансовой «подушки безопасности», создание которой в науке управления является обязательным элементом финансовой структуризации вне зависимости от уровня принятия стратегических финансовых решений.

Итак, проведенное исследование позволило сделать ряд выводов:

1. В ходе анализа ключевых компонентов бюджетного потенциала государства, в том числе его формирования и управления в условиях современной экономической среды, было установлено, что функционирование бюджета, как комплекса доходов и расходов, непосредственно влияет на финансовую деятельность государства, играя решающую роль в поддержании социальной и экономической стабильности. Существенное значение имеет взаимосвязь между доходами и расходами, определяющая способность государства решать текущие и перспективные вопросы. Эти выводы подчеркивают необходимость глубокого понимания финансовой структуры бюджета и его компонентов для оптимизации расходов и рационального управления ресурсами.

2. Определение группы методов и инструментов, используемых для оценки и управления бюджетным потенциалом, позволяет рассматривать бюджет в качестве эффективного механизма контроля за распределением государственных средств, обеспечивающего социальную справедливость и удовлетворение ключевых общественных нужд. Идентификация сильных и слабых сторон бюджетной политики позволяет своевременно предпринимать корректирующие меры для минимизации рисков, что в совокупности создает условия для долгосрочной финансовой стабильности. Важность интеграции современных технических решений в процесс управления бюджетом является необходимым условием адаптации к постоянно меняющимся экономическим условиям.

3. Политические инструменты, используемые для распределения бюджетных средств, представляются критически важными для достижения как экономического, так и социального равновесия, особенно в условиях усиливающейся глобализации. Осуществление политики, ориентированной на справедливое распределение общественного богатства и поддержку приоритетных секторных инициатив, подчеркивает значимость государственного бюджета как основного инструмента в централизации и перераспределении валового общественного дохода.

4. Владение бюджетным потенциалом в контексте глобальных экономических изменений требует от государства гибкости и активности в разработке стратегий адаптации. Меры по диверсификации источников дохода и активному взаимодействию с международными финансовыми институтами выступают важными шагами на пути к укреплению экономической независимости.

5. Особую роль в формировании бюджетного потенциала обеспечения финансовой безопасности государства играет резервный бюджетный фонд, в частности Фонд национального благосостояния России, который по своей сути является специфической компонентой бюджетного потенциала обеспечения экономической безопасности государства.

Для дальнейших исследований и практической работы целесообразно обратить внимание на развитие аналитических технологий и методов прогнозирования, что позволит улучшить управление бюджетным потенциалом и обеспечить устойчивое развитие в условиях неопределенности.

### СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Экономическая безопасность России: теоретическое обоснование и методы регулирования: Монография/под общ. ред. А. Е. Городецкого, И. В. Караваевой. М.: Институт экономики РАН, 2023. – 361 с.
2. Орлов А. В. Бюджетная безопасность в системе экономической безопасности Российской Федерации / А. В. Орлов // Вестник экономической безопасности. 2020;(3):299-301
3. Хорошева Е. И. Специфика управления государственными финансами / Е. И. Хорошева, Л. С. Михальская // Сборник научных работ серии «Финансы, учёт, аудит». Вып. 29. – Донецк : ДОНАУИГС, 2023. – 240 с. (С.203-212)
4. Хорошева Е.И. Формирование и оценка финансового потенциала предприятия в системе управления инвестиционными ресурсами / Е. И. Хорошева, А. С. Саакян // Финансы, учет, банки. Сборник научных трудов. № 1-2.- 2020 г. . Донецк: ГОУ ВПО «ДонНУ», с.79-85
5. Печенская М. А. Бюджетный потенциал муниципальных образований: оценка и направления развития (на примере Вологодской области) / М. А. Печенская // Проблемы прогнозирования, 2019, № 4. – С. 120-131.
6. Зенченко С. В. Бюджетный потенциал региона и методические подходы к его оценке / С. В. Зенченко // Региональные проблемы преобразования экономики. – 2008. – №. 1. – С. 186-198
7. Манжула Т. Ю. Роль Государственного бюджета в социально-экономическом развитии государства / Т. Ю. Манжула // Вестник Евразийской науки, 2020, №5 [Электронный ресурс]. — URL: <https://esj.today/PDF/61ECVN520.pdf>
8. Филаретов Н.А. Социологический анализ концепции национальной безопасности Российской Федерации: история формирования и перспективы развития / Н. А. Филаретов // Серия: Экономика и Право. — 2023. — № 10. – С. 190 – 195
9. Основные направления бюджетной, налоговой и таможенно-тарифной политики на 2025 год и на плановый период 2026 и 2027 годов // Министерство финансов Российской Федерации. – Москва. – 2023. – 182 с. - [Электронный ресурс]. — URL: <https://minfin.gov.ru/>

### REFERENCES

1. Ekonomicheskaja bezopasnost' Rossii: teoreticheskoe obosnovanie i metody regulirovaniia: Monografiia/pod obshch. red. A. E. Gorodetskogo, I. V. Karavaevoi. Moskva: Institut ekonomiki RAN, 2023. 361 p.
2. Orlov A. V. Biudzhetnaia bezopasnost' v sisteme ekonomicheskoi bezopasnosti Rossiiskoi Federatsii / A. V. Orlov // Vestnik ekonomicheskoi bezopasnosti. 2020;(3):299-301
3. KHorosheva E.I. Spetsifika upravleniia gosudarstvennymi finansami / E. I. KHorosheva, L. S. Mikhal'skaia // Sbornik nauchnykh rabot serii «Finansy, uchèt, audit». Vyp. 29. Donetsk : DONAUIGS, 2023. 240 p. (S.203-212)
4. KHorosheva E.I. Formirovanie i otsenka finansovogo potentsiala predpriiatiia v sisteme upravleniia investitsionnymi resursami / E. I. KHorosheva, A. S. Saakian // Finansy, uchet, banki. Sbornik nauchnykh trudov. no 1-2.- 2020 g. . Donetsk: GOU VPO «DonNU», p.79-85
5. Pechenskaia M. A. Biudzhetnyi potentsial munitsipal'nykh obrazovani: otsenka i napravleniia razvitiia (na primere Vologodskoi oblasti) / M. A. Pechenskaia // Problemy prognozirovaniia, 2019, no 4. pp. 120-131
6. Zenchenko S. V. Biudzhetnyi potentsial regiona i metodicheskie podkhody k ego otsenke / S. V. Zenchenko // Regional'nye problemy preobrazovaniia ekonomiki. 2008. no. 1. pp. 186-198
7. Manzhula T. IU. Rol' Gosudarstvennogo biudzheta v sotsial'no-ekonomicheskom razvitii gosudarstva / T. IU. Manzhula // Vestnik Evraziiskoi nauki, 2020, no5 [Elektronnyi resurs]. — URL: <https://esj.today/PDF/61ECVN520.pdf>
8. Filaretov N.A. Sotsiologicheskii analiz kontseptsii natsional'noi bezopasnosti Rossiiskoi Federatsii: istoriia formirovaniia i perspektivy razvitiia / N. A. Filaretov // Serii: Ekonomika i Pravo. — 2023. — no 10. pp. 190 - 195
9. Osnovnye napravleniia biudzhetnoi, nalogovoi i tamozhenno-tarifnoi politiki na 2025 god i na planovyi period 2026 i 2027 godov // Ministerstvo finansov Rossiiskoi Federatsii. Moskva. 2023. 182

p. - [Elektronnyi resurs]. — URL: <https://minfin.gov.ru/>

*Статья поступила в редакцию: 17.09.2024*

*Информация об авторах*

**Хорошева Е.И.** – к.э.н., доцент, ФГБОУ ВО «Донецкий государственный университет»,  
khorosheva.koi@mail.ru

*Information about the authors*

**Khorosheva E.I.** – Candidate of Economics, Associate Professor, Associate Professor of Finance  
and Banking Department, Donetsk State University, khorosheva.koi@mail.ru

## Региональная и отраслевая экономика

УДК 339.5

DOI 10.5281/zenodo.14181939

### ПРОБЛЕМЫ ПРИ ПРОВЕДЕНИИ ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ: ПУТИ РЕШЕНИЯ И СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ПРАВОВОГО МЕХАНИЗМА

*Волович Н., Попадюк О.И.*

**Аннотация.** В статье выявлены и классифицированы проблемы, влияющие на осуществление проведения таможенного контроля в государстве на современном этапе. С целью нивелирования действия негативно влияющих факторов и усиления действия позитивных факторов на осуществление таможенного контроля предложены мероприятия по усовершенствованию процедуры таможенного контроля в Российской Федерации.

**Ключевые слова:** ЕАЭС, таможенный контроль, система управления рисками, нормативная база, проблемы таможенного контроля, административно- правовое регулирование.

### PROBLEMS IN CUSTOMS CONTROL: WAYS TO SOLVE THEM AND IMPROVE THE LEGAL MECHANISM

*Volovich N., Popadyuk O.I.*

**Abstract.** The article reveals and classifies the problems affecting the implementation of customs control in the state at the present stage. With the purpose of levelling of action of negatively influencing factors and strengthening of action of positive factors on realisation of the customs control measures on improvement of procedure of the customs control in the Russian Federation are offered.

**Keywords:** EAEU, customs control, risk management system, regulatory framework, problems of customs control, administrative and legal regulation.

**Введение.** Таможенный контроль является одним из средств реализации таможенной политики государств-членов Таможенного союза. А учитывая степень международной интеграции Евразийского экономического союза, таможенная политика представляет собой единую таможенную политику Союза. Но единство таможенных целей и их реализация не отрицает наличия национальных интересов участников международного объединения. Поэтому таможенный контроль является средством реализации таможенной политики союза и национальной таможенной политики, в частности, Российской Федерации.

Некоторые из актуальных вопросов, связанных с таможенным контролем, включают:

1. Безопасность поставок: В свете угроз терроризма и незаконного оборота товаров, таможенные службы стремятся обеспечить безопасность поставок и предотвратить незаконный оборот запрещенных или опасных товаров.

2. Электронное декларирование: Все больше стран переходят на электронную систему декларирования, чтобы ускорить и упростить процесс таможенного контроля. Однако, внедрение этих систем может быть сложным и требовать обучения и адаптации со стороны таможенных служб и участников внешнеэкономической деятельности.

3. Технологические инновации: Применение новых технологий, таких как рентгеновские сканеры, автоматическое распознавание грузов и системы идентификации лиц, позволяет более эффективно и точно проводить таможенный контроль. Однако, внедрение новых технологий может требовать больших инвестиций и обучения персонала.

4. Таможенные союзы и региональная интеграция: В рамках региональных таможенных союзов, таких как Евразийский экономический союз (ЕАЭС) или Европейский союз (ЕС), возникают вопросы о гармонизации таможенных правил и процедур между участниками союза. Это позволяет снизить таможенные барьеры и облегчить торговлю внутри союза.

5. Борьба с контрабандой и незаконным оборотом: Таможенные службы активно работают над предотвращением контрабанды и незаконного оборота товаров, таких как контрафактные товары, наркотики или оружие. Это требует улучшения контроля и сотрудничества между таможенными службами разных стран.

6. Упрощение процедур: Все больше стран стремятся упростить таможенные процедуры и снизить административную нагрузку на участников внешнеэкономической деятельности. Это включает автоматизацию процессов, сокращение времени ожидания на границе и упрощение правил и требований.

Это лишь некоторые из актуальных вопросов, связанных с таможенным контролем, и каждая страна может иметь свои собственные особенности и приоритеты в данной области.

На сегодняшний день вопросы таможенного контроля в Российской Федерации являются одними из самых сложных как в теории таможенного права, так и в практике работы таможенных органов.

Актуальность темы научной статьи обуславливается тем, что в ней анализируются проблемы организации таможенного контроля и приводятся новые методы решений и предложений по совершенствованию таможенного контроля в рамках Федеральной таможенной службы Российской Федерации.

Целью настоящей статьи является изучение проблем при проведении таможенного контроля Федеральной таможенной службой Российской Федерации.

Для раскрытия данной цели были сформулированы следующие задачи:

- 1) рассмотреть проблемы организации таможенного контроля;
- 2) внести предложения по совершенствованию организации таможенного контроля в Российской Федерации;
- 3) проанализировать совершенствование административно-правового механизма таможенного контроля.

Практическая значимость данной работы состоит в том, что результаты данного исследования могут быть применены при составлении предложений по усовершенствованию работы ФТС России.

**Основная часть:** ЕАЭС (Евразийский экономический союз) - это таможенный союз, созданный Россией, Беларусью, Казахстаном, Кыргызстаном и Арменией. Он был учрежден в 2015 году и имеет следующий состав:

1. Российская Федерация - самая крупная экономика в ЕАЭС и одна из ведущих мировых держав.
2. Республика Беларусь - страна, граничащая с Россией и являющаяся ее тесным союзником.
3. Республика Казахстан - страна с развитой экономикой и стратегическим географическим положением.
4. Кыргызская Республика - небольшая страна в Центральной Азии.
5. Республика Армения - страна, граничащая с Россией и Турцией[5, с.26].

Вместе эти страны образуют единую таможенную территорию, что означает отсутствие таможенных пошлин и ограничений внутри союза. Они также сотрудничают в области регулирования товарного оборота, гармонизации экономической политики и развития транспортной инфраструктуры. Кроме того, ЕАЭС имеет свою собственную комиссию, суд и другие институты для реализации и координации сотрудничества между членами союза.

Таможенный контроль является одним из важных аспектов в рамках Евразийского экономического союза (ЕАЭС). Этот контроль играет ключевую роль в обеспечении безопасности и защите экономических интересов государств-членов союза.

Во-первых, таможенный контроль в ЕАЭС направлен на предотвращение незаконного перемещения товаров через границы. Это включает в себя контроль за ввозом и вывозом товаров, а также за их качеством и соответствием стандартам безопасности. Такой контроль позволяет предотвратить незаконную торговлю, контрабанду и другие негативные явления, которые могут нанести ущерб экономике и безопасности стран-членов ЕАЭС.

Во-вторых, таможенный контроль способствует защите от подделок и контрафактной продукции. В рамках ЕАЭС установлены единые правила и стандарты, которые позволяют контролировать качество товаров и их соответствие требованиям безопасности. Это помогает защитить потребителей от приобретения поддельных товаров, которые могут быть опасными для здоровья и безопасности.

В рамках Евразийского экономического союза (ЕАЭС), таможенный контроль осуществляется на внешних границах и внутренних границах союза. Основные принципы таможенного контроля в ЕАЭС включают:

1. Единая таможенная территория: ЕАЭС создала единую таможенную территорию, что означает, что товары, перемещающиеся внутри союза, не подлежат таможенному контролю.

2. Общий таможенный союз: Все члены ЕАЭС принимают участие в создании общего таможенного союза, что позволяет им применять единые таможенные правила и процедуры.

3. Единый таможенный кодекс: В рамках ЕАЭС разработан Единый таможенный кодекс, который содержит единые правила и процедуры таможенного контроля для всех членов союза.

4. Таможенный союзный орган: Таможенный союзный орган отвечает за координацию и контроль таможенной деятельности в ЕАЭС. Он разрабатывает и принимает нормативные акты, регулирующие таможенный контроль, и осуществляет надзор за их исполнением.

5. Единая информационно-телекоммуникационная система: Введена единая информационная система, которая позволяет обмениваться информацией между таможенными органами всех членов ЕАЭС, упрощая и ускоряя процесс таможенного контроля.

6. Регулярная проверка и контроль: Таможенные органы ЕАЭС проводят регулярные проверки и контроль за перемещением товаров через границы союза, чтобы обеспечить соблюдение таможенных правил и предотвратить незаконную торговлю [12, с.56].

Сравнение таможенного контроля России и зарубежных стран зависит от множества факторов, таких как законодательство, процедуры, технологии и т.д. Однако, в общих чертах можно выделить несколько основных отличий:

1. Легитимность и прозрачность: Во многих зарубежных странах таможенный контроль осуществляется строго в соответствии с законом и сопровождается прозрачными процедурами. В России, в свою очередь, проблемы с коррупцией и несоблюдением правил могут быть более распространены.

2. Электронная система декларирования: Во многих зарубежных странах таможенные формальности, такие как заполнение декларации и уплата таможенных пошлин, можно выполнить онлайн. В России процесс декларирования может быть более бюрократичным и требовать присутствия лично на таможне.

3. Технические средства контроля: Зарубежные страны активно используют современные технологии, такие как рентгеновские сканеры, системы распознавания лиц и автоматическое определение опасных или запрещенных грузов. В России такие технические средства могут быть менее распространены или не использоваться в полной мере.

4. Сроки и эффективность: в зарубежных странах таможенный контроль обычно проводится относительно быстро и эффективно, что сокращает время ожидания и ускоряет процесс. В России процесс таможенного контроля может быть более длительным и медленным, особенно на границе с другими странами [7, с.164].

Однако, стоит отметить, что таможенные процедуры и контроль в каждой стране могут различаться, и не все регионы или таможни в одной стране будут иметь одинаковые подходы



и стандарты. Поэтому, оценка таможенного контроля следует проводить с учетом конкретной ситуации и места.

Таможенный контроль в ЕАЭС направлен на обеспечение безопасности, защиты экономических интересов союза и соблюдения таможенных правил.

Кроме того, таможенный контроль способствует упрощению торговых операций между странами-членами ЕАЭС. Благодаря единому таможенному пространству и унифицированным правилам, предпринимателям стало проще осуществлять внешнеэкономическую деятельность. Они могут быстрее и эффективнее проходить таможенные процедуры, что способствует развитию торговли и экономическому росту в регионе.

Однако, несмотря на все преимущества таможенного контроля в ЕАЭС, возникают и некоторые проблемы. Например, некоторые предприниматели могут столкнуться с излишней бюрократией и задержками при прохождении таможенных процедур. Это может затруднить их бизнес-процессы и повлиять на конкурентоспособность.

В целом, таможенный контроль в ЕАЭС играет важную роль в обеспечении безопасности и защите экономических интересов государств-членов. Он помогает предотвратить незаконную торговлю, контрабанду и подделки, а также способствует упрощению торговых операций. Однако, необходимо постоянно совершенствовать систему таможенного контроля, чтобы минимизировать бюрократические преграды и обеспечить более эффективное функционирование торговли в рамках ЕАЭС.

Анализируя проблемы всего таможенного контроля следует заострить внимание на системе управления рисками.

Система управления рисками – это система таможенного администрирования, обеспечивающая осуществление эффективного таможенного контроля в соответствии с принципом выборочности. Управление рисками не является изолированным, обособленным от большинства других функций управления, поскольку риски проявляются на всех этапах таможенного контроля. В связи с этим функция управления рисками становится системообразующей функцией таможенного дела. Управление рисками основано на оптимальном распределении ресурсов таможенной службы[6, с157].

В связи с постоянно возрастающим объемом товарооборота одной из основных проблем в работе таможенных органов России остается недекларирование товаров, недостоверное декларирование таможенной стоимости, наименований товаров и др., что ведет к потерям федерального бюджета и снижению уровня экономической безопасности страны.

Учитывая это, таможенная служба стоит перед необходимостью использования современного общепринятого механизма эффективной организации таможенного контроля – системы управления рисками (далее -СУР). В связи с вышеизложенным актуальным вопросом является выработка практических рекомендаций по развитию существующей системы управления таможенным контролем.

Основные принципы системы управления рисками в таможенном контроле:

1. Принцип выборочности: основной задачей системы управления рисками является определение объектов контроля на основе анализа информации о рисках. Это позволяет сосредоточить ресурсы на контроле наиболее вероятных и значимых нарушений.

2. Принцип прозрачности: система управления рисками должна быть прозрачной и понятной для всех участников таможенного процесса. Она должна быть основана на объективных критериях и доступной для ознакомления всем заинтересованным сторонам.

3. Принцип эффективности: целью системы управления рисками является обеспечение максимальной эффективности таможенного контроля при минимальных затратах ресурсов. Это достигается определением наиболее эффективных методов и средств контроля.

4. Принцип непрерывности: система управления рисками должна функционировать непрерывно и обеспечивать постоянное обновление информации о рисках. Это позволяет приспосабливаться к изменяющейся ситуации и оперативно реагировать на новые угрозы и вызовы.

5. Принцип координации: система управления рисками должна быть координированной и интегрированной в рамках таможенного администрирования. Она должна включать в себя совместную работу различных служб и подразделений таможни, а также сотрудничество с другими государственными органами и международными организациями.

6. Принцип оценки: система управления рисками должна предусматривать постоянную оценку и анализ результатов контроля. Это позволяет выявлять эффективность используемых методов и средств, а также вносить корректировки в систему в случае необходимости [14, с.77].

В целом, система управления рисками в таможенном контроле позволяет сосредоточить ресурсы на наиболее вероятных и значимых нарушениях, улучшить эффективность контроля и обеспечить более точное и своевременное выявление нарушений.

Деятельность таможенных органов по оценке рисков и управлению ими заключается в выполнении следующих задач:

1) формирование информационной базы данных системы управления рисками таможенных органов;

2) анализ и оценка рисков, включающих в себя систематическое определение:

а) объектов анализа рисков;

б) индикаторов риска по объектам анализа риска, определяющих необходимость принятия мер по предотвращению и минимизации рисков;

в) возможного ущерба в случае возникновения рисков.

3) разработка и реализация практических мер по управлению рисками с учетом:

а) вероятности возникновения рисков и возможных последствий;

б) анализа применения возможных мер по предотвращению и минимизации рисков.

Одним из пути решения данных проблем является развитие системы управления рисками. С помощью анализа и оценки рисков, таможенные органы смогут более эффективно распределять свои ресурсы и проводить контроль только в тех случаях, когда есть наибольшая вероятность нарушений. Также важно улучшить информационные системы и обеспечить их взаимодействие с другими контролирующими органами.

В заключение, система управления рисками является эффективным инструментом для улучшения работы таможенных органов. Развитие и совершенствование этой системы позволит более эффективно проводить таможенный контроль, снижая вероятность пропуска запрещенных товаров и улучшая экономическую безопасность страны.

Таможенный контроль является важным элементом государственной системы контроля за перемещением товаров и предотвращения незаконной деятельности. В Российской Федерации функции таможенного контроля осуществляются Федеральной таможенной службой (ФТС РФ) [10, с.49].

Однако, несмотря на значимость данной организации, существуют ряд проблем, которые затрудняют проведение эффективного таможенного контроля.

Одной из основных проблем является коррупция в таможенных органах. Недобросовестные сотрудники могут пропускать контрабандные товары или принимать взятки, что наносит ущерб экономике страны. Коррупция также подрывает доверие предпринимателей и инвесторов, что отрицательно сказывается на развитии бизнеса и притоке иностранного капитала [15, с.58].

Еще одной проблемой является недостаточная автоматизация и использование современных технологий в таможенных процедурах. Вместо эффективных систем электронного декларирования и контроля, часто используются устаревшие бумажные документы и процессы, что замедляет процесс таможенного контроля и создает дополнительные возможности для коррупции.

Также стоит отметить недостаточную координацию между различными таможенными органами. В России существует несколько разных ведомств, ответственных за таможенный контроль, и их действия не всегда согласованы. Это может приводить к дублированию процедур, задержкам и неэффективному использованию ресурсов.

Еще одной проблемой является недостаточная подготовка и обучение таможенных служащих. Для эффективного контроля необходимы специалисты, обладающие знаниями и навыками в области таможенного права, международной торговли и современных технологий. Однако, в некоторых случаях, сотрудники не имеют достаточной подготовки, что может приводить к ошибкам и нарушениям при проведении таможенных процедур.

Одной из основных проблем является недостаточное количество квалифицированных сотрудников. В связи с ограничениями на найм персонала и недостаточным финансированием, ФТС РФ сталкивается с недостатком кадров, что приводит к задержкам в проведении контроля и увеличению времени на оформление необходимых документов.

Еще одной проблемой является обилие бюрократических процедур и сложность формальностей в рамках таможенного контроля. Это приводит к тому, что процесс контроля становится медленным и неэффективным. Подобная бюрократия создает блокировки в рамках системы таможенного контроля и затрудняет свободное перемещение товаров.

Кроме того, отсутствие автоматизированных систем и недостаточное использование современных технологий также препятствуют эффективному проведению таможенного контроля. Это ведет к ручному вводу данных, длительной обработке информации и повышенному риску человеческого фактора. В результате, возникают ошибки и задержки, которые оказывают негативное влияние на весь процесс таможенного контроля.

Для эффективного решения данных проблем необходимо предпринять ряд мер. Прежде всего, необходимо увеличить бюджетное финансирование на развитие таможенной системы и обеспечение надлежащего уровня работы таможенного контроля. Это позволит повысить зарплаты сотрудникам, осуществить переподготовку и повышение квалификации кадров, а также приобрести необходимые современные технологии.

Кроме того, целесообразно использовать автоматизированные системы для обработки информации и контроля перемещения товаров. Это ускорит процесс проверки и снизит вероятность ошибок, а также повысит эффективность работы таможенных органов.

Анализ вызовов и угроз экономической безопасности позволил определить особую роль административно-правового регулирования таможенного контроля в обеспечении экономической безопасности РФ. В частности, установлено, что основная угроза при перемещении товаров и транспортных средств через таможенную границу исходит от субъектов внешнеэкономической деятельности, осуществляющих недобросовестные действия, содержащие признаки преступлений и административных правонарушений, отнесенных к компетенции таможенных органов[9, с.84]. Отсюда следует, что реализация правоохранительной функции таможенных органов напрямую влияет на состояние экономической безопасности. Основной целевой установкой таможенного контроля выступает обеспечение законности и правопорядка, что выражается в деятельности таможенных органов по выявлению административных правонарушений, объектом которых, как показывает статистика, являются общественные отношения, влияющие на экономику государства. При этом учитывая, что криминализация внешнеэкономической деятельности продолжает оставаться угрозой для экономической безопасности, борьба с таможенными правонарушениями как функция таможенных органов, направленная на обеспечение экономической безопасности, приобретает особое значение[8, с.162].

Вышеуказанное свидетельствует о необходимости формирования нового подхода к пониманию таможенного контроля как инструмента обеспечения экономической безопасности. В этой связи роль таможенных органов заключается в установлении баланса между государственными интересами, нацеленными на обеспечение экономической безопасности, и интересами участников внешнеэкономической деятельности, выражающимися в необходимости упрощения таможенных процедур и сокращения затрат, что также оказывает влияние на экономическую безопасность государства.

Также необходимо упростить бюрократические процедуры и снизить количество необходимых формальностей для проведения таможенного контроля. Это способствует

ускорению процесса, сокращению времени на оформление необходимых документов и повышению уровня сервиса для предпринимателей и граждан.

В целом, проблемы организации таможенного контроля в ФТС РФ требуют комплексного подхода и обеспечения надлежащих ресурсов. Устранение этих проблем позволит повысить эффективность работы Федеральной таможенной службы и обеспечит более эффективный контроль за перемещением товаров и предотвращение незаконной деятельности.

Для решения этих проблем необходимо принять ряд мер. Прежде всего, необходимо бороться с коррупцией в таможенных органах. Это можно сделать путем ужесточения наказаний за коррупционные преступления, повышения заработной платы таможенных служащих и внедрения электронных систем контроля.

Также необходимо улучшить автоматизацию и использование современных технологий в таможенных процедурах. Внедрение электронного декларирования и контроля позволит ускорить процесс таможенного контроля и снизить возможности для коррупции.

Кроме того, необходимо улучшить координацию между различными таможенными органами. Это можно сделать путем создания единой системы управления и координации таможенных процедур.

Наконец, необходимо улучшить подготовку и обучение таможенных служащих. Это можно сделать путем проведения специализированных курсов и тренингов, а также повышения стандартов подготовки и квалификации.

В целом, проблемы таможенного контроля в России требуют серьезного внимания и решения. Борьба с коррупцией, улучшение автоматизации и координации, а также повышение квалификации таможенных служащих – это ключевые шаги на пути к эффективному таможенному контролю и развитию экономики страны.

Исследование основных направлений совершенствования административно-правового регулирования таможенного контроля в ЕАЭС показало, что внедрение механизма "единого окна" позволит обеспечить безопасность, в том числе экономическую. При этом во исполнение положений статей 83, 221 Федерального закона "О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации" представляется необходимым разработать и утвердить приказ Минфина России об утверждении технологии совершения таможенных операций с использованием механизма "единого окна" с учетом принципов и подходов, изложенных в решении Евразийского межправительственного совета от 30 апреля 2019 года № 6 "Описание эталонной модели национального механизма "единого окна".

Сформулирован ряд предложений по совершенствованию норм действующего законодательства, регулирующего таможенный контроль, в том числе предложения по определению его особой роли в обеспечении экономической безопасности:

1) часть 3 статьи 101 Федерального закона от 03.08.2018 № 289-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» изложить в следующей редакции:

«3. Предварительное таможенное декларирование товаров при их помещении под таможенные процедуры, за исключением таможенной процедуры таможенного транзита, осуществляется в обязательном порядке.»;

2) подпункт 13 пункта 2 статьи 254 Федерального закона от 03.08.2018 № 289-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» изложить в следующей редакции:

«внедряют технологии осуществления таможенных операций с использованием механизма «единого окна» и электронного документооборота».

3) дополнить пункт 3 раздела II приказа ФТС России от 18.08.2015 № 1677 «Об утверждении стратегии и тактики применения системы управления рисками, порядка сбора и обработки информации, проведения анализа и оценки рисков, разработки и реализации мер по управлению рисками (за исключением рисков в области ветеринарии, санитарно-

эпидемиологического надзора и обеспечения карантина растений)» подпунктом 4 следующего содержания:

«4) обеспечение экономической безопасности»;

4) дополнить статью 16.16 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях Примечанием 1: «Лицо, поместившее товар на временное хранение, не несет административную ответственность в случае, если в момент истечения срока таможенной операции не обладает полномочиями по её завершению»[13, с. 86].

5) В целях устранения правовой коллизии, связанной с пониманием правового статуса товара, находящегося под таможенным контролем, предлагается дополнить статью 14 Таможенного кодекса ЕАЭС следующим положением: «товар может находиться под таможенным контролем до прибытия товаров на таможенную территорию ЕАЭС либо до прибытия товаров в место доставки при таможенном транзите в случае представления сведений в рамках предварительного информирования и (или) предварительного декларирования».

Данные предложения позволят расширить понимание контрольных полномочий таможенных органов, направленных на обеспечение экономической безопасности, а также устранить противоречия в нормативно-правовой базе.

Прежде всего, необходимо создать единые государственные стандарты и процедуры, регламентирующие проведение таможенного контроля на всей территории Российской Федерации. Это позволит унифицировать подходы и снизить произвол при оценке рисков и оформлении товаров. Такие автоматизированные системы могут включать в себя использование технологий искусственного интеллекта и машинного обучения для анализа данных и принятия решений. Например, системы распознавания образов могут использоваться для проверки товаров на соответствие заявленным характеристикам, а системы анализа данных - для автоматического выявления потенциально подозрительных грузов[16, с.62].

Также важно развивать технологии сканирования, которые позволят быстро и эффективно обнаруживать незаконные или опасные предметы. Например, использование рентгеновских аппаратов или систем обнаружения взрывчатых веществ может значительно ускорить процесс проверки грузов.

Для борьбы с контрафактом и подделками необходимо применять специализированные технологии, такие как системы определения фальсификаций или маркировка товаров с использованием уникальных идентификационных кодов.

Для повышения эффективности таможенного контроля также важно совершенствовать системы обмена информацией между таможенной и другими органами, такими как полиция, финансовые службы и органы безопасности. Это позволит более эффективно выявлять и предотвращать незаконную торговлю, контрабанду и другие преступления.

Кроме того, важно обеспечить надлежащую подготовку и обучение таможенных служащих, чтобы они могли эффективно использовать новые технологии и справляться с новыми вызовами и угрозами. Также необходимо обеспечить разработку и соблюдение соответствующих законодательных актов и политик для эффективного функционирования автоматизированных систем и обеспечения безопасности и защиты интересов страны.

Одним из ключевых аспектов организации таможенного контроля является обеспечение высокой квалификации персонала. Для этого необходимо внедрить систему обучения, переподготовки и аттестации сотрудников таможни. Только обладая полным пониманием законодательства и процедур, специалисты смогут эффективно и правильно выполнять свои обязанности[11, с.35].

Параллельно с этим, необходимо развивать международное сотрудничество в области таможенного контроля. Это включает в себя обмен информацией и опытом с другими странами, согласование практик проведения таможенных проверок и внедрение общей методологии. Только таким путем можно достичь высокого уровня безопасности и эффективности на границе.

В целом, организация таможенного контроля в ФТС РФ предполагает объединение усилий всех заинтересованных сторон. Только совместное действие государственных органов, бизнеса и общества позволит достичь оптимальных результатов. Это требует установления открытого и прозрачного диалога, а также согласования интересов и целей всех участников процесса.

Все вышеперечисленные меры позволят улучшить организацию таможенного контроля в ФТС РФ, сделать его более эффективным и предсказуемым, а также обеспечить безопасность внешнеторговых операций. Это позволит укрепить позиции России на международном рынке и способствовать развитию экономики страны.

**Заключение:** В данной статье были рассмотрены проблемы организации таможенного контроля и даны предложения по его совершенствованию, а также административно-правовой механизм таможенного контроля.

В целом, проблемы таможенного контроля в России требуют серьезного внимания и решения. Коррупция, недостаточная автоматизация, несоответствие законодательства и недостаточное взаимодействие между государственными органами – все эти факторы негативно влияют на развитие внешнеэкономической деятельности и наносят ущерб имиджу России. Улучшение таможенного контроля поможет повысить эффективность и привлекательность российского бизнес-сектора и содействовать экономическому развитию страны.

Для эффективного улучшения таможенного контроля в России и преодоления существующих проблем необходимо предпринять ряд мер. Во-первых, борьба с коррупцией должна стать приоритетной задачей. Важно проводить строгую проверку кандидатов на должности в таможенных органах, ужесточить наказания за коррупционные преступления и создать механизмы для анонимной подачи жалоб на коррупционные проявления.

Также необходимо совершенствовать систему оплаты таможенных служащих, чтобы исключить возможность получения неправомερных доходов.

Во-вторых, автоматизация таможенных процедур должна стать приоритетом для улучшения эффективности и скорости прохождения контроля. Внедрение современных информационных технологий и электронных систем позволит сократить время на процедуры, уменьшить вероятность ошибок и облегчить взаимодействие между таможенными органами и участниками внешнеэкономической деятельности. Это также способствует повышению прозрачности процесса и уменьшению возможности коррупционных схем.

В-третьих, необходимо гармонизировать российское таможенное законодательство с международными стандартами и требованиями Всемирной торговой организации. Это позволит устранить несоответствия и противоречия, которые могут стать препятствием для развития внешнеэкономической деятельности и привлечения иностранных инвестиций. Адаптация законодательства также способствует повышению прозрачности и предсказуемости таможенных процедур.

В-четвертых, необходимо улучшить координацию и взаимодействие между различными государственными органами, ответственными за таможенный контроль. Внедрение единой информационной системы, которая позволит обмен данными о грузах и документах между таможенными органами, транспортными компаниями и другими организациями, будет способствовать более гармоничной и оперативной работе. Также необходимо проводить регулярные совещания и координационные советы для обсуждения и решения возникающих вопросов и проблем.

В целом, решение проблем таможенного контроля в России требует комплексного подхода и совместных усилий государственных органов, бизнес-сектора и общественности. Борьба с коррупцией, автоматизация процедур, гармонизация законодательства и улучшение координации – все эти меры способствуют повышению эффективности таможенного контроля и созданию благоприятной инвестиционной и бизнес-среды в России.

### СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Конституция Российской Федерации: [принята 12 декабря 1993 года]: (редакция от 04.10.2022) [Электронный ресурс] URL: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_28399/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/) (дата обращения: 03.02.2024).
2. Приказ ФТС России от 14.02.2019 № 258 «Об утверждении форм документов, составляемых таможенными органами при проведении таможенных проверок, порядков их заполнения и порядка внесения изменений в решение о проведении выездной таможенной проверки» [Электронный ресурс] URL: <https://www.alta.ru/tamdoc/19pr0258/> (дата обращения: 04.02.2024).
3. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (Приложение №1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) от 11.04.2017: (редакция от 29.05.2019) [Электронный ресурс] URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_215315/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_215315/) (дата обращения: 04.02.2024).
4. Федеральный закон от 03.08.2018 289-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» [Электронный ресурс] URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_304093/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_304093/) (дата обращения: 04.02.2024).
5. Бекашев К.А. Таможенное право: Учебник / К.А. Бекашев. М.: Проспект, 2015. - 328 с.
6. Ворожейкина А.Г. Совершенствование методических основ организации таможенного контроля за перемещением через границу Российской Федерации товаров, содержащих объекты интеллектуальной собственности: Автореф. дис. ... канд. экон. наук. - М., 2008. – 312 с.
7. Габричидзе Б.Н. Практика применения Таможенного Кодекса ЕАЭС / Б.Н. Габричидзе. - М.: Книжный мир, 2017. - 496 с.
8. Галушкин А. А., Дианова В. Ю., Илюхина С. С. Подготовка специалистов с высшим образованием по специальности «Таможенное дело». Российский и зарубежный опыт. М.: Юстиция. 2016. - 342 с.
9. Демичев А. А. Основы таможенного дела: учебник / А. А. Демичев, А. С. Логинова. – СПб.: ИЦ Интермедия, 2017. — 188 с.
10. Костин А. А. Организация таможенного контроля товаров и транспортных средств: учебное пособие. — СПб.: ИЦ Интермедия, 2017. — 342 с.
11. Лисов А., Пресняков В. Федеральная целевая программа развития таможенной службы России // Внешняя торговля. - 2003. - №4-6.-С. 34-36.
12. Лопова Л.М. Организация таможенного контроля товаров и транспортных средств 2-е изд., испр. и доп. Учебное пособие для вузов / Л.М. Лопова. - М.: Юрайт, 2016. - 128 с.
13. Никитин Б.Г. О некоторых вопросах совершенствования административно-правовых методов защиты прав лиц в процессе реформы таможенных отношений // Академический вестник Ростовского филиала Российской таможенной академии. – 2018. – № 1. – С. 84-90.
14. Попова Л. И. Организация таможенного контроля товаров и транспортных средств: учеб. пособие / Л. И. Попова. - СПб.: Троицкий мост, 2014. - 134 с.
15. Сенотрусова С.В. Таможенный контроль: учебное пособие. М.: Магистр, Инфра-М, 2013. - 144 с.
16. Тихомиров М. Е. Технологии таможенного контроля: учебное пособие / М. Е. Тихомиров, К. В. Басарева, В. В. Коварда. — СПб.: ИЦ Интермедия, 2014. — 176 с.

### REFERENCES

1. Konstituciya Rossijskoj Federacii: [prinyata 12 dekabrya 1993 goda]: (redakciya ot 04.10.2022) [Elektronnyj resurs] URL: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_28399/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/) (data obrashcheniya: 03.02.2024).
2. Prikaz FTS Rossii ot 14.02.2019 № 258 «Ob utverzhdanii form dokumentov, sostavlyaemyh tamozhennymi organami pri provedenii tamozhennyh proverok, poryadkov ih zapolneniya i poryadka vneseniya izmenenij v reshenie o provedenii vyezdnoj tamozhennoj proverki» [Elektronnyj resurs] URL: <https://www.alta.ru/tamdoc/19pr0258/> (data obrashcheniya: 04.02.2024).
3. Tamozhennyj kodeks Evrazijskogo ekonomicheskogo soyuza (Prilozhenie №1 k Dogovoru o Tamozhennom kodekse Evrazijskogo ekonomicheskogo soyuza) ot 11.04.2017: (redakciya ot 29.05.2019) [Elektronnyj resurs] URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_215315/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_215315/) (data obrashcheniya: 04.02.2024).
4. Federal'nyj zakon ot 03.08.2018 289-FZ «O tamozhennom regulirovanii v Rossijskoj Federacii i o vnesenii izmenenij v otdel'nye zakonodatel'nye akty Rossijskoj Federacii» [Elektronnyj resurs] URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_304093/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_304093/) (data obrashcheniya: 04.02.2024).

5. Bekyashev K.A. Tamozhennoe pravo: Uchebnik / K.A. Bekyashev. Ĭ M.: Prospekt, 2015. - 328 s.
6. Vorozhejkina A.G. Sovershenstvovanie metodicheskikh osnov organizacii tamozhennogo kontrolya za peremeshcheniem cherez granicu Rossijskoj Federacii tovarov, sodержashchih ob"ekty intellektual'noj sobstvennosti: Avtoref. dis. ... kand. ekon. nauk. - M., 2008. – 312 s.
7. Gabrichidze B.N. Praktika primeneniya Tamozhennogo Kodeksa EAES / B.N. Gabrichidze. - M.: Knizhnyj mir, 2017. - 496 c.
8. Galushkin A. A., Dianova V. Yu., Ilyuhina S. S. Podgotovka specialistov s vysshim obrazovaniem po special'nosti «Tamozhennoe delo». Rossijskij i zarubezhnyj opyt. M.: Yusticiya. 2016. - 342 s.
9. Demichev A. A. Osnovy tamozhennogo dela: uchebnik / A. A. Demichev, A. S. Loginova. – SPb.: IC Intermediya, 2017. — 188 s.
10. Kostin A. A. Organizaciya tamozhennogo kontrolya tovarov i transportnyh sredstv: uchebnoe posobie. — SPb.: IC Intermediya, 2017. — 342 s.
11. Lisov A., Presnyakov V. Federal'naya celevaya programma razvitiya tamozhennoj sluzhby Rossii // Vneshnyaya torgovlya. - 2003. - №4-6.-S. 34-36.
12. Lopova L.M. Organizaciya tamozhennogo kontrolya tovarov i transportnyh sredstv 2-e izd., ispr. i dop. Uchebnoe posobie dlya vuzov / L.M. Lopova. - M.: Yurajt, 2016. - 128 c.
13. Nikitin B.G. O nekotoryh voprosah sovershenstvovaniya administrativno-pravovyh metodov zashchity prav lic v processe reformy tamozhennyh otnoshenij // Akademicheskij vestnik Rostovskogo filiala Rossijskoj tamozhennoj akademii. – 2018. – № 1. – S. 84-90.
14. Popova L. I. Organizaciya tamozhennogo kontrolya tovarov i transportnyh sredstv: ucheb. posobie / L. I. Popova. - SPb.: Troickij most, 2014. - 134 c.
15. Senotrusova S.V. Tamozhennyj kontrol': uchebnoe posobie. M.: Magistr, Infra-M, 2013. - 144 s.
16. Tihomirov M. E. Tekhnologii tamozhennogo kontrolya: uchebnoe posobie / M. E. Tihomirov, K. V. Basareva, V. V. Kovarda. — SPb.: IC Intermediya, 2014. — 176 s.

*Статья поступила в редакцию: 20.09.2024*

*Информация об авторах*

**Волович Н.** – специалист, ФГБОУ ВО «Донецкий государственный университет»

**Попадюк О.И.** – к.э.н., доцент, ФГБОУ ВО «Донецкий государственный университет»,  
olga.popadyuk@list.ru

*Information about the authors*

**Volovich N.** – specialist, Donetsk State University

**Popadyuk O.I.** – Candidate of Economics, Associate Professor, Donetsk State University,  
olga.popadyuk@list.ru



УДК 657.3

DOI 10.5281/zenodo.14181979

## ОСОБЕННОСТИ ПЕРЕХОДНОГО ПЕРИОДА В СФЕРЕ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В НОВЫХ РЕГИОНАХ РОССИИ

*Никитенко А.А., Литвиненко Е.И.*

**Аннотация.** В статье рассмотрены проблемы интеграции российских стандартов бухгалтерского учета в новые Республики России, выявлены основные этапы переходного периода и их особенности. Оценено влияние нового законодательства на работу организаций в сфере бухгалтерского учета, в том числе на организации малого бизнеса. Определены основные проблемные аспекты ведения учета и формирования финансовой отчетности.

**Ключевые слова:** бухгалтерский учет, налоговый учет, стандарты учета, отчетность, организация.

## FEATURES OF THE TRANSITION PERIOD IN THE SPHERE OF ACCOUNTING IN NEW REGIONS OF RUSSIA

*Nikitenko A.A., Litvinenko E.I.*

**Abstract.** The article examines the problems of integrating Russian accounting standards into the new Republics of Russia, identifies the main stages of the transition period and their features. The impact of the new legislation on the work of organizations in the field of accounting, including small business organizations, is assessed. The main problematic aspects of accounting and financial reporting have been identified.

**Keywords:** accounting, tax accounting, accounting standards, reporting, organization.

**Введение.** Переходный период в сфере бухгалтерского учета в новых регионах России – это неотъемлемая часть процесса присоединения территорий к существующей бухгалтерской системе страны. При этом возникают различные особенности, связанные с адаптацией бухгалтерских стандартов к условиям ведения бизнеса в новых регионах. Такой переход может повлиять на работу бухгалтерских служб, на формирование финансовой отчетности, учет и налогообложение организаций, а также на их хозяйственные процессы и показатели. Поэтому изучение особенностей переходного периода в сфере бухгалтерского учета в новых регионах России является актуальной и значимой темой. В данной статье сделан акцент на выявлении ключевых аспектов и особенностей такого переходного периода и рассмотрено его влияние на процесс отражения информации в системе бухгалтерского учета и формирования финансовой отчетности.

Целью данной статьи является исследование особенностей и сложностей, возникающих в переходный период, в сфере бухгалтерского и налогового учета в новых регионах России, а также описание основных проблем в сфере учетного законодательства, с которыми сталкиваются организации Республик после присоединения к РФ.

**Основная часть.** Глава государства Российской Федерации, 30 сентября 2022 года, утвердил соглашения о принятии Донецкой и Луганской Народных Республик, Херсонской и Запорожской областей в состав Российской Федерации. Присоединение этих территорий потребует серьезных усилий в секторе экономики, финансов и социальной интеграции. Одной из ключевых задач является создание единого правового пространства. В части бухгалтерского учета и налогообложения, учитывая существенные различия между системами учета в России и в присоединенных регионах, в настоящее время действует период адаптации.

В соответствии с опубликованными документами, полная интеграция новых регионов в Российскую Федерацию будет завершена к 1 января 2026 года в рамках переходного периода.

Процесс интеграции Республики в состав Российской Федерации продолжается уже несколько лет, но даже после официального присоединения все еще существуют значительные несоответствия в правилах учётного отображения фактов хозяйственной жизни. Одной из главных проблем является несоответствие документации бухгалтерских операций, что во многом связано с различиями в налоговом законодательстве, включая отсутствие налога на добавленную стоимость. Кроме того, многие организации в Донецкой Народной Республике столкнулись с проблемами несоответствия программного обеспечения для бухгалтерского учета. Значительные различия в системах учета затрудняют перенос всей учетной информации из программ, используемых ранее, в российские учетные программы. Особые трудности интеграции возникают у субъектов малого предпринимательства, которые занимают существенный удельный вес в организациях на территории Республик. Это связано как с финансовыми вопросами, так и с вопросами переквалификации бухгалтеров.

Бухгалтерский учет и отчетность в Донецкой Народной Республике находятся на стадии реформирования и требуют особого внимания со стороны правительства и ученых-экономистов. В связи с интеграцией экономики ДНР в Российскую Федерацию, Министерство Финансов в информационном письме от 16.12.2022 № ПЗ-15/2022 предоставил разъяснения по переходу на правила бухгалтерского учета и отчетности в соответствии с законодательством РФ для новых организаций [4]. Министерство финансов Российской Федерации установило определенный порядок для организаций, которые были основаны до 30 сентября 2022 года или после этой даты. При этом необходимо учесть, какие экономические субъекты были созданы до вступления в Россию, а какие после, так как это влияет на правила учета, составления и предоставления отчетности в период перехода (табл. 1).

Таблица 1

**Законодательное регулирование бухгалтерского учёта на новых территориях Российской Федерации**

Критерий	Экономический субъект, созданный до 30.09.2022	Экономический субъект, созданный в период с 30.09.2022 по 31.12.2022
Экономический субъект	ДНР, ЛНР Запорожская область, Херсонская область	
Правовая база, регламентирующая бухгалтерский учёт до 31.12.2022	Правила учёта, действовавшие на территории республик до 30.09.2022	ФЗ «О бухгалтерском учёте» и нормативно-правовые акты (НПА) РФ по бухгалтерскому учёту
Правовая база, регламентирующая бухгалтерский учёт с 01.01.2023	ФЗ «О бухгалтерском учёте», стандарты учета и другие нормативно-законодательные акты РФ по бухгалтерскому учёту обязательны для всех экономических субъектов	

В соответствии с Федеральными законами законодательные и иные нормативные правовые акты Российской Федерации действуют на территориях новых субъектов Российской Федерации со дня их принятия в состав субъектов Российской Федерации, т.е. с 30 сентября 2022 г. Экономический субъект, впервые созданный на территории нового субъекта Российской Федерации в период с 30 сентября по 31 декабря 2022 г., с даты государственной регистрации ведет бухгалтерский учет, в том числе составляет, представляет и раскрывает бухгалтерскую (финансовую) отчетность (включая годовую бухгалтерскую (финансовую) отчетность за 2022 г.) в соответствии с Федеральным законом «О бухгалтерском учете» и нормативными правовыми актами Российской Федерации по бухгалтерскому учету [3].

В Донецкой Народной Республике субъекты хозяйствования, созданные до 30 сентября 2022 года, имеют право вести бухгалтерский учет в соответствии с бухгалтерскими правилами, действовавшими ранее. Они также могут составлять финансовую и налоговую отчетность за 2022 год в соответствии с этими правилами. Представление и раскрытие этой отчетности в целях формирования Государственного информационного ресурса бухгалтерской отчетности (ГИРБО) не требуется.

В отношении организаций ДНР, российское законодательство о налогах и сборах применяется с 1 января 2023 года, что установлено Федеральным конституционным законом от 04.10.2022 № 5-ФКЗ [6]. С момента вхождения Республики в состав России возобновился учёт НДС, которого не было в Законе «О налоговой системе» Республики с момента её образования. В Налоговом Кодексе РФ [1] закрепили специальные правила исчисления НДС в сделках с контрагентами из ДНР, ЛНР, Херсонской и Запорожской областей в переходный период с 30 сентября по 31 декабря 2022 года включительно [6].

Начиная с января 2023 года, всем организациям необходимо разработать и утвердить новую учетную политику в соответствии с новым законодательством по бухгалтерскому учету, учитывая ФСБУ России [8]. В отношении формирования учетной политики, ведомство указывает на необходимость руководствоваться правилами ПБУ 1/2008 «Учетная политика организации». В частности, в учетной политике следует отразить правила бухучета НМА и капитальных вложений в них, основываясь на ФСБУ 14/2022 «Нематериальные активы» и ФСБУ 26/2020 «Капитальные вложения» [8]. Если экономические субъекты новых территорий вели учет в гривне, то им необходимо учесть ПБУ 3/2006 «Учет активов и обязательств, стоимость которых выражена в иностранной валюте», при формировании в бухучете, в том числе отчетности, информации об активах и обязательствах, стоимость которых выражена в иностранной валюте [1]. Если организация имела на своем балансе активы, выраженные в иностранной валюте (гривне), то их стоимость пересчитывается в рубли по официальному курсу Центрального банка РФ, установленному на 31 декабря 2022 года.

Все организации на новых территориях Российской Федерации с 2023 года должны формировать всю отчетность в соответствии с ФЗ №402 от 06.12.2011 (ред. 12.12.2023г.) «О бухгалтерском учете» [3] (табл. 2).

Таблица 2

**Состав финансовой отчетности групп субъектов предпринимательства**

Группа субъектов	Составляющие отчетности до 01.01.2023 г.				
	Баланс	Отчет о финансовых результатах	Отчет о движении денежных средств	Отчет о собственном капитале	Примечания
	Составляющие отчетности новых субъектов РФ с 01.01.2023г.				
	Бухгалтерский баланс	Отчет о прибылях и убытках	Отчет о движении денежных средств	Отчет об изменениях капитала	Пояснения к отчетности
Организации	+	+	+	+	+
МСП	+	+	-	-	-

Анализируя сходства и различия Баланса и Отчета о финансовых результатах, составляемых субъектами малого предпринимательства в ДНР до 2023 года в соответствии с номами П(с)БУ 1, а также в России в соответствии с Приказом Министерства Финансов РФ от 02.07.2010 N 66н (ред. от 19.04.2019) «О формах бухгалтерской отчетности организаций» следует отметить ряд принципиальных отличий [7] (табл. 3, 4).

Таблица 3

**Структура Баланса и Отчета о финансовых результатах субъектов малого предпринимательства**

Форма отчетности	Форма № 1-м	
	Актив	Пассив
Баланс	I. Необоротные активы	I. Собственный капитал
	II. Оборотные активы	II. Долгосрочные обязательства, целевое финансирование и обеспечения
	III. Необоротные активы, удерживаемые для продажи, и группы выбытия	III. Текущие обязательства
		IV. Обязательства, связанные с необоротными активами, удерживаемыми для продажи, и группами выбытия
Отчет о финансовых результатах	Форма № 2-м	
	Чистый доход от реализации продукции (товаров, работ, услуг)	
	Прочие операционные доходы	
	Прочие доходы	
	Себестоимость реализованной продукции (товаров, работ, услуг)	
	Прочие операционные расходы	
	Прочие расходы	
	Финансовый результат до налогообложения	
	Налог на прибыль	
Чистая прибыль (убыток)		

Таблица 4

**Структура Баланса и Отчета о финансовых результатах РФ субъектов малого предпринимательства**

Бухгалтерский баланс	Актив	Пассив
	Материальные внеоборотные активы	Капитал и резервы
	Нематериальные, финансовые и другие внеоборотные активы	Долгосрочные заемные средства
	Запасы	Другие долгосрочные обязательства
	Денежные средства и денежные эквиваленты	Краткосрочные заемные средства
	Финансовые и другие оборотные активы	Кредиторская задолженность
Другие краткосрочные обязательства		
Отчет о финансовых результатах	Выручка	
	Расходы по обычной деятельности	
	Проценты к уплате	
	Прочие доходы	
	Прочие расходы	
	Налоги на прибыль (доходы)	
	Чистая прибыль (убыток)	

Исходя из сравнения структуры Баланса и Отчета о финансовых результатах согласно Законодательству ДНР и России, можно заметить достаточно принципиальное отличие в формировании данных форм отчетности. Наиболее значимое отличие - состав и структура

Баланса. В Бухгалтерском балансе РФ, как в активе, так и в пассиве, статьи не структурированы в разделы, перечень статей намного уже по сравнению с Балансом, утвержденным нормами П(с)БУ. В активе Бухгалтерского баланса отсутствуют отдельные статьи, необходимые для указания дебиторской задолженности, расходов будущих периодов, а также детализация статей внеоборотных активов. В пассиве Бухгалтерского баланса РФ перечень статей также сокращен: отсутствует структурирование капитала, статьи, отражающие задолженность перед различными кредиторами также свернуты в одну, разделяющую кредиторскую задолженность только на долгосрочную и краткосрочную.

Сравнивая Отчет о финансовых результатах ДНР и РФ, прослеживается большая схожесть. Однако, в Отчете о финансовых результатах РФ отсутствуют строки, имеющие важное значение - «Себестоимость реализованной продукции» и «Финансовый результат до налогообложения», что отражается на аналитическом достоинстве данной формы.

Особенностью упрощенных форм отчетности РФ, является то, что показатели в Бухгалтерском балансе указываются за отчетный год, а также за 2 предыдущих, а показатели в Отчете о финансовых результатах - за отчетный и предыдущий года. Таким образом, упрощенные формы бухгалтерской (финансовой) отчетности ДНР и РФ имеют одинаковое экономическое содержание, однако наиболее отличающуюся структуру и детализацию показателей.

Значимым и полезным новшеством для бухгалтеров ДНР является внедрение единого сервиса - ГИРБО. Его необходимость закреплена в законе от 28.11.2018 № 444-ФЗ [5], а порядок работы в ГИРБО регулируется статьей 18 ФЗ «О бухгалтерском учете» [3], которая вступила в силу с 2020 года. В этом новом информационном ресурсе собираются данные из бухгалтерской (финансовой) отчетности экономических субъектов, которые обязаны представлять отчетные данные в контролирующие органы. Если организация относится к категории лиц, которые должны ежегодно проводить аудит финансовой отчетности, то заключение, выданное аудитором, также должно быть включено в единую базу данных вместе с итоговой отчетностью. Доступ ко всей, содержащейся в ГИРБО, информации будет неограничен для всех лиц из новых экономических субъектов.

После перехода на российские стандарты бухгалтерского учета, актуальным становится вопрос о переходе с плана счетов, применяемого в Республике до 2023г на российский План счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций, утвержденного Министерством финансов РФ приказом от 31 октября 2000 г. №94н. Представим сравнительную таблицу по разделам согласно Плану счетов, применяемого в настоящее время в ДНР до 2023 года и российского учета (табл. 5).

Таблица 5

**Сопоставление разделов Планов счетов РФ и ДНР**

План счетов, применяемый в ДНР	План счетов РФ
<p>I. Необоротные активы</p> <p>Основные средства, нематериальные активы, долгосрочные финансовые инвестиции, капитальных инвестиций, долгосрочная дебиторская задолженности и износ необоротных активов.</p>	<p>I. Внеоборотные активы</p> <p>Основные средства, нематериальные активы, операции, связанные с их строительством, приобретением и выбытием.</p>
<p>II. Запасы</p> <p>Готовая продукция, товары, предметы труда, средства труда: малоценные и быстроизнашивающиеся предметы.</p>	<p>II. Производственные запасы</p> <p>Предметы труда, предназначенные для хозяйственных нужд, средства труда, а также операции, связанные с их приобретением.</p>

Продолжение таблицы 5

1	2
<p><b>III. Запасы</b> Готовая продукция, товары, предметы труда, средства труда: малоценные и быстроизнашивающиеся предметы.</p>	<p><b>II. Производственные запасы</b> Предметы труда, предназначенные для хозяйственных нужд, средства труда, а также операции, связанные с их приобретением.</p>
<p><b>IV. Денежные средства, расчеты и другие активы</b> Денежные средства (в национальной и иностранной валюте в кассах, на расчетных, валютных и счетах в, электронных денег, денежных документов, краткосрочных векселей полученных и финансовых инвестиций, дебиторской задолженности, резерва сомнительных долгов и расходов будущих периодов.</p>	<p><b>III. Затраты на производство</b> Информация о расходах по обычным видам деятельности организации (кроме расходов на продажу).</p>
<p><b>V. Собственный капитал и обеспечение обязательств</b> Уставный, паевой, в доценках, дополнительный, резервный, изъятый, неоплаченный капитал, а также нераспределенная прибыль, целевые поступления, обеспечения будущих расходов и платежей, страховые резервы.</p>	<p><b>IV. Готовая продукция и товары</b> Информация о наличии и движении готовой продукции (продуктов производства) и товаров.</p>
<p><b>VI. Долгосрочные обязательства</b> Задолженность, которая не подлежит погашению в течение двенадцати месяцев с даты баланса, в т.ч кредиты, задолженности по вексялям выданным.</p>	<p><b>V. Денежные средства</b> Информация о наличии и движении денежных средств в российской и иностранных валютах, а также ценных бумаг, платежных и денежных документов.</p>
<p><b>VII. Текущие обязательства</b> Обязательства, которые будут погашены в обычном ходе операционного цикла организации или должны быть погашены в течение 12 месяцев с даты баланса.</p>	<p><b>VI. Расчеты</b> Обобщение информации о всех видах расчетов организации с различными юридическими и физическими лицами, а также внутривозвратных расчетов.</p>
<p><b>VIII. Доходы и результаты деятельности</b> Доходы от операционной, инвестиционной и финансовой деятельности организации.</p>	<p><b>VII. Капитал</b> Обобщение информации о состоянии и движении капитала организации.</p>
<p><b>IX. Расходы по элементам</b> Обобщение информации о расходах организации в течение отчетного периода (преимущественно для малых организаций).</p>	<p><b>VIII. Финансовые результаты</b> Обобщение информации о доходах и расходах организации, а также выявления конечного финансового результата деятельности организации за отчетный период.</p>
<p><b>X. Затраты по элементам</b> Обобщение информации о расходах операционной, инвестиционной, финансовой и другой деятельности организации.</p>	<p>-</p>

Внебалансовые счета	Забалансовые счета
Информация о наличии и движении ценностей, временно находящихся в пользовании или распоряжении организации	Информация о наличии и движении ценностей, временно находящихся в пользовании или распоряжении организации

В контексте организации учета, план счетов, применяемый в ДНР до 2023 года, выделяет доходы и расходы деятельности в отдельные классы. В российском плане счетов отсутствует аналог раздела «Расходы по элементам». Раздел «Финансовые результаты» в российском плане счетов более близок к разделу «Расходы деятельности», чем к «Расходам по элементам». Особые затруднения вызывают аналоги счетов 221 «Малоценные быстроизнашивающиеся предметы», 112 «Малоценные необоротные материальные активы», а также счета класса 8 «Расходы по элементам», используемые субъектами малого предпринимательства. Следует обратить внимание, что в плане счетов бухгалтерского учета РФ не предусмотрены счета, которые могли бы применять малые организации. Помимо вышеуказанного, в новом плане счетов присутствует счет 19 «Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям», что определенным образом изменяет порядок ведения учета НДС.

Важно при переходе на новый план счетов уделить особое внимание состоянию активности или пассивности счета. Так, например, счёт 79 «Финансовые результаты» в прошлом плане счетов является активно-пассивным счётом, т.е. сальдо по данному счёту может отражаться как по дебету, так и по кредиту. В российском плане счетов, аналогами счёта 79 являются счёта 84.01 «Прибыль, подлежащая распределению», который является пассивным и 84.02. «Убыток, подлежащий покрытию», который является активным, т.е. сальдо по данным счётам отражается только по кредиту или только по дебету. Данную особенность важно учитывать при переносе учетных данных в бухгалтерские регистры новых форм.

Помимо вышеизложенных трудностей смены учетного и налогового законодательства, все организации, в особенности субъекты малого предпринимательства сталкиваются с проблемой автоматизации учета в соответствии с новыми стандартами. На рынок Республик вошли новые поставщики российского программного обеспечения бухгалтерского учета, такие как 1С: Бухгалтерия, Контур, СБИС и другие, а также электронные издания: Бератор, Актион, Контур Экспресс. Данные компании предлагают свои услуги по настройке и обучению бухгалтеров новому программному обеспечению. Несмотря на активность предлагаемых услуг, остро поднимаются вопросы стоимости автоматизации бухгалтерского учета, обучения сотрудников. Если крупные компании имеют возможность оборудовать новое рабочее место бухгалтера и приобрести курсы повышения квалификации, то малые организации сталкиваются с рядом трудностей.

Также одной из основных проблем является необходимость обновления и развития квалификации бухгалтеров и специалистов в сфере бухгалтерского учета. В связи с переходом на новые стандарты, требуется более глубокое знание российской бухгалтерии и нормативных актов, что вызывает трудности в работе бухгалтеров, которые продолжительное время работали в соответствии с Республиканскими стандартами учета. Все бухгалтеры должны переквалифицироваться по новым правилам, при этом бесплатная государственная программа переквалификации специалистов отсутствует, а коммерческие курсы являются достаточно дорогостоящими. Помимо изменения стандартов в бухгалтерском учете, произошел переход на налоговое, трудовое и социальное законодательство РФ. Учитывая быстрый переход Республик на новые стандарты, правительство России закрепило определенные льготы, которые по большей степени касаются налогового законодательства: отменены некоторые

штрафные санкции, проверки, введены особые налоговые ставки. Несмотря на это, вопрос обучения и переквалификации бухгалтеров Республик остается нерешенным.

**Заключение.** В процессе переходного периода Донецкая Народная Республика и другие присоединенные территории столкнулись с рядом проблем в сфере бухгалтерского и налогового учета. Эти проблемы включают несоответствие между документальным и программным обеспечением бухгалтерского учета в различных системах, введение НДС в республиках, следование новым правилам ведения учета и составления отчетности, регистрация бизнеса и изменение правового поля, а также необходимость быстрой подготовки бухгалтеров, технического и программного переоснащения бухгалтерской службы. Дополнительные сложности связаны с существенными изменениями правил учета и уплаты налогов и страховых сборов в Российской Федерации с 2023 года, которые также затронули новые субъекты.

Переходный период в сфере бухгалтерского учета в новых регионах России требует дополнительных усилий со стороны компаний. Необходимо учитывать различия в законодательстве, специфические требования регионов, обучать персонал и быть готовыми к возможным сложностям. Все эти факторы должны быть учтены при разработке и реализации новой системы учета, чтобы обеспечить эффективный и безопасный переход в новых регионах.

#### СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Артамонова Е.А. Особенности ведения бухучета в ДНР, ЛНР, Запорожской и Херсонской областях / Е.А. Артамонова [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://spmag.ru/news/osobennosti-vedeniya-buhucheta-v-dnr-lnr-zaporozhskoj-i-hersonskoj-oblastyah> (дата обращения 28.12.2023)
2. Налоговый Кодекс Российской Федерации, утвержденный 31 июля 1998 года N 146-ФЗ (с изменениями и дополнениями) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://nalog.garant.ru/fns/nk/> (дата обращения 10.12.2023)
3. О бухгалтерском учете: Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ, с изменениями и дополнениями [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://vip.1gl.ru/?btx=17008479#/document/99/902316088/XA00M9A2N9/> (дата обращения 01.12.2023)
4. О ведении бухгалтерского учета на территориях новых субъектов Российской Федерации: письмо Минфина РФ от 16.12.2022 № ПЗ-15/2022. Официальный сайт Минфина России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://minfin.gov.ru/ru/document/?id\\_4=301085](https://minfin.gov.ru/ru/document/?id_4=301085) (дата обращения 28.12.2021)
5. О внесении изменений в статью 4 части первой, часть вторую Налогового кодекса Российской Федерации и отдельные 47 законодательные акты Российской Федерации Федеральный закон от 21.11.2022 № 443-ФЗ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001202211210022> (дата обращения 10.12.2023)
6. О принятии в Российскую Федерацию Донецкой Народной Республики и образовании в составе Российской Федерации нового субъекта – Донецкой Народной Республики: Федеральный конституционный закон от 04.10.2022 № 5-ФКЗ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001202210050005> (дата обращения 18.12.2023)
7. О формах бухгалтерской отчетности организаций. Приказ Министерства финансов Российской Федерации от 2 июля 2010 г. N 66н ФКЗ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://normativ.kontur.ru/document?moduleId=1&documentId=336238> (дата обращения 28.12.2021)
8. Федеральные стандарты бухгалтерского учёта [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://minfin.gov.ru/ru/performance/accounting/accounting/standart/> (дата обращения 28.11.2023)

#### REFERENCES

1. Artamonova E.A. Osobennosti vedeniya buhucheta v DNR, LNR, Zaporozhskoj i Hersonskoj oblastyah / E.A. Artamonova [Elektronnyj resurs]. – Rezhim dostupa: <https://spmag.ru/news/osobennosti-vedeniya-buhucheta-v-dnr-lnr-zaporozhskoj-i-hersonskoj-oblastyah> (data obrashcheniya 28.12.2023)
2. Nalogovyj Kodeks Rossijskoj Federacii, utverzhdenyj 31 iyulya 1998 goda N 146-FZ (s izmeneniyami i dopolneniyami) [Elektronnyj resurs]. – Rezhim dostupa: <https://nalog.garant.ru/fns/nk/> (data obrashcheniya 10.12.2023)



3. О бухгалтерском учете: Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ, с изменениями и дополнениями [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://vip.1gl.ru/?btx=17008479#/document/99/902316088/XA00M9A2N9/> (дата обращения 01.12.2023)
4. О ведении бухгалтерского учета на территориях новых субъектов Российской Федерации: письмо Минфина РФ от 16.12.2022 № ПЗ-15/2022. Официальный сайт Минфина России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://minfin.gov.ru/ru/document/?id\\_4=301085](https://minfin.gov.ru/ru/document/?id_4=301085) (дата обращения 28.12.2021)
5. О внесении изменений в статью 4 части первой, часть вторую Налогового кодекса Российской Федерации и отдельные 47 законодательные акты Российской Федерации Федеральный закон от 21.11.2022 № 443-ФЗ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001202211210022> (дата обращения 10.12.2023)
6. О принятии в Российскую Федерацию Донецкой Народной Республики и образовании в составе Российской Федерации нового субъекта – Донецкой Народной Республики: Федеральный конституционный закон от 04.10.2022 № 5-ФКЗ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001202210050005> (дата обращения 18.12.2023)
7. О формах бухгалтерской отчетности организаций. Приказ Министерства финансов Российской Федерации от 2 июля 2010 г. N 66н ФКЗ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://normativ.kontur.ru/document?moduleId=1&documentId=336238> (дата обращения 28.12.2021)
8. Федеральные стандарты бухгалтерского учета [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://minfin.gov.ru/ru/performance/accounting/accounting/standart/> (дата обращения 28.11.2023)

*Статья поступила в редакцию: 21.09.2024*

*Информация об авторах*

**Никитенко А.А.** – к.э.н., доцент, ФГБОУ ВО «Донецкий государственный университет», [nikitenko.donnu@mail.ru](mailto:nikitenko.donnu@mail.ru)

**Литвиненко Е.И.** – магистр, ФГБОУ ВО «Донецкий государственный университет»

*Information about the authors*

**Nikitenko A.A.** – Candidate of Economics, Associate Professor, Donetsk State University, [nikitenko.donnu@mail.ru](mailto:nikitenko.donnu@mail.ru)

**Litvinenko E.I.** – Master's Degree, Donetsk State University

УДК 330.356

DOI 10.5281/zenodo.14182038

## СТАТИСТИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА РОЛИ ИНФОРМАТИЗАЦИИ В ЭКОНОМИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

*Кухенная М.А., Овчаренко Э.Р.*

**Аннотация.** В данной статье на основе применения статистических методов анализа рассмотрена динамика взаимодействия населения с органами государственной власти, интенсивности информатизации населения, а также структуры оценки качества предоставленных через Интернет государственных услуг. С целью выявления степени влияния информатизации на экономический рост государства построена модель зависимости, определены коэффициенты эластичности, выполнена перспективная оценка макроэкономического показателя.

**Ключевые слова:** информатизация, экономический рост, интернет, прогноз.

## STATISTICAL ASSESSMENT OF THE ROLE OF INFORMATION IN THE ECONOMIC DEVELOPMENT OF THE RUSSIAN FEDERATION

*Kukhennaya M.A., Ovcharenko E.R.*

**Abstract.** This article, based on the use of statistical methods of analysis, examines the dynamics of interaction between the population and government authorities, the intensity of informatization of the population, as well as the structure for assessing the quality of public services provided via the Internet. In order to identify the degree of influence of informatization on the economic growth of the state, a dependence model was built, elasticity coefficients were determined, and a prospective assessment of the macroeconomic indicator was carried out.

**Keywords:** *informatization, economic growth, Internet, forecast*

**Введение.** На современном этапе развития общества информации отводится фундаментальная роль, она становится главным экономическим ресурсом, а информационный сектор выходит на первое место по темпам развития, числу занятых, доле капиталовложений, доле в ВВП. Активное внедрение результатов информационно-технического прогресса в жизнь современного человека придало технологиям статус жизненной необходимости в сознании личности, что и обусловило выбор темы данного исследования. Целью исследования является статистическая оценка роли информатизации в развитии государства на основе экономико-статистического изучения показателей информационного общества. Объектом исследования в работе является информационное общество. Предмет – количественная оценка показателей информационного общества в Российской Федерации.

**Основная часть.** Глобальное внедрение, осознание фундаментальной роли информации в жизни общества, переход информации в категорию важнейших стратегических ресурсов, создание индустрии производства и обработки информации, определили в качестве закономерного этапа развития человечества формирование информационного общества. Изобретение самого термина «информационное общество» приписывается профессору Токийского технологического института Ю. Хаяши. Сегодня под понятием информационного общества понимается историческая фаза развития цивилизации, в которой главными продуктами производства становятся информация и знания [1].

В последнее время органы государственной власти в центре и в регионах все более осознают необходимость построения информационного общества в России как главного условия ее политического и социально-экономического движения вперед. Государственная информационная политика ориентируется на рост информационных потребностей населения, на опережающие темпы создания, распространения, постоянного обновления и использования информации как важнейшего условия структурной перестройки экономики государства, на переход к новым высшим типам технологических укладов, и, в конечном счете, на существенное повышение уровня жизни населения [2].

Взаимодействие населения с органами власти и органами местного самоуправления для получения государственных услуг посредством использования сети Интернет обретает более сильную популярность с каждым годом. Рассмотрим динамику взаимодействия населения с органами государственной власти и местного самоуправления для получения услуг за 2015-2019 гг. (табл. 1) [3, С. 125].

Таблица 1

**Население, взаимодействующее с органами государственной власти и местного самоуправления для получения услуг, по способам взаимодействия и полу, %**

Показатели	Мужчины			Женщины		
	2015	2018	2019	2015	2018	2019
Взаимодействовали – всего, из них:	41,6	69,1	71,2	50,8	76,2	76,5
через Интернет (используя официальные сайты и порталы государственных и муниципальных услуг)	17,6	52,8	56,3	19,6	56,0	58,5
личное посещение	18,2	18,9	19,5	23,9	23,7	23,8
в многофункциональном центре предоставления государственных и муниципальных услуг (МФЦ)	5,8	17,5	20,4	8,3	21,4	24,4
Не взаимодействовали	58,4	30,9	28,8	49,2	23,8	23,5

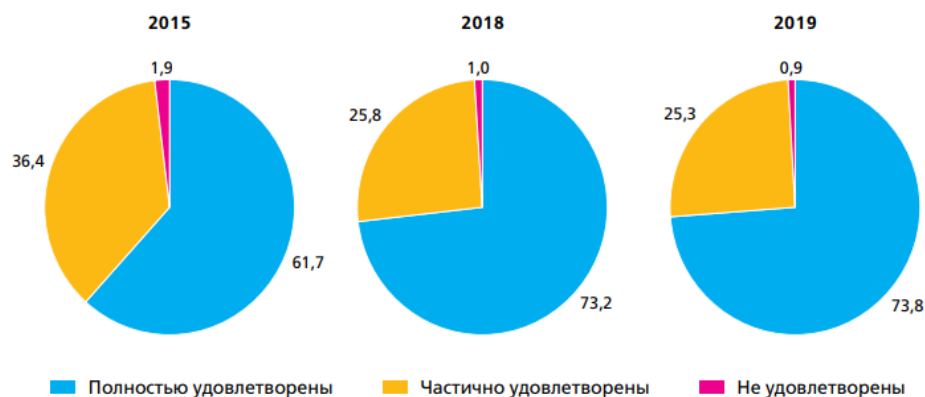
Так, в 2019 г. по сравнению с 2015 г. доля мужчин, взаимодействовавших с органами власти, увеличилась на 29,6 п.п., женщин – на 25,7 п.п. Это говорит о возрастающей компьютерной и информационной грамотности населения. Отметим, что если в 2015 г. население обоих полов получало государственные и муниципальные услуги преимущественно через личное посещение госучреждений, то уже в 2019 г. на первый план вышло взаимодействие через интернет. Такой формат информационной работы позволяет населению получать услуги в удобной форме, затрачивая на это минимум времени и сил.

По данным проведенных опросов Росстатом подавляющее большинство людей, использующих сеть Интернет для получения государственных и муниципальных услуг, полностью удовлетворены их качеством. Так, в 2019 г. по сравнению с 2015 г. доля людей, которые были не удовлетворены качеством предоставляемых госуслуг через сеть Интернет, снизилось с 1,9% до 0,9% (рис. 1) [3, С. 130].

Интенсивность информатизации населения характеризуется долей домохозяйств, имеющих доступ к интернету, в общем объеме домохозяйств, использовавших информационные и информационно-коммуникационные технологии (рис. 2) [4].

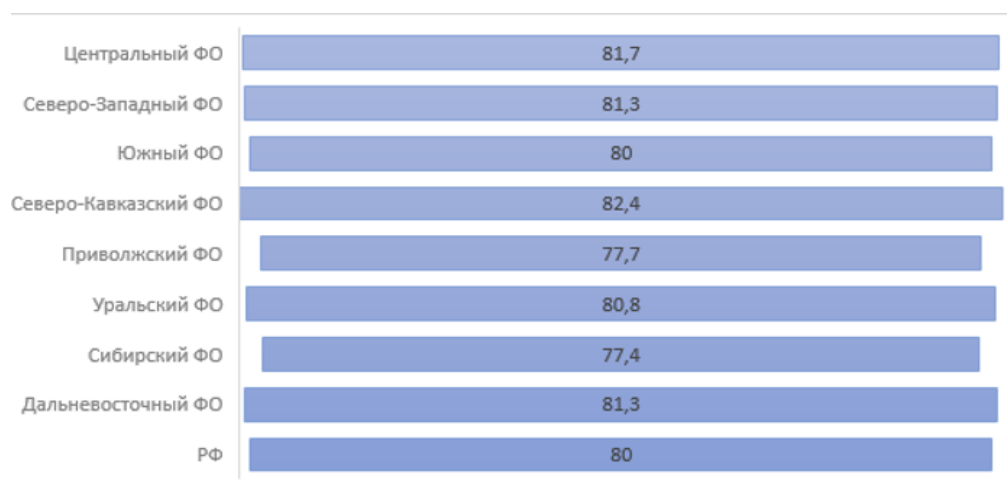
В разрезе федеральных округов Российской Федерации не наблюдается сильной дифференциации территорий по рассматриваемому показателю. Так, наименьшее значение показателя отмечается в Сибирском ФО – 77,4%, что на 2,6 п.п. меньше среднего значения по стране, а наибольшее значение зафиксировано в Северо-Кавказском ФО – 82,4%, что на 2,4 п.п. выше среднего значения по стране.

Статистическое исследование распространения сети Интернет среди населения невозможно без изучения целей его использования. Так, в 2020 г. население в возрасте 15-74 лет чаще всего использовало интернет для телефонных или видеозвожков (76,6% опрошенных), участия в социальных сетях (75%), общения с помощью систем мгновенного обмена сообщениями (69%), т.е. для общения.



**Рис. 1. Оценка населением качества предоставленных через сеть Интернет государственных и муниципальных услуг (в процентах от общей численности населения, использующего сеть Интернет для получения государственных и муниципальных услуг)**

Реже всего население использует сеть интернет для ведения блога (2,3%), публикации мнений по общественным и политическим проблемам через веб-сайты (2,1%) и участия в профессиональных сетях, форумах (1,8%), т.е. в целях публичности (рис. 3) [5, С. 187].



**Рис. 2. Доля домохозяйств, имевших доступ к интернету, в общем объеме домохозяйств, 2020 г.**

На современном этапе развития экономики Российской Федерации приоритетным является улучшение уровня и качества жизни населения, которые зависят непосредственно от темпов экономического роста государства. Под экономическим ростом принято понимать количественное и качественное совершенствование общественного продукта за определенный период времени, т.е. характер функционирования всего национального хозяйства. Для построения статистической модели экономического роста Российской Федерации в качестве

результативного признака был выбран показатель ВВП (Y) и факторы, влияющие на экономический рост в условиях цифровизации [6]:

$x_1$  – объем инвестиций в основной капитал, направленных на приобретение информационного, компьютерного и телекоммуникационного оборудования, млн. руб.;

$x_2$  – удельный вес занятых в секторе информационно-коммуникационных технологий (ИКТ) в общей численности занятого населения, % (табл. 2).

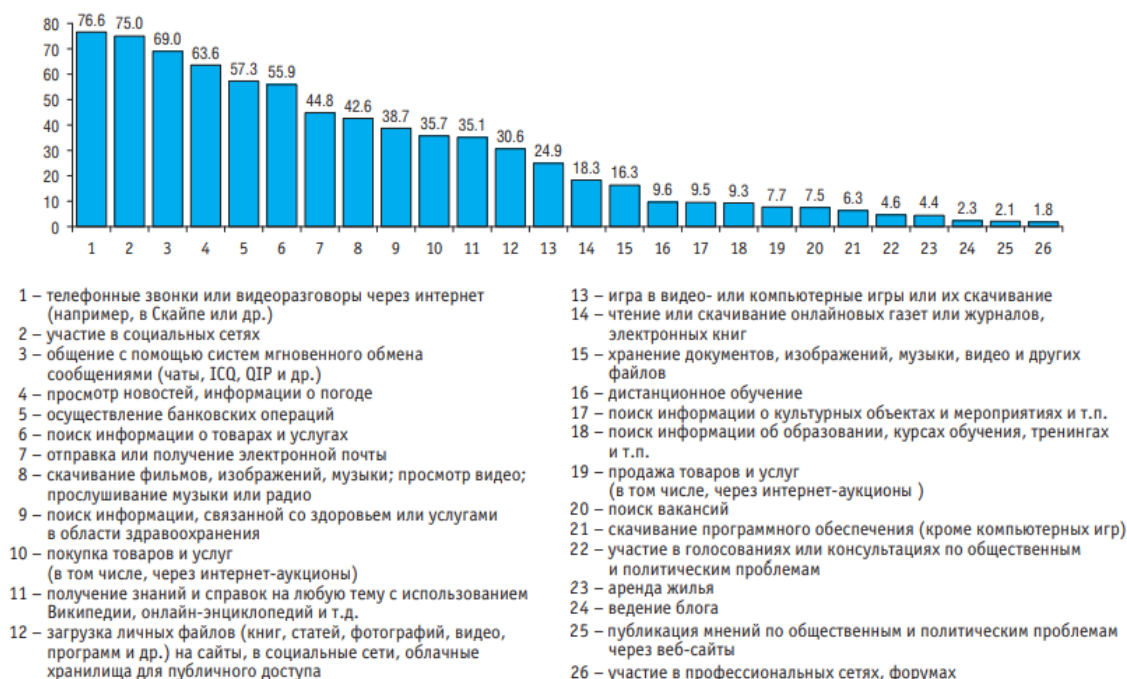


Рис. 3. Цели использования интернета населением: 2020 (в процентах от численности населения в возрасте 15-74 лет, использовавшего интернет за последние три месяца)

Выбор факторов обусловлен тем, что в современных условиях развитие экономики любого государства невозможно без совершенствования ИКТ-сектора, а представленные факторы играют решающую роль в процессе цифровизации экономики России.

Таблица 2

Динамика изменения факторов модели экономического роста

Годы	Y	$x_1$	$x_2$
2013	72985,7	283415,6	1,7
2014	79030,0	292151,9	1,7
2015	83087,4	304987,7	1,7
2016	85616,1	284667,7	1,7
2017	91843,2	389600,1	1,7
2018	103861,7	484298,0	1,6
2019	109608,3	617770,6	1,7
2020	107390,3	728511,5	1,8
2021	135295,0	757804,5	1,7
Итого	868717,6	4143207,6	-

Информатизация общества и цифровизация экономики в целом требуют усовершенствования, а иногда и полностью обновления основного капитала предприятий и организаций. Без инвестиций этот процесс решить довольно трудно. Цифровые технологии «преобразуют» экономику, модернизируют бизнес и оказывают влияние на все формы ведения бизнеса [7].

Исходя из теоретического и практического опыта, исследователи признают существование различного рода связей и зависимостей между показателями информатизации, цифровизации и социально-экономического развития. Большинство авторов связывает с широкомасштабным использованием новых технологий надежды на решение социальных проблем и обеспечение экономического роста [7].

Одновременно с этим не стоит забывать, что человеческий фактор пока еще остается решающим в бизнес-процессах на предприятиях, даже в условиях цифровизации. В связи с этим, в качестве фактора труда в модели был выбран именно удельный вес занятых непосредственно в секторе ИКТ.

Идентификация построенной модели экономического роста включает в себя определение ее параметров, показателей тесноты связи и проверку статистической точности и достоверности всех характеристик модели:

$$\ln \bar{y}_{x_i} = 6,160 + 0,462 \ln x_1 - 1,293 \ln x_2$$

$$R_{\bar{y}}^2 = 0,912 \quad \varepsilon_{\text{отн}} = 4,5\% \quad F_{\text{расч}} = 31,2$$

$$F_{\alpha} \left\{ \begin{array}{l} \alpha = 0,05 \\ V_1 = 2 \\ V_2 = 6 \end{array} \right\} = 5,14 \quad F_{\text{расч}} > F_{\alpha}$$

Как показали расчеты, полученное уравнение отвечает критериям статистической точности и достоверности, поэтому представленные взаимосвязи адекватно отражают зависимости между факторами. Коэффициент детерминации показывает, что на 91,2% изменения ВВП объясняется выбранными факторами, остальные 8,8% - влияние неучтенных в модели факторов.

Параметры при факторах являются коэффициентами эластичности, что позволяет сделать следующие выводы:

-  $\alpha_1=0,462$  показывает, что в среднем за 2013-2021 гг. в России каждый 1% прироста объема инвестиций в основной капитал, направленных на приобретение информационного, компьютерного и телекоммуникационного оборудования, сопровождался приростом ВВП на 0,462% при условии, что одновременно учитывается влияние на ВВП и удельного веса занятых в секторе ИКТ в общей численности занятого населения, но этот фактор зафиксирован на уровне своего среднего значения;

-  $\alpha_2=-1,293$  выявился несколько «алогичным» и означает обратную зависимость между ВВП и  $x_2$ , т.е. каждый 1% прироста доли занятых в секторе ИКТ сопровождался снижением ВВП на 1,293%. Здесь необходимо обратить внимание на статистическую методику определения коэффициентов эластичности как соотношение темпов прироста результативного признака и данного фактора. В нашем примере параметр  $\alpha_2 = -1,293$  в большей мере свидетельствует о том, что скорость роста ВВП существенно опережает скорость роста доли занятых в ИКТ, что объясняется, в основном, ценовой составляющей ВВП, в то же время доля занятых в секторе ИКТ не связана с ценовым фактором.

По соотношению параметров эластичности можно судить о сложившемся типе экономического роста. Так, за рассматриваемый период сложился преимущественно экстенсивный тип экономического роста, поскольку сумма параметров ( $\alpha_1 + \alpha_2$ )  $< 1$ , т.е.  $(0,462 - 1,293) = -0,831 < 1$ , а также капиталозатратный и трудосберегающий поскольку  $|\alpha_1| < |\alpha_2|$ , т.е.  $|0,462| < |1,293|$ , т.е. в данном случае экономический рост осуществляется за счет вовлечения в производство дополнительных ресурсов при сохраняющемся уровне технологии и качестве самих ресурсов.

Для прогнозирования объема инвестиций в основной капитал, направленных на приобретение информационного, компьютерного и телекоммуникационного оборудования был выбран полиномиальный тренд. Для нахождения прогнозных значений доли занятых в секторе ИКТ был выполнен прогноз численности занятых в ИКТ-секторе и общей численности занятых, а затем по полученным данным найдены прогнозные значения доли занятых в секторе ИКТ. Значения формальных критериев аппроксимации подтверждают их статистическую точность и позволяют выполнить прогноз (табл. 3).

Таблица 3

Прогноз факторов экономического роста

Модель аппроксимации	$\varepsilon_{\text{отн}}$ , %	$x_1$		$\varepsilon_{\text{отн}}$ , %	$x_2$	
		2023	2024		2023	2024
Полиномиальный тренд	6,1	1119167	1299653	1,8	1,80	1,83

После подстановки в уравнение модели экономического роста рассчитанных прогнозных значений факторов получены прогнозные значения ВВП (рис. 4).

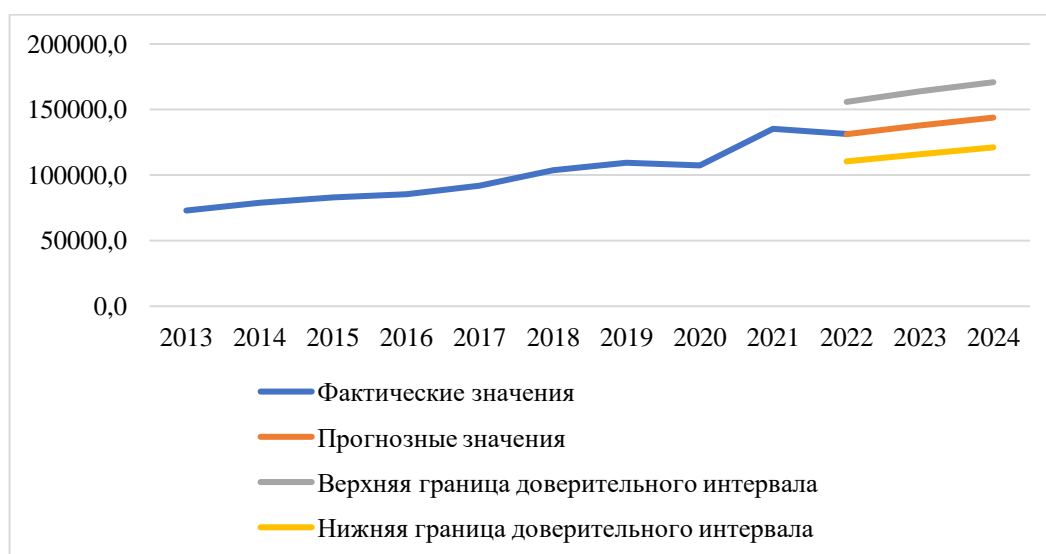


Рис. 4. Прогноз и доверительные интервалы прогноза ВВП РФ на 2023-2024 гг., млрд. руб.

**Заключение.** Таким образом, в 2024 г. ВВП Российской Федерации в условиях цифровизации может достичь 143870,6 млрд. руб. При этом с вероятностью 95% можно утверждать, что доверительные интервалы прогноза составят от 121141,1 до 170864,8 млрд. руб. Представленная модель экономического роста подтверждает увеличение объемов ВВП в перспективе при условии увеличения инвестиций в основной капитал, направленных на приобретение ИКТ оборудования и доли занятых в секторе ИКТ.

На данный момент информационно-коммуникационные технологии становятся главным средством повышения эффективности производства, укрепления конкурентоспособности как на внутреннем, так и на мировом рынке, поэтому цифровизация экономики Российской Федерации неизбежно приведет к росту объемов ВВП и выходу национальной экономики на качественно новый уровень.

### СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Становление Информационного общества: инновационная деятельность регионального вуза культуры и искусств / Е.Л. Кудрина, Н.И. Гендина. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gpntb.ru/win/inter-events/crimea2001/tom/sec6/Doc16.html> (дата обращения: 20.12.2023).
2. Бзегежева Л.К. Особенности современной информационной инфраструктуры. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-sovremennoy-informatsionnoy-infrastruktury> (дата обращения: 20.12.2023).
3. Информационное общество в Российской Федерации 2020: статистический сборник / Федеральная служба государственной статистики Российской Федерации. – М.: НИУ ВШЭ, 2020. – 267 с.
4. Использование информационных технологий и информационно-телекоммуникационных сетей в домашних хозяйствах по субъектам Российской Федерации / Федеральная служба государственной статистики Российской Федерации [Электронный ресурс]. – URL: [https://gks.ru/free\\_doc/new\\_site/business/it/ikt21/index.html](https://gks.ru/free_doc/new_site/business/it/ikt21/index.html) (дата обращения: 22.12.2023).
5. Индикаторы цифровой экономики 2021: статистический сборник / Г.И. Абдрахманова, К.О. Вишневецкий, Л.М. Гохберг и др. – М.: НИУ ВШЭ, 2021. – 380 с.
6. Федеральная служба государственной статистики Российской Федерации. – [Электронный ресурс]. – URL: <https://rosstat.gov.ru/> (дата обращения: 25.12.2023).
7. Сафиуллин А.Ф. Глобальное информационное общество, цифровые дивиденды и экономический рост. – [Электронный ресурс]. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/globalnoe-informatsionnoe-obschestvo-tsifrovyie-dividendy-i-ekonomicheskij-rost> (дата обращения 27.12.2023).

### REFERENCES

1. Stanovlenie Informacionnogo obshchestva: innovacionnaya deyatel'nost' regional'nogo vuza kul'tury i iskusstv / E.L. Kudrina, N.I. Gendina. – [Elektronnyj resurs]. – Rezhim dostupa: <http://www.gpntb.ru/win/inter-events/crimea2001/tom/sec6/Doc16.html> (data obrashcheniya: 20.12.2023).
2. Bzegezheva L.K. Osobennosti sovremennoj informacionnoj infrastruktury. – [Elektronnyj resurs]. – Rezhim dostupa: <https://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-sovremennoy-informatsionnoy-infrastruktury> (data obrashcheniya: 20.12.2023).
3. Informacionnoe obshchestvo v Rossijskoj Federacii 2020: statisticheskij sbornik / Federal'naya sluzhba gosudarstvennoj statistiki Rossijskoj Federacii. – M.: NIU VShE, 2020. – 267 s.
4. Ispol'zovanie informacionnyh tekhnologij i informacionno-telekommunikacionnyh setej v domashnih hozyajstvah po sub"ektam Rossijskoj Federacii / Federal'naya sluzhba gosudarstvennoj statistiki Rossijskoj Federacii [Elektronnyj resurs]. – URL: [https://gks.ru/free\\_doc/new\\_site/business/it/ikt21/index.html](https://gks.ru/free_doc/new_site/business/it/ikt21/index.html) (data obrashcheniya: 22.12.2023).
5. Indikatory cifrovoj ekonomiki 2021: statisticheskij sbornik / G.I. Abdrahmanova, K.O. Vishnevskij, L.M. Gohberg i dr. – M.: NIU VShE, 2021. – 380 s.
6. Federal'naya sluzhba gosudarstvennoj statistiki Rossijskoj Federacii. – [Elektronnyj resurs]. – URL: <https://rosstat.gov.ru/> (data obrashcheniya: 25.12.2023).
7. Safiullin A.F. Global'noe informacionnoe obshchestvo, cifrovyie dividendy i ekonomicheskij rost. – [Elektronnyj resurs]. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/globalnoe-informatsionnoe-obschestvo-tsifrovyie-dividendy-i-ekonomicheskij-rost> (data obrashcheniya 27.12.2023).

*Статья поступила в редакцию: 22.09.2024*

#### *Информация об авторах*

**Кухенная М.А.** – к.э.н., доцент, ФГБОУ ВО «Донецкий государственный университет», [yarita87@mail.ru](mailto:yarita87@mail.ru)

**Овчаренко Э.Р.** – магистр, ФГБОУ ВО «Донецкий государственный университет»

#### *Information about the authors*

**Kukhennaya M.A.** – Candidate of Economics, Associate Professor, Donetsk State University, [vasilevavita464@mail.ru](mailto:vasilevavita464@mail.ru)

**Ovcharenko E.R.** – Master's Degree, Donetsk State University



## ТРЕБОВАНИЯ К ОФОРМЛЕНИЮ И СДАЧЕ МАТЕРИАЛОВ В РЕДАКЦИЮ ЖУРНАЛА

Информация о направлениях журнала, а также правила оформления материалов для публикации в журнале.

Для размещения в журнале «Финансово-экономические исследования» принимаются не опубликованные ранее в других изданиях, соответствующие научному направлению журнала (экономические науки), оформление которых соответствует предъявляемым требованиям.

Статьи представляются в редакцию журнала «Финансово-экономические исследования» в электронном формате (на электронную почту редакции).

Принимаемые на рассмотрение статьи проходят обязательную проверку на плагиат. Оригинальность текста должна составлять не менее 75% (вместе со статьей подается отчет на плагиат). Статьи, не отвечающие данному требованию, не принимаются к рецензированию.

Статьи принимаются в следующие рубрики:

- экономическая теория;
- финансы;
- региональная и отраслевая экономика.

Предоставленная статья в редакцию журнала должна соответствовать приведенным ниже правилам оформления.

Правила оформления статьи:

- статья должна быть предоставлена в формате docx;
- параметры страницы по 20 мм со всех сторон;
- шрифт Times New Roman (TNR);
- межстрочный интервал 1,0;
- абзацный отступ – 1,25;
- размер шрифта – 12 пт.

Структура статьи:

- в верхнем левом краю страницы располагается УДК, размер шрифта – 14 пт;
- через строку по центру страницы заглавными буквами, полужирным начертанием указывается название статьи, размер шрифта – 14 пт;
- после названия статьи, через строчку по центру страницы полужирным курсивом указывается фамилия и инициалы авторов, размер шрифта – 14 пт;
- через строку пишется аннотация (5–10 строк);
- на следующей строке ключевые слова (от 5 слов);
- через строку дублируется на английском языке информация: название статьи, фамилия и инициалы авторов, место работы (учебы), электронная почта каждого автора, аннотация и ключевые слова;
- через строчку пишет сам текст статьи;
- через строчку после текста указывается список литературы на русском языке, а через строчку транслит списка литературы;
- после транслита списка литературы через строчку указываются сведения об авторах на русском и английском языках (ФИО, ученую степень, ученое звание, должность, место работы или учебы, e-mail) с выравниванием по левому краю, размер шрифта – 12 пт;

Текст может содержать таблицы, подписи к которым должны приводиться над таблицей с выравниванием по правому краю. Текст в таблицах: интервал одинарный, шрифт 12 Times New Roman. Табличный материал должен быть представлен без использования сканирования. Использование цифрового материала в таблицах должно сопровождаться ссылками на источник данных.

На все рисунки и таблицы необходимо указывать ссылку в тексте. Все рисунки должны сопровождаться подписями, а таблицы должны иметь заглавия. Подписи рисунков и заглавия

таблиц набираются полужирным начертанием по центру страницы. Каждый рисунок (иллюстрация) снабжается подрисуночной надписью. Подпись под иллюстрацией обычно имеет несколько основных элементов: наименование графического сюжета, обозначаемое сокращенно словом «Рис.»; порядковый номер иллюстрации, который указывается без значка № арабскими цифрами; тематический заголовок иллюстрации (после точки с большой буквы); в конце заголовка точка не ставится. Рисунок вставляется в текст работы в формате картинки.

Формулы должны быть набраны в Microsoft Equation (присутствует в составе MS Word), в программе MathType или символьным шрифтом. Вставки формул в виде картинок любого формата не допускаются. Формулы должны быть пронумерованы.

Оформление списка литературы выполняется согласно требованиям стандартов библиографии: ссылки на источники статистических данных – обязательные; ссылки на публикации исследователей и ученых, упоминаемых в тексте, – обязательные; ссылки на Интернет-ресурсы должны вести непосредственно к указанному документу; все источники, которые представлены в списке литературы, должны иметь соответствующие ссылки по тексту материала. Ссылки в тексте указывать только в квадратных скобках, например [1], [1; 6-7]. Ссылки на конкретные страницы приводить после номера источника, потом через запятую – страницу (маленькое с.), далее ее номер (например: [1, с. 5], [4, с. 5; 8, с. 10-11]).

Сноски не допускаются, ссылки на литературу должны быть оформлены в квадратных скобках. Ссылки на литературные источники, которые цитируются, и их библиографические описания должны отвечать требованиям национальных стандартов РФ: ГОСТ Р 7.0.100-2018, ГОСТ Р 7.0.108-2022.

Прием научных статей и размещение электронной версии журнала на сайте осуществляется бесплатно.

Вместе со статьей в редакцию журнала необходимо предоставить анкету на каждого автора, в которой необходимо отразить следующую информацию: фамилия, имя, отчество, должность, место работы (учебы), ученая степень, ученое звание, электронную почту, название статьи.

В статье запрещается использовать табуляцию и циклические ссылки.



2.

3.

*Информация об авторах*

**Иванов Иван Иванович** – к.э.н., доцент, доцент кафедры учет, анализ и аудит, ФГБОУ ВО «Донецкий государственный университет», ivanov@mail.ru

**Петров Петр Петрович** – к.э.н., доцент, доцент кафедры таможенное дело, ФГБОУ ВО «Донецкий государственный университет», petrov@mail.ru

*Information about the authors*

**Ivanov Ivan Ivanovich** – Candidate of Economics, Associate Professor, Associate Professor of Accounting, Analysis and Audit, Donetsk State University, ivanov@mail.ru

**Petrov Pyotr Petrovich** – Candidate of Economics, Associate Professor, Associate Professor of the Department of Customs, Donetsk State University, petrov@mail.ru

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации  
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования «Донецкий государственный университет»  
Учетно-финансовый факультет

## **ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ИССЛЕДОВАНИЯ**

№3

2024

*Научный журнала*

Ответственный за выпуск *А.Н. Химченко*  
Технический редактор *С.В. Дегтярев*

***Адрес редакции:***

*283117, Россия, ДНР, г. Донецк, ул. Челюскинцев, 198 а*  
*тел.: +7(856) 302-09-19, факс.: (856) 302-09-17*  
*E-mail:fer.dongu@mail.ru*

*Подписано в печать 5.11.2024 г.*

*Формат 60X84 1/8. Бумага типограф.*  
*Гарнитура Times New Roman. Печать цифровая.*  
*Тираж 100 экз.*  
*Усл.-печ. лист. 10,78. Уч.-изд. лист. 8,02.*